



Súper nota

Nombre del Alumno: jhanea meliza roblero morales

Nombre del tema: súper nota

Parcial: I

Nombre de la Materia: comportamiento social

Nombre del profesor: Asli Belén Calderón roblero

Nombre de la Licenciatura: psicología

Cuatrimestre: cuartó

Lugar y Fecha de elaboración

DEFINICION OPERATIVA.

En el caso de la psicología social, esta dificultad aumenta por dos factores: su amplio espectro y rápida velocidad de cambio.



Los psicólogos sociales poseen un gran abanico de intereses.

A pesar de ello, la mayoría de estos profesionales se centran principalmente en la siguiente tarea:

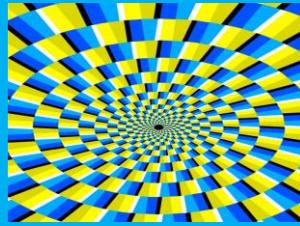
Entender cómo y por qué los individuos se comportan, piensan y sienten en situaciones sociales que involucran a otras personas (reales o imaginarias).



La psicología social hace énfasis en el comportamiento de los individuos.

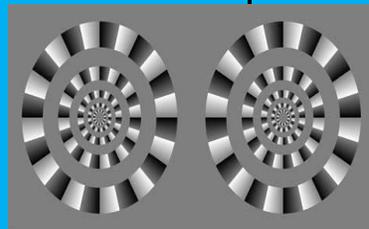
REFLECTORES E ILUSIONES.

El efecto de reflector significa que pensamos estar en el centro del escenario, por lo que de manera intuitiva sobreestimamos el grado en que los demás dirigen su atención a nosotros.

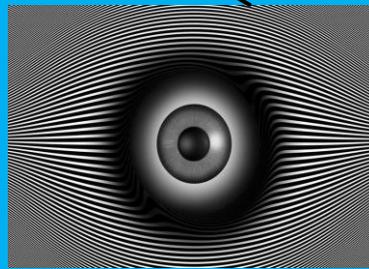


Timothy Lawson (2010) exploró el efecto de reflector

Son menos las personas que lo notan de lo que suponemos



Si estamos felices y lo sabemos, entonces de seguro nuestro rostro lo mostrará. Y suponemos que los demás se darán cuenta.



AUTOCONCEPTO

Es aspecto más importante de uno mismo es el propio yo.



• Los neurocientíficos han explorado la actividad cerebral que subyace a nuestra sensación constante de ser uno mismo.

• Los esquemas son patrones mentales según los cuales organizamos nuestros mundos.



> Comparaciones sociales

• Los demás nos ayudan a definir los estándares según los cuales nos definimos

> Los juicios de otras personas • Cuando la gente piensa bien de nosotros, pensamos, a la vez, bien de nosotros mismos.

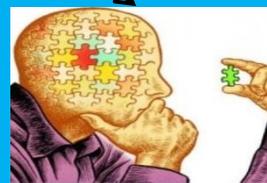


AUTOCONOCIMIENTO

"Conócete a ti mismo".



> Son creencias acerca de nosotros mismos y quienes pertenecemos a las culturas occidentales



> No dudamos en explicar por qué nos sentimos y actuamos como lo hacemos.



• Predicción de nuestro comportamiento

Uno de los errores más comunes de la predicción