



Nombre de alumno: Indra Guadalupe Novelo Silva.

Nombre del profesor: Jazmín López.

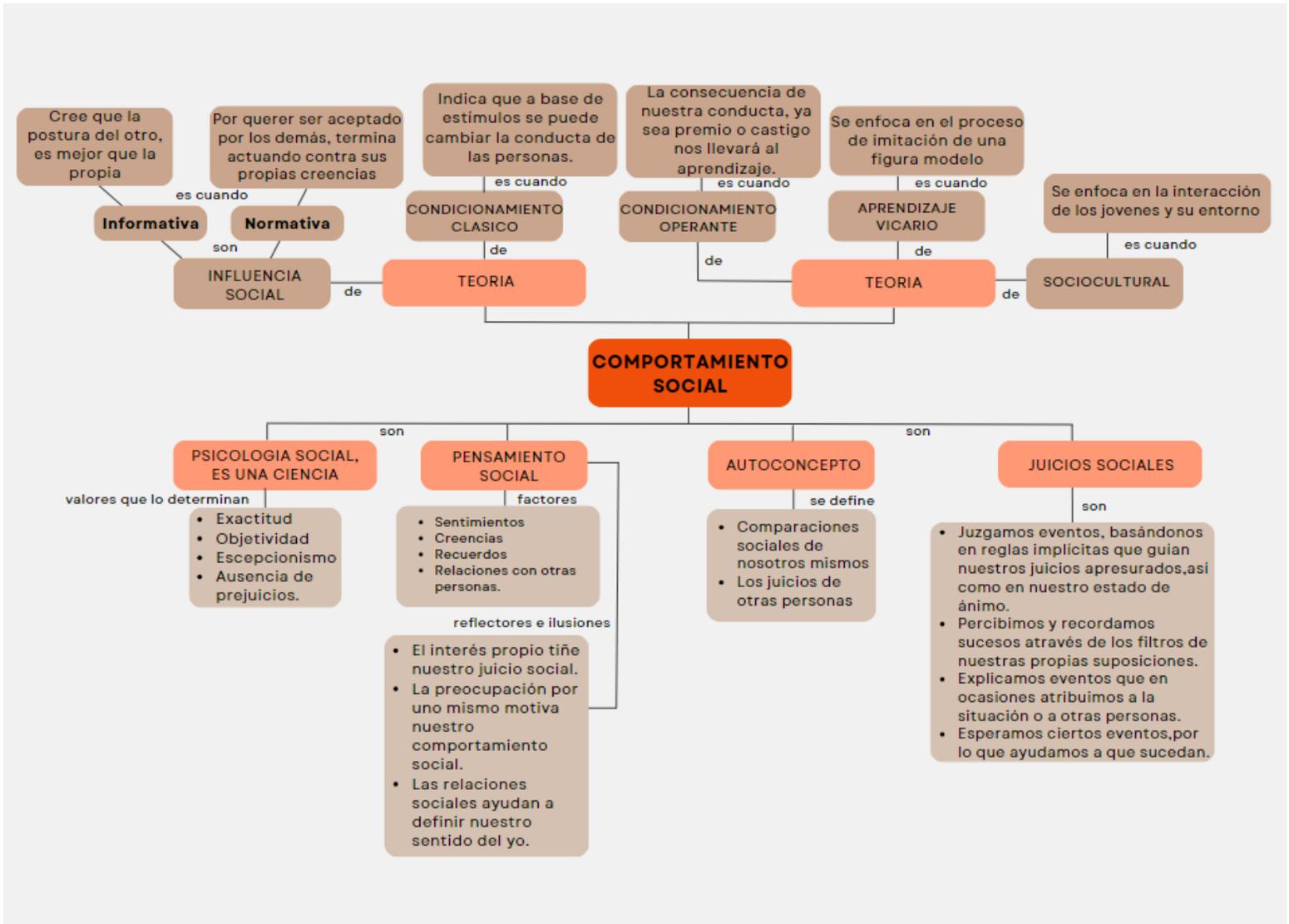
Nombre del trabajo: Mapa Conceptual.

Materia: Comportamiento Social.

Grado: 4 Cuatrimestre.

Grupo: "A"

MAPA CONCEPTUAL



CONCLUSION

Al estudiar el comportamiento social nos podemos percatar de las diferentes teorías que existen como la teoría de la influencia social, en la cual en la actualidad vemos a los influencers influyendo de dos formas en el comportamiento, de forma informativa: cuando una persona cambia por creer que la postura de otra persona es mejor, y de forma normativa: cuando una persona no está del todo convencida y sin embargo cambia de conducta o pensamiento por querer ser aceptada por los demás. También encontramos la teoría del condicionamiento clásico: nos dice que a base de estímulos ya sean gratos o no, se puede cambiar la conducta, la teoría del condicionamiento operante: nos indica que la consecuencia de nuestra conducta, ya sea premio o castigo nos llevara al aprendizaje, la teoría de aprendizaje vicario: se enfoca principalmente en la imitación de una figura modelo, y por último la teoría sociocultural: se enfoca en la interacción de los jóvenes en su entorno en base a esto puede decirse que la psicología social es una ciencia pues contiene los valores fundamentales que debe adoptar todo campo para ser considerado de naturaleza científica son: Exactitud: el compromiso de recoger y evaluar información acerca de la manera que mejor garantice cuidado, precisión y estar libre de errores. Objetividad: el compromiso de obtener y evaluar dicha información, en lo humanamente posible, libre de sesgos. Escepticismo: el compromiso de aceptar hallazgos como precisos sólo en la medida en que hayan sido verificados una y otra vez. Ausencia de prejuicios: el compromiso de cambiar la propia visión si las evidencias existentes sugieren que estas ideas preconcebidas no son exactas

El comportamiento y el pensamiento de los individuos se define por: acciones, sentimientos, creencias, recuerdos e inferencias en relación con otras personas. Obviamente, un gran número de variables desempeña su papel en este aspecto. Como lo serán los reflectores e ilusiones los cuales bien siendo: El interés propio tiñe nuestro juicio social, Cuando surgen problemas en una relación estrecha, en general atribuimos más responsabilidad a nuestros compañeros que a nosotros mismos. La preocupación por uno mismo motiva nuestro comportamiento social. Con la esperanza de crear una impresión positiva, nos atormentamos sobre nuestra apariencia. Las relaciones sociales ayudan a definir nuestro sentido del yo. En nuestras diversas relaciones, tenemos yo es diversos. Es posible que tengamos un yo para nuestra mamá, otro para los amigos, otro para los maestros. Nuestra manera de pensar acerca de nosotros mismos se relaciona con la persona con la que estamos en el momento.

El aspecto más importante de uno mismo es el propio yo el cual se define con nuestras propias comparaciones sociales, es decir: Los demás nos ayudan a definir los estándares según los cuales nos definimos como ricos o pobres, listos o tontos, altos o bajos: nos comparamos con ellos y consideramos en qué diferimos. Y los juicios de otras personas: Cuando la gente piensa bien de nosotros, pensamos, a la vez, bien de nosotros mismos.

Basados en todo lo anterior nosotros mismos llegamos a formar nuestros propios juicios sociales los cuales son: juzgamos eventos, basándonos en reglas implícitas que guían nuestros juicios apresurados, así como en nuestros estados de ánimo; percibimos y recordamos sucesos a través de los filtros de nuestras propias suposiciones; explicamos eventos que en ocasiones atribuimos a la situación o a otras personas; esperamos ciertos eventos, por lo que a veces ayudamos a que sucedan.