

Nombre del alumno: César Eduardo Figueroa Moreno

Nombre del profesor: Juan manuel Jaime

Nombre del trabajo: Empresa

Materia: Taller del emprendedor

CÉSAR EDUARDO FIGUEROA MORENO

NURSE STORE

INSUMOS MEDICOS



DESCRIPCION DE LA EMPRESA

Esta empresa tiene como propósito suplir con las necesidades de los profesionales que priorizan las necesidades en salud como "Enfermeros y médicos" en el cual venderá ropa como uniformes quirúrgicos y clínicos, zapatos especiales, contará tambien con accesorios como estetoscopios, baumanómetros y oximetros.

JUSTIFICACION

Se emprende este grandioso negocio ya que en la ciudad hay muy pocos negocios asi, este da a conocer la calidad y presentacion para que tenga atraccion de clientes que necesiten de estre servicio.

PROPUESTA DE VALOR

La mejrop ropa de calidad ideal, la cual permite ejercer de una manera comoda y ligera.

Los objetos con los que se tiene en venta son de la mejor calidad "Litman" La tienda tiene muy buena estructura y presentacion para los clientes esten satisfechos.

MISION

Llevar nuestros modelos de trabajo al máximo de lugares posibles, para que todo el mundo pueda disfrutar de la moda y el mejor diseño. Velar por la calidad de nuestras prendas y el servicio que ofrecemos a nuestros clientes.

VISION

Ser una empresa líder en el mundo de la moda, que le proporcione a las enfermeras y enfermero los elementos necesarios para resaltar su estilo y comodidad al proporsionar cuidados. los miembros de la empresa el clima laboral adecuado para desarrollarse personal y profesionalmente.

VALORES

- 1. Presentacion
- 2. Comodidad
- 3. Calidad

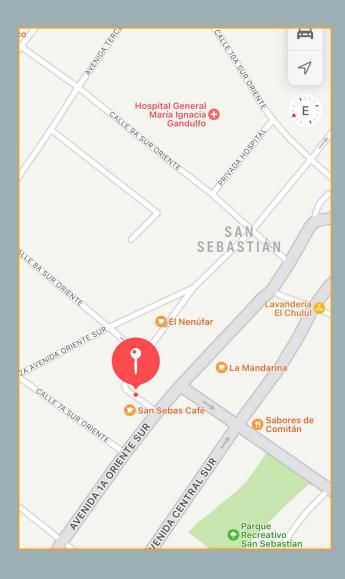


FODA

- F- Unica en comitan, la mejor calidad y establecimiento agradable.
- O- Colaboraciones, expandir a otro local en la misma ciudad.
- D- Inversiones, mala ubicacion del segundo local a poner.
- A- Sin sirvicio a domicilio y tardanza en linea.



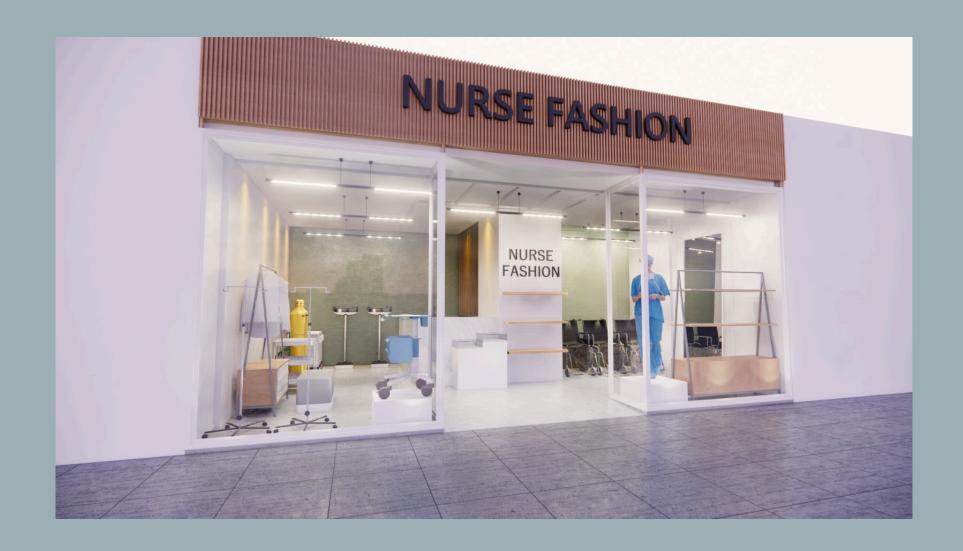
Se encuentra ubicada en calle calzada hacia el panteon y AV Toriente sur, justo a lado de restaurante el punto.



