

UNIVERSIDAD DEL SURESTE
LICENCIATURA EN MEDICINA VETERINARIA Y ZOOTECNIA

TALLER DEL EMPRENDEDOR

CATEDRATICO: MARIA DE LOURDES
DOMÍNGUEZ FIGUEROA

ALUMNA: RAQUEL VIRGINIA
RIZO ESCALANTE

ENSAYO EMPRENDIMIENTO
PROFESIONAL

19/05/2023



INTRODUCCION

Hay muchas mascotas en los hogares de nuestro país. Según el Estudio de Censos 2021 de ANFAAC y Veterindustria, se estiman en más de 29 millones. El 32% son perros, seguidos por peces (27%), gatos (20%) y pájaros, además de pequeños mamíferos y reptiles. Durante la pandemia se incrementó el número de mascotas en las casas, debido a su indudable efecto terapéutico y a los cambios en nuestras pautas de ocio y actividades. Además, por ley, en la actualidad los animales tienen la consideración de 'seres sintientes'. Este paso ulterior hacia la tenencia responsable repercute también en dotar a las mascotas de más y mejores cuidados.

Según los datos más recientes del INE, en 2021 se gastaron unos dos mil millones de euros en 'servicios veterinarios y otro tipo de servicios para mascotas', con un gasto medio de 106,37 € por hogar. Este sector no ha parado de crecer desde 2013. Por eso, junto a las indudables oportunidades representadas por la demanda, los nuevos entrantes de esta profesión tan vocacional se encuentran ante una enorme proliferación de oferta.

Como surge la idea o necesidad de emprender

¿Por qué crear una veterinaria?

Por la necesidad de desarrollar en el gremio profesional, la carrera que se ha estudiado y así mismo crecimiento, experiencia y estabilidad financiera

Una clínica veterinaria funciona con un cuidado personalizado para la salud y el bienestar de los animales. Su objetivo es facilitar el cuidado y la domesticación de los animales, demostrando así, ser un aliado eficaz en este proceso de adquisición de animales.

¿Qué tan rentable es una veterinaria?

Los servicios de Veterinaria son los más rentables, pero cuestan más de llenar ya que necesario previamente ganarse la confianza del cliente. Nuestra franquicia de mascotas siempre valora estos puntos en función de los intereses de cada nuevo franquiciado.

¿Qué oportunidades tiene una veterinaria?

Las clínicas veterinarias están dedicando más recursos para identificar oportunidades que les podría brindar el mercado, ofrecer servicios de especialidad, servicios 24 horas, planes de salud, webs más modernas, mejorar la comunicación con los clientes, etc.

Describir el proyecto, servicio o producto innovador

Objetivo de una veterinaria

Es la de diagnosticar, pronosticar, tratar y prevenir las enfermedades que afectan a los animales domésticos, de experimentación, exóticos, salvajes y ganaderos.

Por supuesto, se puede innovar, usando las NTIC (nuevas tecnologías de la informática y de la comunicación)

Ofreciendo servicio de atención medica las 24 horas

Características como emprendedor

Interés por el bienestar de todos los animales, así como también saber cómo llevar a cabo las prácticas en cuanto a la aplicación de medicamentos. Buena comunicación, es indispensable debido a que los dueños deben estar al tanto de lo que está sucediendo con sus mascotas.

Características que faltan por obtener

La aptitud científica se refiere al nivel de desenvolvimiento de una persona en el campo de la salud. Los médicos veterinarios deben superar muchos años de formación académica compleja, por lo que es esencial la pasión por materias científicas como ciencia animal, química, anatomía y biología. En el caso de los veterinarios que se enfocan en la investigación o que trabajan en un laboratorio, necesitan conocer los métodos de investigación profesionales.

Los retos a los que me enfrente para el desarrollo de mi proyecto

Hay veterinarios que pueden optar por abrir sus propias clínicas o trabajar de manera independiente, lo cual amerita habilidades de gestión y organización.

Estos profesionales líderes deben saber cómo administrar los recursos disponibles, asignar tareas al personal de su clínica e incluso tener en orden el registro de los animales que atienden. Cuando se genera un ambiente de trabajo organizado, aumentan los niveles de productividad y satisfacción laboral.

Las habilidades motoras son esenciales para ejercer como médico veterinario, debido a que tratan constantemente lesiones, ejecutan procedimientos quirúrgicos y demás intervenciones médicas. Para llevar a cabo estas funciones, recurren al uso de herramientas médicas específicas. Al mantener sus manos firmes logran manipular sus equipos con mayor precisión al momento de hacer incisiones.