

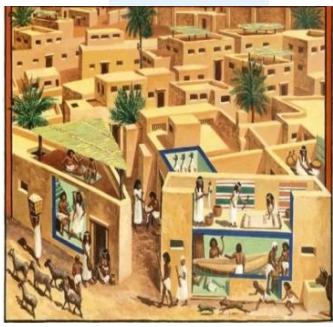
LIDERAZGO

Podemos definir el concepto de liderazgo como aquella capacidad que tiene una persona para influir, organizar y motivar a otras personas. Estas acciones las llevará a cabo para involucrar a otros individuos (como podrían ser los trabajadores de una empresa) y así conseguir unos determinados objetivos en común.

Tipos de liderazgo

Liderazgo democrático: El líder sí que tiende a involucrar a los empleados de "rango inferior" en la toma de decisiones. Además, es él quien los alienta a que participen a la hora de decidir acerca de los procedimientos, objetivos, metas de trabajo, etc.

Liderazgo autocrático: Uno de los tipos de liderazgo que puede darse dentro de la organización es el liderazgo autocrático o autoritario. Esta clase de líder tiene centralizada la autoridad, limitando la participación de los empleados y tomando las decisiones unilateralmente. Además, espera obediencia de sus seguidores y ejerce el poder sobre ellos a través de recompensas y castigos.



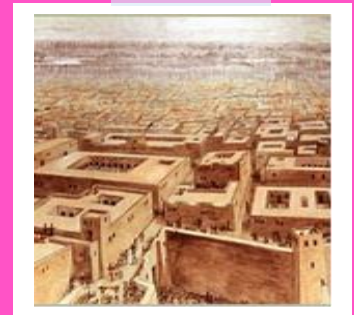
Características del pensamiento democrático

Las características de la democracia tienen relación con el gobierno democrático, porque si tienes una sociedad fuerte, tolerante, armónica, solidaria, que respeta y hace valer la justicia, entonces se trata de una sociedad que buscará tomar acuerdos por medio del diálogo, en apego a la legalidad, que buscará el bien común.

Beneficios que existen en las empresas

Son aquellas prestaciones de las que todo equipo de trabajo debe de gozar.

- *Aporta autonomía personal.
- *Estar en situación activa de empleo supone ganar en independencia general, no solo económica y material.
- *Realización personal y progreso profesional. ...
- *Mejora la autoestima.
- *Ayuda a la estabilidad mental.



Técnicas de negociación

1. Negociación acomodativa. Una de las partes implicadas cede, asumiendo en ese primer momento el rol de perdedor pero con la intención de obtener algún beneficio en el futuro.
2. Negociación competitiva o de suma cero. Las partes se convierten en adversarios, lo que resulta en un ganador y un perdedor.
3. Negociación colaborativa. Defiende los intereses de todas las partes, no hay perdedores, el objetivo es alcanzar un acuerdo beneficioso para todos.



Nombre del alumno: Ixchel Izamar López López.

Nombre del docente: Arq. Adrian Alvarez

Cuatrimestre: 7°

Materia: Urbanismo

Actividad: 2

Tema: Súper nota.

INTRODUCCIÓN:

El liderazgo es el conjunto de habilidades directivas que le permiten a un individuo influenciar sobre un grupo determinado de personas e incentivarlas para que trabajen en forma entusiasta, a fin de alcanzar objetivos y metas comunes. Requiere de ciertas capacidades como son: gestionar, tener visión e iniciativa, promover, incentivar, motivar, convocar, direccionar, organizar y evaluar con indicadores debidamente establecidos, las actividades de un equipo de trabajo, de manera tal que se logren los objetivos de forma eficaz y eficiente dentro del proceso administrativo de una organización. Se tiene el paradigma de que el líder o gerente de una empresa es una persona con amplios conocimientos académicos en áreas gerenciales y con temperamento estricto, carácter fuerte, autoritario y distante que da órdenes a sus subordinados para que ellos le obedezcan al pie de la letra. Sin embargo, las características de un líder exitoso deben ir más allá de la anterior descripción. El presente documento recopila información que evidencia cómo un líder debe reunir una serie de virtudes personales y profesionales, para ejercer su rol de manera exitosa.

CONCLUSIÓN:

Podemos concluir que no existe una receta para convertirse en un líder exitoso, pero con lo expuesto en el presente documento, hemos identificado una serie de cualidades necesarias para llegar a serlo. Por lo tanto, lo primero que se debe hacer es tener claras las aptitudes con que se cuentan, para luego empezar a sacarle provecho a través del desarrollo de habilidades como las que fueron descritas en el presente artículo, que permitirán al líder encontrar con determinación el camino que lo lleve a optimizar sus resultados y alcanzar el éxito sostenible de la compañía que dirige.

¿Cómo vender mi producto?

VENTA DE UNA CASA

Ven y conoce esta nueva propiedad en el fraccionamiento casa del sol, hermoso lugar para habitar con tu familia, espacios seguros, limpios y hogareños, lo mejor de todo es que a dos cuadras encontraras un supermercado y a unos cuantos metros instituciones educativas, todo lo que tu familia necesita, ¡COMPRA YA!

Informes al tel: 919786458