Esta ubicación es bastante recurrida ya que esta frente al parque de san sebastian, beneficiara porque esta a 2 cuadras del hospital general de la ciudad.











SEGMENTO DEL MERCADO

Personas del sector salud que quisieras adquirir un producto para vestir a la moda de una forma comoda

HOMBRES MUJERES 34,759 28,492

PORCENTAJE: 24.62% 28,58%

En corto plazo el segmento del mercado es de la persona de la edad de 20-59 años que se presenta en hombres 34,759 y se representa con el 24.62% y en mujeres el 47,492 representa el 28.58%.

CONSUMO APARENTE

Es una vez que definio el consepto del mercado, debo de tratar de establecer el consumo aparente que dicho segmento presente

- 1. El consumo unitario por clientes
- 2. El consumo unitario una vez al mes
- 3. El consumo unitario una ve a la semana

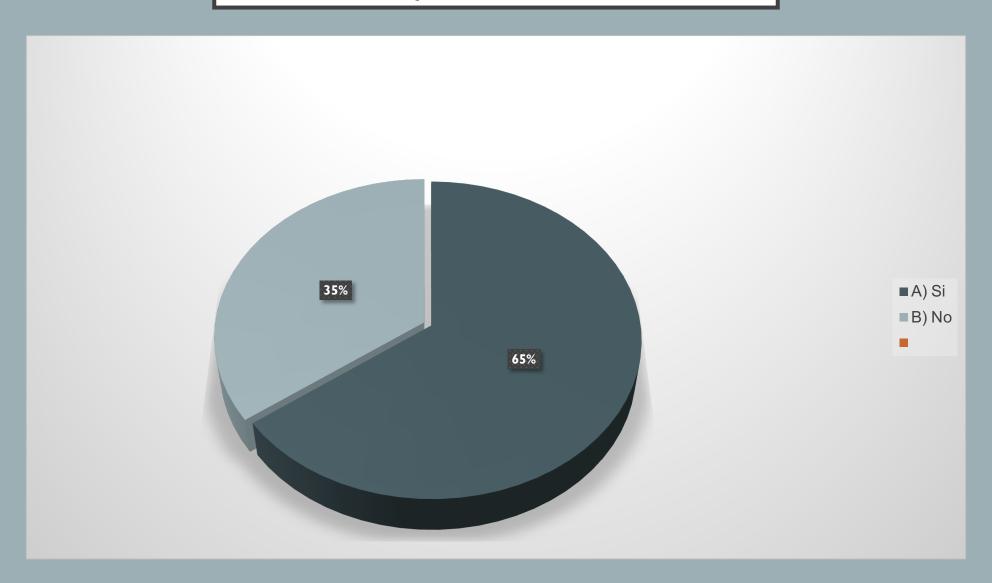
I VEZ POR SEMANA	6,450	4	25,800
2 VECES POR SEMANA	2,000	8	16,000
I VEZ POR MES	4,000	1	4,000
OCASIONALMENTE	4,000	I	4,000
TOTAL	16,450		49,800

