



Nombre del Alumno: Esther Sthephany Zelaya Cerón

Nombre del tema: Naturaleza De La Psicología Social

Parcial: 2do

Nombre de la materia: Dinámica De Grupo Y Conducta Colectiva

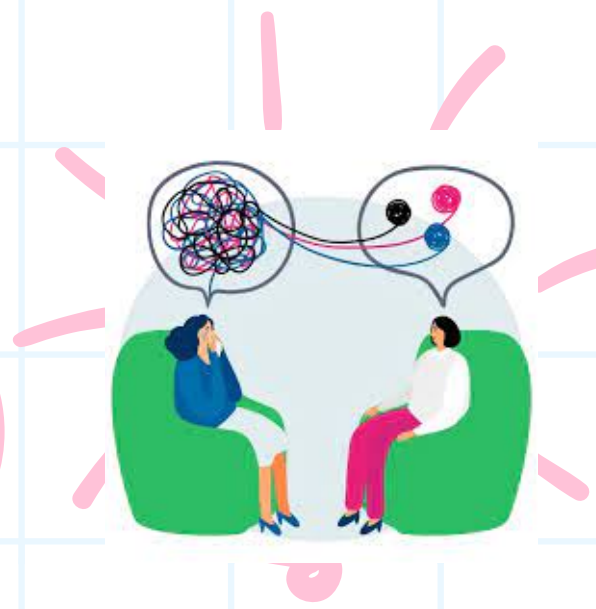
Psicología Social

Nombre del Profesor: Jazmín Lopez Perez

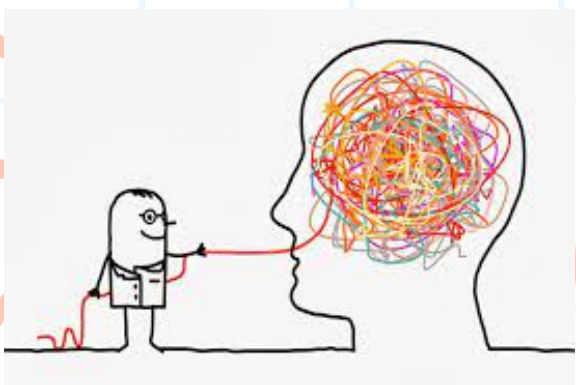
Cuatrimestre: 7mo

NORMAS SOCIALES

Las características más importantes de todos los grupos es la creación de normas sociales, líneas de conducta que regulen el comportamiento y la experiencia de los miembros de un grupo, al menos en cuestiones de importancia de este



Son también para comprender la motivación, el funcionamiento cognoscitivo, la socialización y muchos otros temas de importancia para la psicología social.



Otras características en los grupos, las normas sociales pueden ser formales y explícitas (Escritas en normas, reglamentos o leyes) o informales e implícitas (no escritas, pero si acatadas por los miembros del grupo).



Normas y valores se parecen mucho. Suele emplearse la palabra "valores" para nombrar una u otra de las normas principales de una sociedad, como serían la libertad, la igualdad, la justicia, etc.; Sin embargo, cada una de estas no es una norma o un producto de la herencia social humana en menor medida que la más trivial costumbre social

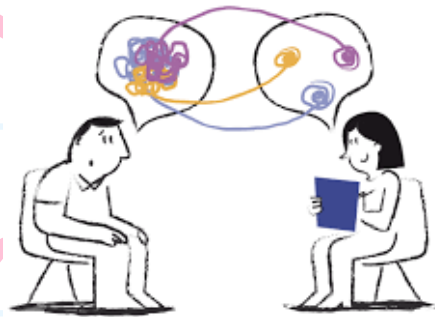


La formación de normas sociales uno tiene que ver con la naturaleza el material de estímulo al que se enfrentan los participantes por una situación de grupo La otra con la antecedentes y la experiencia previa del participante, cuanto unidos los individuos se enfrentan a problemas de juzgar o evaluar estímulos nítidos y sin ambigüedades



CONFORMIDAD Y DESVIACIÓN

indican variación en la conducta respecto a ciertas pautas; es decir, es necesario que exista una pauta a una norma de la que podamos desviarnos o a la que podamos conformarnos. En consecuencia, cuando se afirma que alguien es un "no conformista" o "desviados", lo firmamos desde el punto de vista de las normas que estamos acatando.



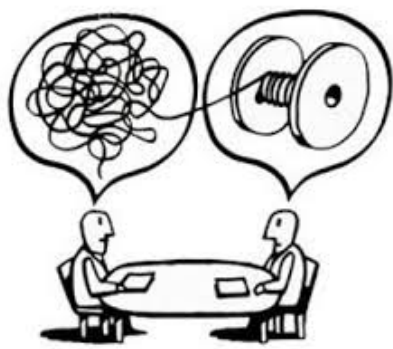
Las investigaciones sobre conformismo desviación hacen pensar que participa una multitud de variables y que con frecuencia entre ellas se presenta una interacción compleja.



Los individuos parecen más susceptibles a la conformidad cuando expresan opiniones sociales se titula es ideológicas iconos enfrentan a atracciones no enfatizar en experiencias concretas, que cuando manejan materiales factuales, a los que conocen bien, o con frecuencia personales; pero, no importa que materiales se están manejando, se incrementa la susceptibilidad cuando un individuo sufre incertidumbre respecto creencias, uniformadas respecto a los hechos de la situación, o cuando se reducen el número o se eliminan las claves objetivas que pueden ayudarlo a mantener su orientación en la situación; por tanto, desconfía de sí mismo y los otros lo pueden influir"



La personalidad el tipo de individuos menos capaz de resistirse a las presiones para que ella conformidad, así como probablemente también a las presiones existentes en un interrogatorio, es sumiso, de menor inteligencia, convencional, carece de confianza en sí mismo, de originalidad, aceptad autoridad que la motivación de logro, y busca la aprobación social. .



