



Mi Universidad

Mapa Conceptual

Nombre del Alumno: Mariana Judith Ramírez Lugo.

*Nombre del tema: Percepciones Erróneas e
Influencia del contacto.*

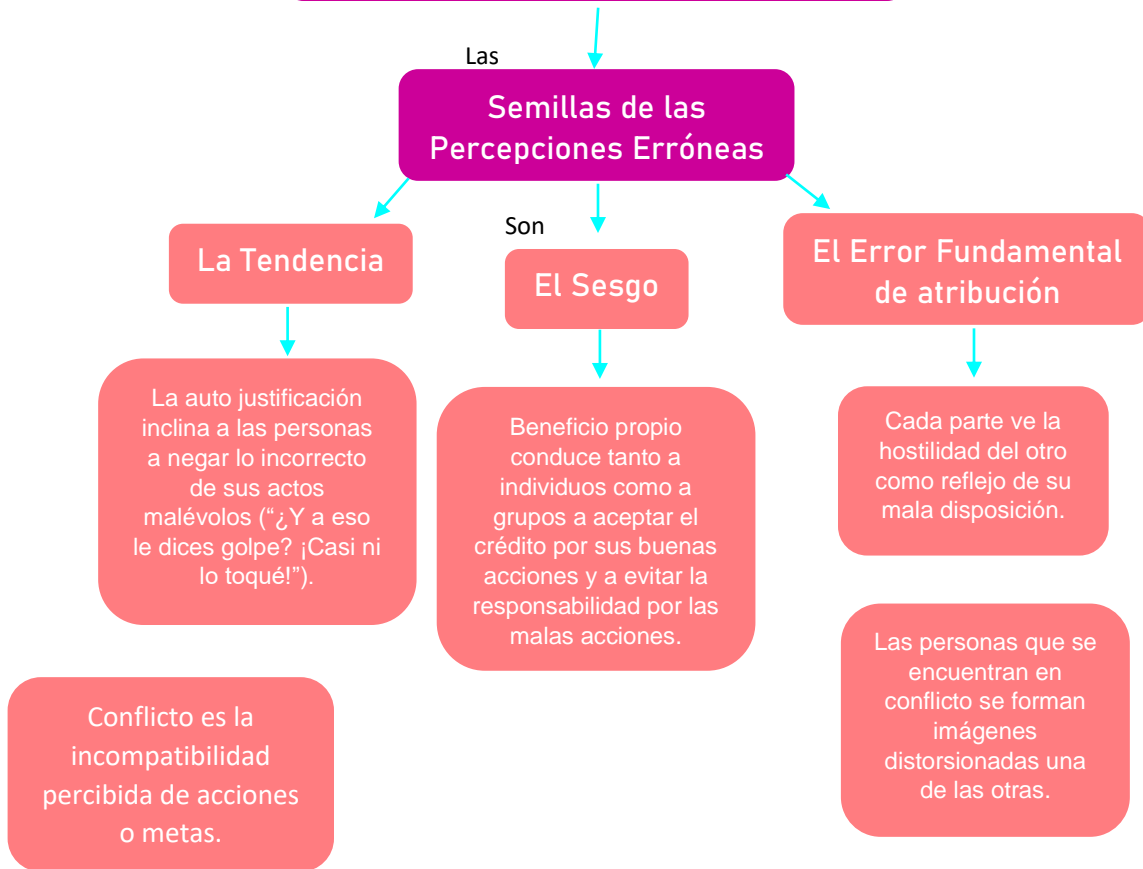
Parcial: 4to parcial.

Nombre de la Materia: Comportamiento Social.

*Nombre del profesor: Paola Jaqueline Albarrán
Santos.*

Nombre de la Licenciatura: Psicología.

Percepciones Erróneas



Influencia del Contacto

Cuando las tensiones aumentan, el contacto puede generar una pelea.

La

Proximidad, la interacción y la mera exposición aumentan el agrado.

El

Prejuicio racial extremo disminuyó después de la abolición de la segregación, lo que demuestra que las actitudes le siguen al comportamiento.

Ejemplos del contacto y actitudes positivas

-Sudafricanos: Entre más contacto tienen las personas blancas con personas de color hay menos prejuicio y más empatía.

-Orientación Sexual e Identidad Transgénero: Entre más contacto tienen las personas heterosexuales con gays y lesbianas más tolerantes se tornan y hay menos homofobia.

En

Un análisis concienzudo, investigadores reunieron datos de 516 estudios de 250 555 personas en 38 naciones (Tropp y Pettigrew, 2005a; Pettigrew y Tropp, 2008, 2011). En 94% de los estudios, el aumento del contacto predijo una disminución en los prejuicios.

Para La

Suprema Corte de Estados Unidos en 1896, la idea de que el comportamiento contra la segregación pudiera reducir las actitudes prejuiciosas era todo menos que evidente.

Lo que parecía evidente para ese momento era que "la legislación es incapaz de erradicar los instintos raciales.