

NOMBRE DEL ALUMNO: Aguilar López Yovani Leticia

PROFESOR: Lic. Gerardo Garduño Ortega

TRABAJO: Súper nota

UNIDAD: IV medio ambiente físico

Materia: mercadotecnia en sistemas de salud

GRADO: 2° cuatrimestre GRUPO: "B"

Guadalupe Grijalva a 13 de abril de 2023.

### Introducción

En esta unidad emprenderé a nuevos conocimientos, asi como también los métodos o medios los cuales esta conformado un ambiente físico, los cuales nos ayudar a comprender mejor la forma de organización de cada uno de los temas abarcados en la misma, y al final tener un contexto claro y un buen entendimiento a que se refiere cada uno de ellos.

respuesta combinada sobre la existencia y frecuencia



Ambiente físico

Ambiente social

incremento de los y incremento de los económicos y



seguridad

tiene como finalidad otorgar atención médica al usuario con oportunidad, conforme a los conocimientos médicos y principios médicos vigentes, con satisfacción de sus necesidades de salud y de sus expectativas, por parte del prestador de servicios y de la institución



menor em<mark>peño</mark> que antes de los poderes públicos por establecer controles y normas de conducta en múltiples sectores económicos



**MEDIO** 

**AMBIENTE** 

FÍSICO



Influencias culturales



Ambiente ecológico

> existe una legislación que incluye normas para la protección del medio ambiente y obliga a las empresas a adaptar sus productos y procesos de fabricación a las especificaciones adecuadas para disminuir su impacto negativo en el entorno



**Ambiente** 

económico

pagos y carga fiscal.





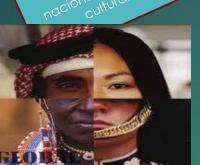
forja la idea que un individuo tiene de quién es y con quiénes está indisolublemente ligado

relaciones que se dan relaciones que se dan entre individuos y entre individuos grupos de diversos procedenciales o procedenciales o nacionales raciales o culturales .





Los miembros de un Jos miembros de un grupo étnico a arten grupo étnico a comportar menudo comportar una ascendencia, un una ascendencia, un una ascendencia, un idioma común.





Influencias tecnológicas





# MEDIO AMBIENTE FÍSICO

Aplicaciones mercadológicas en la atención médica

permite orientar el intercambio entre clientes y profesionales de entre clientes y profesionales de salud para satisfacer la salud para necesidades y expectativas en necesidades y expectativas en necesidades y expectativas en lo que concierne a la salud, para lo que se alcance el lograr que se alcance el lograr que se alcance es amedida y social y en bienestar individual y social y en esa medida se satisfacen esa medida se satisfacen también los objetivos de la organización sanitaria.



busca generar información motivadora y a la vez atractiva, orientada hacia los distintos grupos de la población; con el objetivo de promover la adopción de hábitos para el beneficio de la salud individual y colectiva, particularmente en el mediano y largo plazo

# Mercadotecnia en el 1er. Nivel de atención médica.

Los niveles de mayor atención en el márquetin para las instituciones en los que los usuarios o la población adoptante toma los servicios o productos sociales directamente del agente del cambio



tercer nivel

básica

Salud

y en este

encuentran

es especializada,

mayor complejidad

investigación clínica

aunada a actividades de

<u>Institut</u>os Nacionales de

grupo

consumo sanitario hace referencia a la serie

de acontecimientos que se desarrollan desde

el momerno en que se percipe la necesión de atención hasta el momento posterior al

uso de un servicio de solud.

de aconfectmientos que se desarrollan desde de aconfectmientos que se percibe la necesidad el momento posterior al de atención hasta el momento posterior al desde el momento de el momento posterior al desde el momento posterior al des

El primer nivel·lleva de promoción de la acciones de comoción de la comoción de l d capo acciones de promoción de lo solud, prevención de enfermedades y morbilidad más médicos cou el abolo de la atención brindada ambulatoria generales y personal de

> El segundo nivel de atención brinda las especialidades básicas en hospitales generales o de especialidad y cuenta con servicios de apoyo diagnóstico de imagenología y laboratorio

enfermeria.

comunidad

prueba de que las instituciones o grupos sanitarios ya no se atención y cuidados necesarios a sus pacientes, sino que, además, se pretende ofrecer la mayor calidad, efectividad y comodidad posible para facilitar su completa satisfacción.

acciones que convergen en una estrategia de marketing para hospitales son el marketina de permiso, posicionamiento local utilización de inteligencia artificial, e-mail marketing, publicidad en buscadores y

publicidad en redes sociales.







Consumismo Sanitario Vs Consumismo en Salud.

pueden ser reguladas y operadas por instituciones conjuntos mutuamente independientes.

Consumismo en salud aplicación o utilización de los bienes y servicios sanitarios a fin de obtener de ellos una satisfacción o utilidad directa en términos de mejora de su nivel de bienestar

## Los derechos del consumidor sanitario.



- \* Información asistencial.
- \* Propia intimidad.
- \* Decidir sobre nuestra salud.
- \* Acceder a nuestro historial clínico.
- \* Respeto de nuestra voluntad.
- \* Sugerir y reclamar.

sal<mark>u</mark>d y seguridad es el más importante de valor esencial de la vida, la salud y la

a

conocido como consumo

en

del

ellos una

Utiliaad términos de

Q<sub>e</sub>





sanitario, implica todo un proceso de adquisición y Utilización de los bienes y Servicios de salud a fin de obtener satisfacción direct<sub>Q</sub> mejora bienestar

> profección a la vida. todos, por el



#### Conclusión

Toda organización debe cuidar muy bien todos los aspectos del ambiente ya que le proporcionarán información sobre los factores que le rodean y al mismo tiempo le ayudarán a tomar decisiones con más certeza. Conocer su entorno le ayudará a tener una visión de las oportunidades para aprovecharlas y de las amenazas para hacer frente a ellas, si la empresa no estudia su entorno y lo conoce, no sabrá qué aspectos tomar en cuenta en el momento de tomar sus decisiones y esto le puede ocasionar problemas de diferentes magnitudes que afectarán en su funcionamiento.

## bibliografía

Libro en mercadotecnia en sistemas de salud, maestría en administración en sistemas de salud, recuperado el 12/04/20203

Priego-Àlvarez, Heberto. Mercadotecnia en salud: Aspectos básicos y operativos.

Villahermosa, Tabasco: Universidad Juárez Autónoma de Tabasco, 1995.