

INTRODUCCIÓN

La fuente de financiación de una Organización o empresa, es toda aquella vía que se utiliza para obtener los recursos necesarios que sufraguen su actividad, para que la empresa pueda mantener una estructura económica, es decir, sus bienes y derechos, Serán necesarios unos recursos financieros.

En la actualidad el financiamiento y el buen uso del mismo es uno de los principales factores que les permiten a las empresas poder cumplir con sus objetivos, sin embargo una de las principales carencias de estas empresas es precisamente el acceso al financiamiento, la anterior con datos de recopilados a nivel nacional.

Desarrollo

fundación de Semillas: La elijo para mi empresa ya que como las piezas que se manejan son bastante costosas se necesita de bastante dinero y llevamos muy poco tiempo y no somos tan conocidos y mejo iniciar con varios inversores y así poder levantar capital sin tanto respaldo de la marca y con varias personas interesadas en una joyería sin tanta inversión individual

Financiamiento de deuda: lo elijo para mi empresa para no tener presión de inversionistas y no depender de ellos y poder tener capital libre para mi empresa y poder empezar con el pie derecho y así tomar camino como las grandes empresas como Coca-Cola que ellos no necesitan depender de inversores y pueden pedir dinero del banco. Como un préstamo de SBA que corresponde a los préstamos otorgados por la administración de pequeñas empresas. y nos ofrece un financiamiento con una tasa de interés baja.

Financiamiento de capital: Es la más óptima también para nuestra empresa ya que recibiremos dinero inyectado a capital a cambio de dar acciones de la empresa y así podremos vender un proyecto que aun no está a la mitad y podemos depender de esta venta de acciones siempre y cuando tengamos más del 60% de la empresa.

Conclusión

Estos financiamientos nos pueden ayudar para emprender y nos ayudaría a poder tener capital inicial para nuestro

proyecto y poder empezar con algo ya hecho.

también emprenderemos con un financiamiento de capital como el crowdfunding que se genera el capital a partir del esfuerzo de un amplio grupo de personas como familiares, amigos e inversores. también aprovechar las redes y demás plataformas digitales para conseguir una mayor exposición al público con el objetivo de que se animen a colaborar y el alcance sea más amplio.

Se puede establecer un Crowdlending que viene siendo un mecanismo de financiación colectiva en el que participan varias personas. Solo que a diferencia del crowdfunding, los pequeños inversores prestan su dinero a empresas con el propósito de recuperar la inversión a futuro sumado con tasas de interés. también implementación de capital de riesgo para un mayor crecimiento ya que estas son empresas privadas que aseguran un poco más el potencial de esa inversión pero son un poco más riesgosas.

Se podría usar un financiamiento de deuda en Ocasiones donde también se haga compra-venta y tener ya los pedidos realizados listos para su venta inmediata y así no generar deuda con el banco responsable y dar con el emprendimiento.

O una fundación de semillas donde si se necesita una inversión rápida en cantidades muy grandes se puede optar por esta opción ya que no representara mucho riesgo para los inversionistas y podran darte la inversión mas rapida con un interes muy bajo.

Se puede usar un financiamiento en serie que se utiliza para optimizar aun mas la misma oferta de productos o servicios, escalarlo en un mercado mas amplio o aumentar la base de usuarios.

para este momento, las startup ya debe haber cumplido con los indicadores clave de rendimiento que se establecieron al inicio del proyecto, de esta manera, se puede optar por otros modelos de ganancias a largo plazo.