



Nombre del Alumno: Rivaldo Domínguez Arias

Nombre del tema: El pensamiento del liderazgo

Parcial: I

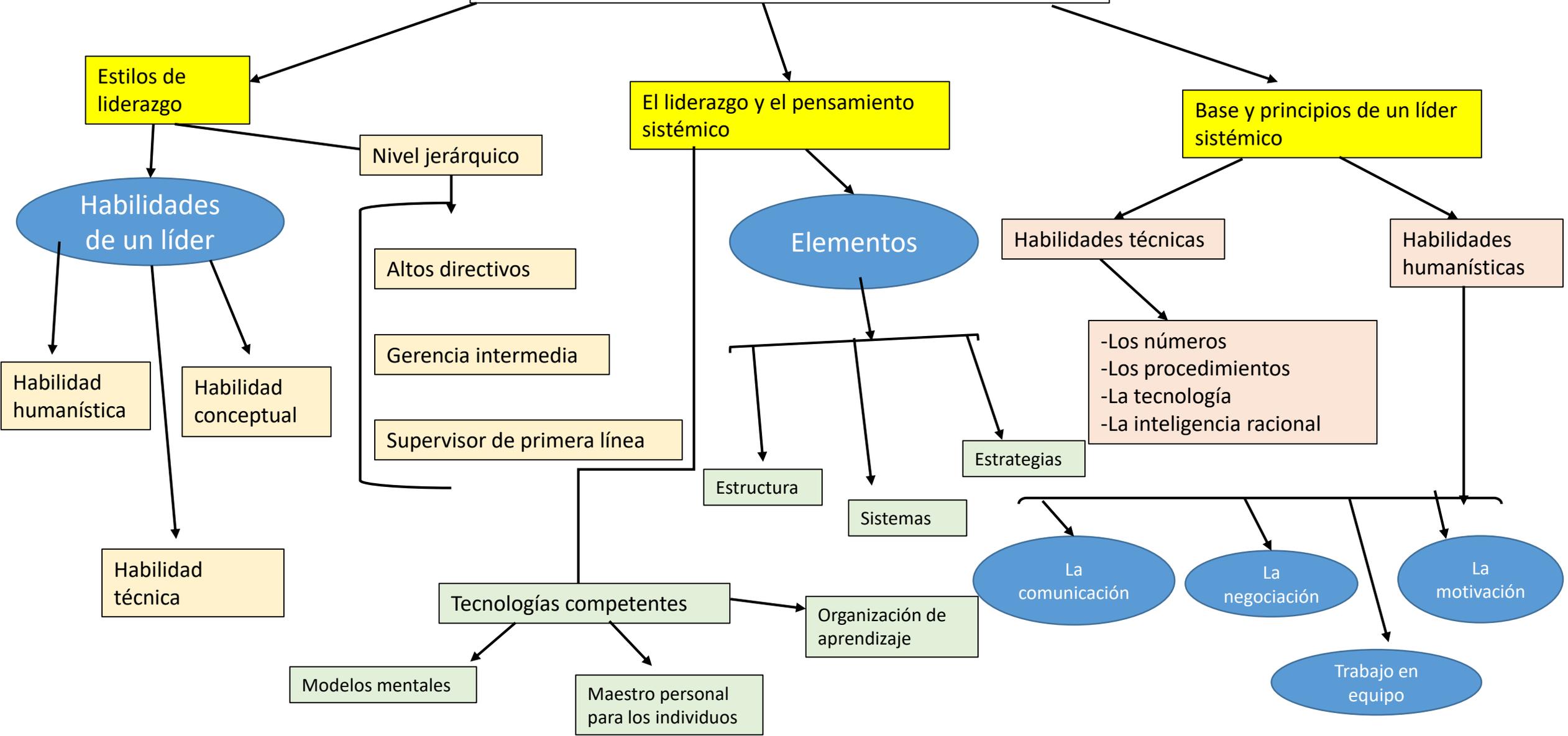
Nombre de la Materia: Dirección y liderazgo

