



## **DIRECCION Y LIDERAZGO**

**CATEDRATICO:**

Lic. Yesica Dariana Sánchez Sánchez.

**Alumna:**

Karla Guadalupe Domínguez Sánchez.

**Trabajo:**

➤ "Super nota"

**Tema:**

➤ Pensamiento de liderazgo

**Licenciatura: Enfermería**

**Cuatrimestre: 7°**

**OCOSINGO CHIAPAS**

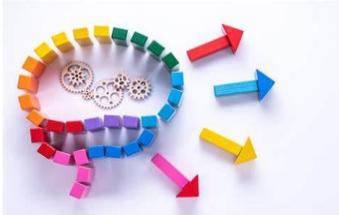
**16/ Octubre / 2023**

# EL PENSAMIENTO DE LIDERAZGO



!!!UN LÍDER SIEMPRE APOYA Y MOTIVA!!!

El líder sistémico debe visualizar en forma integral la interacción de los elementos que identifican a la personalidad de una organización.



Tienen siempre en mente los resultados a conseguir



Con una visión del negocio que les diferencia del resto.

Liderazgo autocrático o autoritario



Liderazgo democrático

El líder sí que tiende a involucrar a los subordinados en la toma de decisiones.



Liderazgo liberal



Liderazgo burocrático



Subordinados sigan al pie de la letra las reglas marcadas

Liderazgo carismático



Inspiran a sus subordinados o equipos.

Liderazgo natural



Lidera en cualquier nivel de la organización y satisface las necesidades del propio grupo.

Liderazgo orientado a las personas



Son más participativos, suelen fomentar

Liderazgo orientado a la tarea



Liderazgo transaccional



Implica que sus subordinados o miembros de su equipo lo obedezcan

Liderazgo transformacional



Buscan nuevas iniciativas y aportan

La negociación es un proceso intencionado de comunicación entre dos o más partes.



Ganar – ganar



Integrar las necesidades de ambas partes para lograr un resultado beneficioso mutuo

Ganar – perder



Se caracteriza por el deseo de obtener los mejores beneficios



Con el objetivo de ganar todo lo que el otro pierda.

### Perder – ganar



Estrategia a largo plazo, que ofrezca soluciones y beneficios a los consumidores.

### Perder – perder

Se da cuando ambas partes se perjudican con el acuerdo.



### Ideas para vender un producto



Poner un slogan para llamar la atención de nuestro producto.

Ejemplo:



Comienza tu día con un aroma increíble!!



### Ventajas

Muestran la forma en que se pueden utilizar los productos, servicios o características, o como pueden ayudarte.

### Beneficios

Muestran la forma en que la solución satisface las necesidades explícitas expresadas por el cliente.



## BIBLIOGRAFIA

SÉPTIMO CUATRIMESTRE, DIRECCIÓN Y LIDERAZGO, ANTOLOGÍA, UDS

<https://posgrado.uni.edu.ni/blog/calidad/tipos-de-liderazgo-y-sus-caracteristicas-comoaplicarlos/#:~:text=Se%20puede%20clasificar%20en%3A%20autocrático,puesto%20desempeñado%20en%20la%20misma.>

<https://www.zendesk.com.mx/blog/habilidades-de-negociacion/>