



Ensayo

Alumno: Francisco Enrique Hernández Arias

Asesor: Eduardo Escalante Cruz

Materia: Taller del emprender

Licenciatura: Enfermería

Grado: noveno cuatrimestre

San Cristóbal de las Casas Chiapas a 14 de julio
del 2023

En este ensayo se hablará de las ventas de donas en las que el grupo de noveno cuatrimestre de enfermería organizó para recaudar fondos para nuestra graduación. En la actualidad las ventas de cualquier tipo de producto ha sido la salida de muchas de las personas para mejorar la economía, en muchas de las ocasiones el emprender para nosotros se convierte en algo difícil, difícil en el sentido de fracasar y obtener perdidas que generen deudas, es por ello que nosotros como alumnos quisimos intentar y experimentar lo que son las ventas y ver los resultados que esto generaría.

Desde una perspectiva personal considero que la venta de donas fue una de las ideas más aceptables por lo destaco que es una fuente de ingreso bastante efectivo, en lo personal hubieron personas que me apoyaron comprando mi producto y logré generar pedidos que fueron arriba de treinta donas.

Cabe destacar que yo nunca he sido bueno con las ventas, por lo que esto es un nuevo reto para mí, ofrecer mi producto a personas y ver cómo me apoyaban ha sido una de las experiencias más satisfactorias, siempre he considerado que el negocio es una puerta de salida ante una crisis económica, obviamente con una debida planeación, organización y ejecución. En ocasiones nosotros nos da temor al fracasar, es por ellos que no nos atrevemos a fundar un negocio en donde nos genere ingresos que contribuyan a mejorar nuestra economía.

Por otro lado, la parte de publicidad considero que es una pieza fundamental en la hora de la venta de un producto, hoy en día existen múltiples redes sociales en donde nosotros nos podemos promocionar. Dar a conocer mi producto en Facebook no fue todo un éxito pero tampoco un fracaso total, logré hacer algunos pedidos que contribuyeron para aumentar mis ventas, pero eso no quiere decir que la red social no funcione como un medio de ventas sino que considero que hay productos en los buscan con mayor frecuencia en estas páginas y en cuestión de las donas consideraría hacer más publicidad en Instagram.

Ahora en la parte de explicarle al comprador sobre el motivo de la venta de donas, creo que fue uno de los factores que hicieron a que se motivaran a comprar nuestro producto. El hecho de decir que es para recaudar fondos para nuestra graduación siento que las personas llegan a tener esa sensación de querernos apoyar y por consiguiente la compra de nuestras exquisitas donas.

La actitud siempre será la clave para una buena venta, la forma en que promocionas tus productos es sin duda el camino hacia el éxito, una palabra que siempre me han dicho a la hora de una venta es que nuestro producto se tiene que promocionar como la mejor de todas.

En conclusión las ventas han sido uno de los medios en donde se puede generar ingresos elevados al igual que fracasar y producir pérdidas. Considero que vender donas fue una buena elección al momento de escoger el producto y logramos generar ventas en las que sin duda alguna lo volvería a realizar. Desde un punto de vista personal consideraría en salir a vender en algunas partes de la ciudad ya que con eso se generaría un incremento en las ganancias y desde ahí no solo tendríamos ventas en redes sino que también tendríamos otra fuente de ventas que podría ser un éxito.