Nombre del profesor: Antonio galera perez

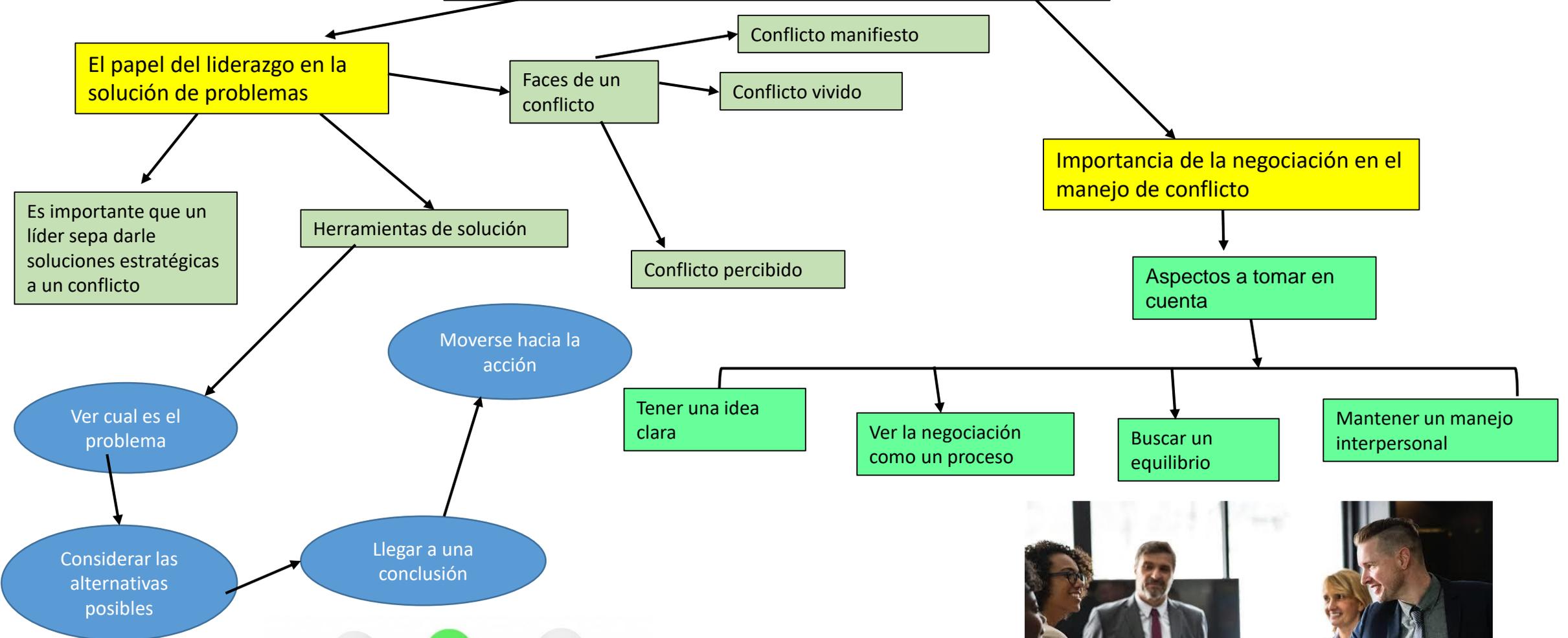
Nombre de la Licenciatura: Lic. Enfermería

Cuatrimestre: VII

El pensamiento de liderazgo



El pensamiento de liderazgo



BIBLIOGRAFÍA

Antología de dirección y liderazgo, unidad III pagina 50-68



Nombre del Alumno: Rivaldo Domínguez Arias

Nombre del tema: Negociación

Parcial: I

Nombre de la Materia: Dirección y liderazgo

Nombre del profesor: Antonio galera perez

Nombre de la Licenciatura: Lic. Enfermería

Cuatrimestre: VII

Negociación

¿Que es la Negociación?

Es la actividad mediante la cual ambas partes tratan de satisfacer sus necesidades.

Contexto de la negociación

Entre dos personas

Entre una persona y un grupo

Entre grupos

Características de la negociación

Tiene como características que se realiza entre dos o mas personas tratando de llegar a un acuerdo.

Se obtiene ventajas beneficioso

Tiene un impacto para los negociantes

Ejerce una influencia

Económico

Mano de obra

Relación comercial o tipo empresarial



Concepto de conflicto

Definición de conflicto



Causas que la originan

Proceso de oposición y confrontación que puede ocurrir en una organización o entre individuos.

Faces de un conflicto

Conflicto percibido

Conflicto vivido

Es cuando surge emociones negativas como resultado del conflicto percibido

Conflicto manifiesto

Competencia

Es la abvisión por obtener mayor beneficios y autoridad persiguiendo niveles jerárquico mas altos

Poder

Relaciones

Una ineficiente organización en la estructura trae como consecuencia una duplicidad de funciones.

Estructura



Bibliografía

Antología de liderazgo y dirección, unidad III pagina 69-73.