PREGUNTAS

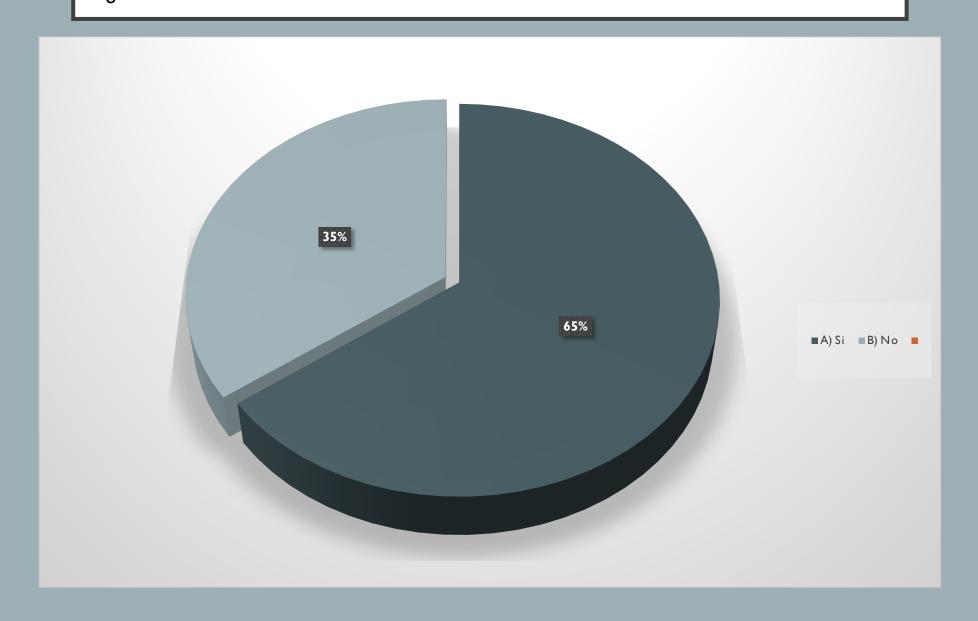
Indique su edad

- A) 17 20
- b) 20-30
- C) 30 en adelante
- ¿Como considera la calidad de nuestros productos?
- A) Excelente
- B) Bueno
- C) Malo.
- ¿A través de que medio usted adquiere los productos?
- A) Tienda física
- B) Tienda en linea
- El trato de nuestros empleados
- A) Excelente
- B) Bueno
- C) Malo.
- ¿Recomiendas nuestros servicios a tus amigos y familiares?
- A) S
- B) NO
- ¿Con que frecuencia visutra nuestra tienda?
- A) 1 vez la semana
- B) 3 veces a la semana
- C) 10 veces al mes

