



**Nombre de alumno: Ana Rosa Juárez  
Álvarez**

**Nombre del profesor: Malaquías  
García Pérez**

**Nombre del trabajo: ensayo**

**Materia: taller del emprendedor**

**Cuatrimestre: 9º**

**Grupo: ciencias de la educación**

## INTRODUCCION

En este trabajo se trata de conocer sobre la “introducción al emprendimos” de como en un inicio cuales son y de cómo debe ser un emprendedor las características, habilidades y aptitudes que se debe tomar en cuenta.

¿En relación a la educación que tiene que ver con el emprendimiento?

Ya que a través de la lectura se menciona sobre negocios y de cómo se debe manejar hasta de emprender un nuevo negocio y de cómo será las funciones para que haya un buen rendimiento en lo que se propuso.

Durante este trabajo se ira conociendo algunos temas importantes que me llamó la atención.

## ESPÍRITU EMPRENDEDOR

En la lectura de la antología se menciona al autor Seneca “ningún viento es favorable para quien no conoce el puerto al que quiere arribar” en ello se menciona algunos puntos que se debe mencionar;

El plan de negocios es, en forma general:

- Una serie de pasos para la concepción y el desarrollo de un proyecto.
- Un sistema de planeación para alcanzar metas determinadas.
- Una recolección organizada de información para facilitar la toma de decisiones.
- Una guía específica para canalizar eficientemente los recursos disponibles.

También menciona otro punto importante. El desarrollo de un plan de negocios permite obtener diversos beneficios:

- ✚ Es una carta de presentación ante posibles fuentes de financiamiento.
- ✚ Minimiza la incertidumbre natural en un proyecto y, por ende, reduce el riesgo y la probabilidad de errores.
- ✚ Permite obtener la información necesaria que garantice una toma de decisiones ágil, correcta y fundamentada.
- ✚ Facilita la determinación de la factibilidad de marketing, técnica y económica del proyecto.

De esta manera se marca etapas para el desarrollo de un plan empresarial.

¿por qué escribir un plan de negocios?

Según Welsh y White, porque:

- ❖ Los emprendedores exitosos se comprometen con él.
- ❖ Los inversionistas lo requieren.
- ❖ Los banqueros lo desean.
- ❖ Los especialistas lo sugieren.

- ❖ Los proveedores y clientes lo admiran.
- ❖ Los administradores lo necesitan.
- ❖ Los consultores lo recomiendan.
- ❖ La razón lo exige.

Un plan de negocios describe una serie de puntos esenciales para un proyecto de éxito, entre otros:

- El producto o servicio.
- La competencia.
- El mercado.
- La elaboración del producto y/o la prestación del servicio.
- El sistema de administración (organización).
- El estado financiero del proyecto.
- La planeación estratégica y operativa.
- Los requisitos legales.

El plan de negocios abarca siete grandes áreas de suma importancia, en las que se engloban los puntos mencionados y otros, como:

- ✚ Naturaleza del proyecto (descripción de la empresa).
- ✚ El mercado del producto o servicio (situación del mercado, precio, sistema de distribución, esquema de promoción y publicidad, plan de introducción y ventas, etcétera).
- ✚ Sistema de producción (el producto y su proceso de elaboración y/o prestación de servicios).
- ✚ La organización (sistema administrativo) y el recurso humano en el proyecto.
- ✚ El aspecto legal en que el proyecto está inmerso.
- ✚ Las finanzas del proyecto.
- ✚ El proceso de planeación para el arranque, desarrollo y consolidación del proyecto.

Un plan de negocios debe ser:

- ✓ Claro. Sin ambigüedades, entendible (que cualquier persona lo pueda comprender), que no dé lugar a dudas o se preste a confusiones.
- ✓ Conciso. Que contenga sólo la información necesaria, sin más datos que los realmente indispensables.
- ✓ Informativo. Con los datos necesarios, que permitan: o Tener una imagen clara del proyecto (incluidas sus ventajas competitivas y áreas de oportunidad). o Medir la factibilidad del proyecto o Facilitar la implantación, la cual asegure, paso a paso, un desarrollo adecuado.

Consiste en tener una actitud en la forma de pensar y de entender la vida ya que hay negocios que están relacionados con la perseverancia, la creatividad y la innovación.

Ya que hay que recordar que se necesita saber dónde, cómo y cuándo se presenta las posibilidades de explorar ideas de negocio.

Al ejercer el papel como espíritu emprendedor sean capaces de ser

- ✚ creadores de innovación
- ✚ elementos de flexibilidad
- ✚ motores valiosos para el crecimiento de la riqueza y el empleo

ya que para eso ser un emprendedor uno debe creer en uno mismo que todo se puede lograr hasta llegar al objetivo planteado, así como también desarrollando un espíritu crítico empezando por uno mismo, es necesario ambicionar los objetivos valorando periódicamente si las acciones se están logrando como uno lo planteo desde un principio, en donde las ambiciones sean de una manera real y lógica de esa manera se ira desarrollando las cualidades de creatividad que uno posee y ser rápido en llevar acabo el trabajo que uno se planteó.

No cualquier persona tiene la diña de ser un emprendedor ya que se necesita varias cualidades y características que uno debe identificarse como confianza en uno mismo es importante en que sea capaz de confiar en si mismo/a es importante ser positivo en estos casos y no dejar que el negativismo nos controle, pasión por su trabajo ya que es uno de los motores principales si no se entrega con todo el corazón

la labor que uno esta ejerciendo nada se puede lograr ya que la actitud dependerá de cada día al comenzar con el trabajo, una perceptiva del futuro es importante tener siempre planes a futuro de como me vere en unos años así teniendo esa visión las ganas de salir adelante y alcanzando la meta será uno de los principales esfuerzos que se estará observando para el rendimiento también tomando en cuenta un liderazgo innato o aprendido, ser rentable, mantener y mejorar la producción, retener trabajadores, alcanzar clientes potenciales.

Ya que todo esto tiene que ver con la capacidad que tiene una persona y la motivación en que confía que siente que es capaz de llevar a cabo su proyecto aunque haya muchos obstáculos en el camino.

## **CONCLUSION**

En este trabajo el espíritu emprendedor tiene que ver mucho con la educación ya sea cuando uno se plantea en abrir una institución educativa hay que tomar en cuenta muchos puntos para que el proyecto que uno se planteo rinde frutos a futuro.

Ser rector de una institución escolar no es un juego con lleva una gran responsabilidad para quienes lo integran (docentes-alumnos) hay que tener una gran visión, misión para que la institución sea de calidad para una buena enseñanza e aprendizaje en los alumnos. Así también como organizar todos los planes de trabajo, el trato con cada uno de los personales ya que uno debe apasionar lo que hace de esa manera se estará dando un ambiente de positivismo el espíritu emprendedor no todos lo tienen.

Es por ello que como futuros docentes debemos de creer en nosotros mismos tener la confianza, el entusiasmo la pasión de ejercer nuestra carrera en unos mese ya que casi se llega al final y que el aprendizaje que cada uno de los docentes nos de en este proceso de enseñanza nos sirva de mucha utilidad ya que se estará enfrente de niños que necesita de nuestros conocimientos.

Entrando al aula educativa el docente debe de ser el primero en ser positivo, alegre ya que dependerá mucho de su actitud para contagiar en el aula educativa.

Eligiendo esta profesión demos de ser y tener ese espíritu emprendedor de creer en nosotros mismos que todo se puede lograr, así como también visualizándonos en un futuro ya que también llegue la ocasión de ser un rector debemos de ser optimismos con cada uno de los que integran la institución.