



Nombre del Alumno Axel Josafat Morales Juárez

Nombre del tema ventas y comunicación

Parcial 3

Nombre de la Materia Accion promocional

Nombre del profesor Carlos

Nombre de la Licenciatura medicina veterinaria

Cuatrimestre 6

ACCION PROMOCIONAL

venta personal; la venta personal esta dirigida a personas de toso tipo, pero solo se habre un enlace entre esas mismas 2 el vendedor y comprador. es un trato directo



ventajas de una venta personal;
una de ellas es que le ofreces el mejor trato.
facilita concretar las ventas
llevar un seguimiento



Desventajas de ello.
reduce el publico
gasto
muchu constancia



la comunicaci3n;
es un medio por el cual se forman acuerdos
para llegar a algo en concreto desarrolla
relaciones. y en las ventas el vendedor utiliza
su comunicacion a traves de signos verbales y
no verbales.



existen 2 estilos de comunicaci3n:
1 El continuum de predominio
2 continuum de sociabilidad.



bibliografia; wikipedia.com.