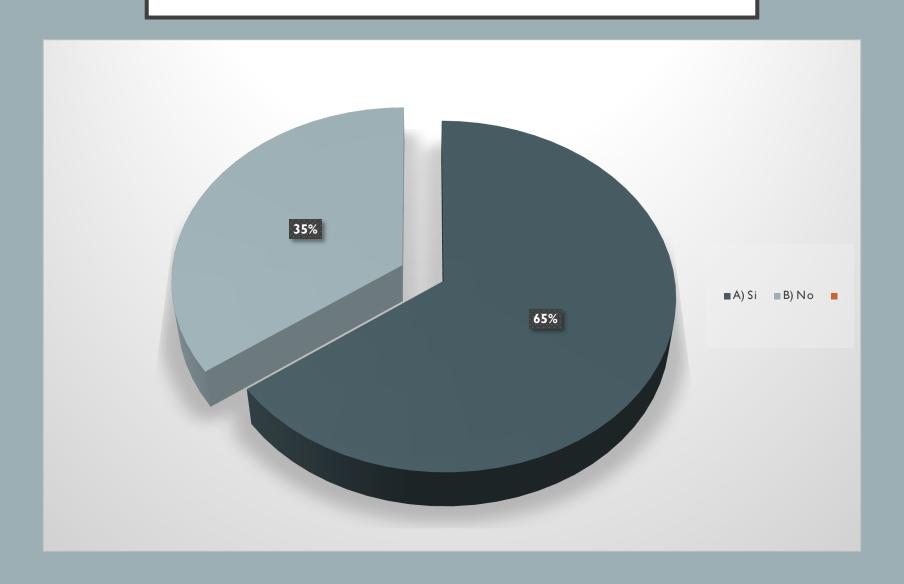
INDIQUE SU EDAD



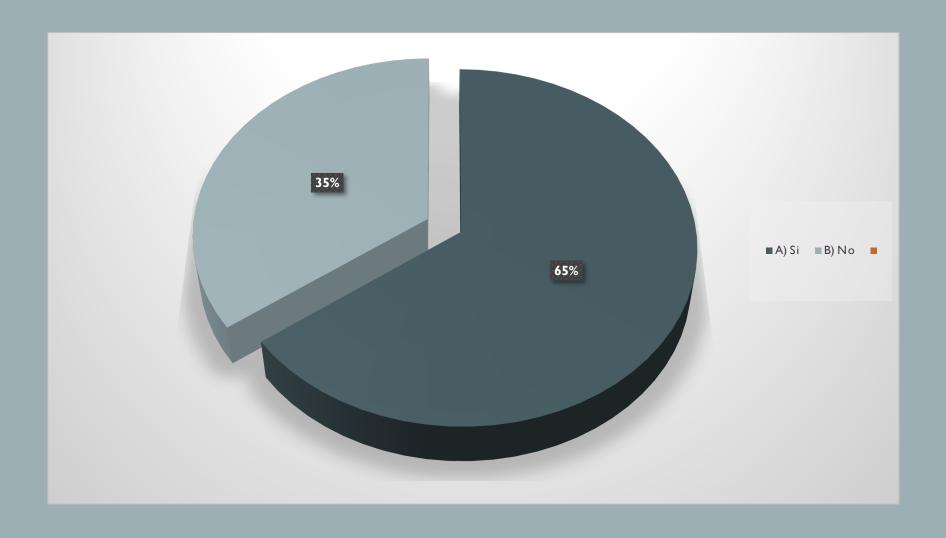
¿COMO CONSIDERA LA CALIDAD DE NUESTROS PRODUCTOS?



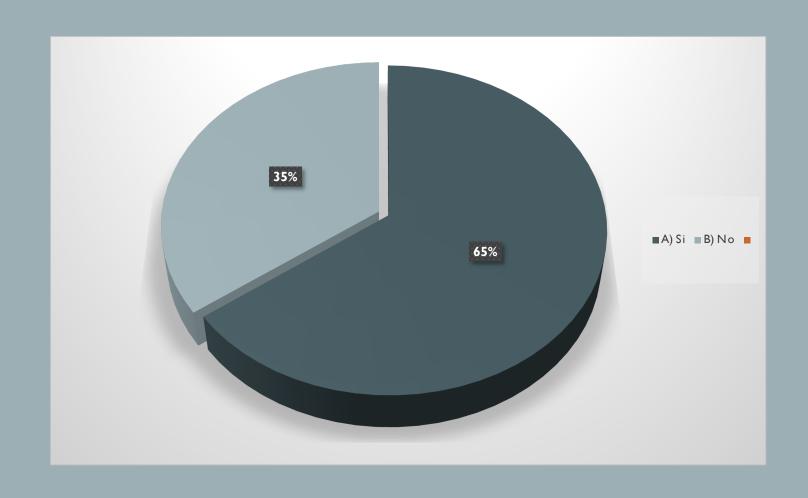
¿A TRAVÉS DE QUE MEDIO USTED ADQUIERE LOS PRODUCTOS?



EL TRATO DE NUESTROS EMPLEADOS



¿RECOMIENDAS NUESTROS SERVICIOS A TUS AMIGOS Y FAMILIARES?



¿CON QUE FRECUENCIA VISUTRA NUESTRA TIENDA?

