



Mi Universidad

SUPER NOTA

Nombre del Alumno Jorge Ivan Morales Recinos

Nombre del tema Modelos De Equilibrio

Parcial 3

Nombre de la Materia Matemáticas Administrativas

Nombre del profesor Emmanuel Eduardo Sánchez Pérez

Nombre de la Licenciatura LAEN

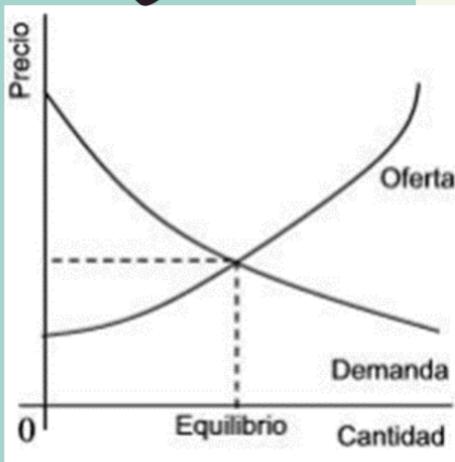
Cuatrimestre 2

MODELOS DE EQUILIBRIO

La teoría del equilibrio general es una rama de la microeconomía. La misma trata de dar una explicación global del comportamiento de la producción, el consumo y la formación de precios en una economía con uno o varios mercados

MODELOS PARA LA DETERMINACIÓN DEL PRECIO DE EQUILIBRIO DE LA OFERTA Y LA DEMANDA

En una situación normal, el mercado se encuentra equilibrado. Se oferta tanto como se demanda. Es decir que todo lo que hay para vender se vende (nadie demanda más ni menos de ese determinado bien o servicio de lo que está ofertado en el mercado).



MODELO PARA LA DETERMINACIÓN DEL PUNTO DE EQUILIBRIO DE LAS VENTAS Y LOS GASTOS

La determinación del punto de equilibrio es uno de los elementos centrales en cualquier tipo de negocio pues nos permite determinar el nivel de ventas necesarias para cubrir los costes totales o, en otras palabras, el nivel de ingresos que cubre los costes fijos y los costes variables. Este punto de equilibrio (o de apalancamiento cero), es una herramienta estratégica clave a la hora de determinar la solvencia de un negocio y su nivel de rentabilidad

Determinación del Punto de equilibrio en Valor:

$$A \quad P.E. \equiv \frac{\text{Costos Fijos}}{\frac{\text{Costos Variables}}{1} - \frac{\text{Ventas Totales}}{1}}$$

Determinación del Punto de Equilibrio en Volumen:

$$B \quad P.E. \equiv \frac{\text{Costos Fijos}}{\text{Ventas Totales} - \text{Costos Variables}}$$

- IT= Ingresos totales
- CT= Costos totales
- Pv = Precio de venta unitario
- Cv= Costo variable unitario
- CF= Costos fijos
- $X = CF / Pv - Cv = \text{Punto de Equilibrio}$

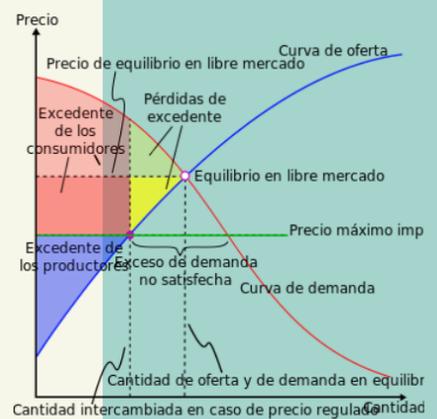
CASOS EN QUE NO SE PUEDE DETERMINAR O ENCONTRAR UN PUNTO DE EQUILIBRIO

PE = Costos Fijos / (Precio de Venta - Costo de venta) Es decir, se divide el costo fijo por la diferencia entre el precio unitario y el costo variable unitario. A la diferencia entre el precio de venta y el costo variable unitario se le conoce como Margen de Contribución

$$PEQU(\text{UNIDADES}) = \frac{\text{COSTOS FIJOS (CF)}}{PV - CVU}$$

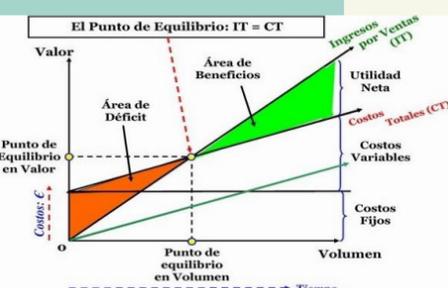
CRITERIOS PARA APLICAR UN MODELO DE EQUILIBRIO ADECUADO

El volumen de producción es igual al volumen de ventas del período, no hay variación en el inventario de productos terminados. b. El precio de venta permanece invariable para los diferentes volúmenes de ventas esperados, es decir no es influenciado por la cantidad a colocarse en el mercado.



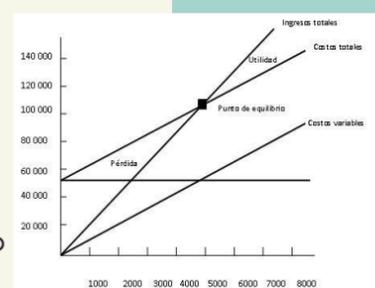
REPERCUSIÓN DE LOS COSTOS EN LA OBTENCIÓN DEL PUNTO DE EQUILIBRIO

Es base al volumen de equilibrio es base al margen de contribución variable unitario (mcvu), el cual es la diferencias entre el precio de ventanas (p) y el costo variable unitario (cvu) $mcvu = p - cvu =$



EFFECTOS DEL PUNTO DE EQUILIBRIO EN LOS INFORMES ADMINISTRATIVO-CONTABLES

Es establecido a través de un cálculo que sirve para definir el momento en que los ingresos de una empresa cubre sus gastos fijos variables, es cuando se logra vender lo mismo que gastas, no gastas ni pierdes has alcanzado el punto de equilibrio



BIBLIOGRAFIA

<https://plataformaeducativauds.com.mx/assets/docs/libro/LAN/7efd4eecf5c3b040a9f45abad5d86bf1-LC-LAN202.pdf>

https://es.wikipedia.org/wiki/Teor%C3%ADa_del_equilibrio_general

<https://economipedia.com/definiciones/teoria-del-equilibrio-general-2.html>