Los psicólogos sociales han contribuido de modo notable a que se entienda la delincuencia y el uso de drogas al hacer hincapié en el contexto social donde suele presentarse tal conducta



PRODUCTIVIDAD Y EFECTIVIDAD DE LOS GRUPOS

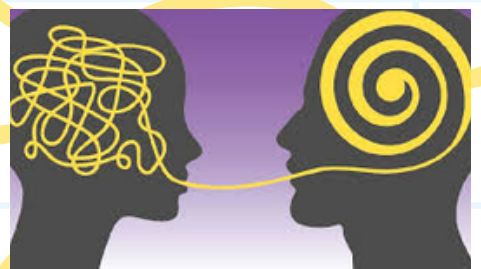
He aquí cuestiones que los psicólogos sociales han venido explorando casi desde los inicios de la especialidad. A primera vista se diría que las respuestas son fáciles de obtener; pero, al igual que muchas otras cuestiones a las que nos enfrentamos en la psicología social, no hay respuestas sencillas



Las investigaciones han demostrado que para tal pregunta hay más de una respuesta y que el lo conveniente estriba en estudiar las variables relacionadas con una ejecución de grupo superior y las relacionadas con una ejecución individual superior.



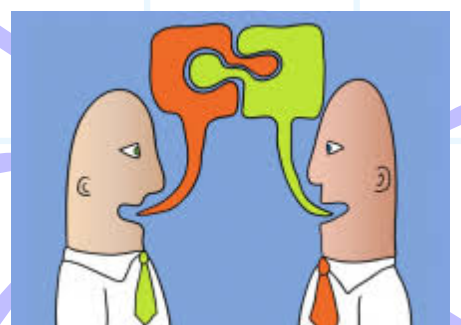
Una las primeras cosas que los psicólogos sociales aprendieron al estudiar la solución de problemas en el grupo fue que, con frecuencia, los resultados de los experimentos eran engañosos.



Podría decirse que existe una conspiración social a nivel mundial, cuyo propósito consiste en elevar el nivel General de estima de sí mismo; y todos formamos parte de una conspiración. "Claro, el secreto está en el tacto. <>



Rosenberg indica entonces que los hombres, a vivir en sociedad, sufren la presión de proteger la estima de sí mismo ajena. "insinuar que alguien es estúpido, y moral o desagradable es ofenderlos. Y no sólo castiga esta conducta el objeto de ataques y no el resto de las personas, ya que se ha actuado contra una norma social que protege la autoestima de todo"



INVESTIGACIONES SOBRE LA CONDUCTA COLECTIVA

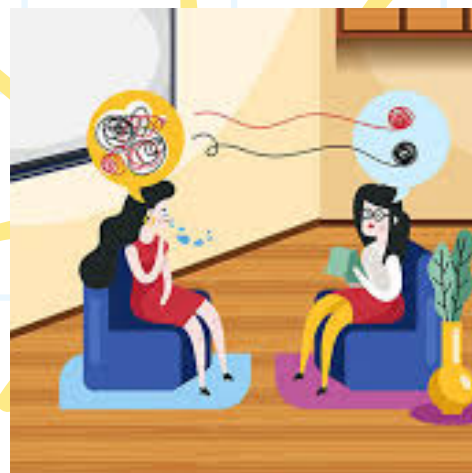
En su forma más sencilla, esta significa la interacción de por lo menos personas: dos jugadores de ajedrez, un matrimonio discutiendo que hacer de comer o dos personas remando en una canoa



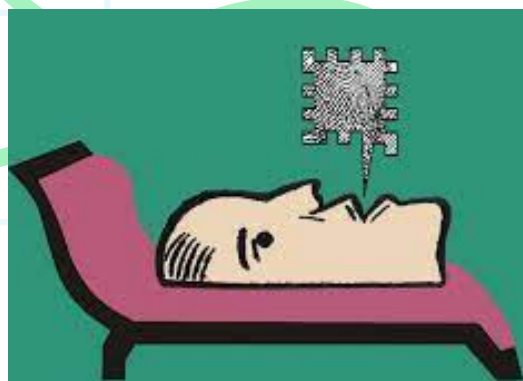
Puede definirse a gran multitud que asiste a un juego de futbol, a una reunión política en protesta activamente contra la política del gobierno o contra el desempleo. En todos esos casos dos condiciones permiten el surgimiento de la conducta colectiva



Con unos se intenta explicar la conducta de los miembros de un grupo pequeño teniendo en cuenta las características de los individuos del grupo y las interacciones entre esos individuos; por ejemplo, el rendimiento de un equipo de futbol puede estar relacionado con la habilidad y la motivación para jugar de cada uno de los miembros y por el grado en que éstos sean capaces de coordinar la estrategia de juego.



La diferencia entre esos dos niveles de explicación corresponde más o menos a los diferentes enfoques adoptados por psicólogos y sociólogos para estudiar la conducta colectiva; sin embargo, ambos niveles de explicación (individual y de grupos) son necesarios para exponer adecuadamente la conducta colectiva y los dos enfoques se complementan



Las dinámicas de grupo son herramientas que pueden ayudarte a desarrollar mejores comunicaciones y colaboración. Si gestionas un equipo que no avanza de la manera en que quisieras, promover una dinámica positiva en el grupo puede ser muy útil para mejorar la productividad grupal y que se cumplan los objetivos. La conducta colectiva consiste en la relación de un grupo a determinada situación. Es una acción voluntaria, dirigida a una meta, que produce una situación relativamente desordenada, en la que las normas y valores predominantes de la sociedad dejan de actuar sobre la conducta individual.