EUDS Mi Universidad

Súper nota

Nombre del Alumno: Norma Valeria Rodríguez Galindo

Nombre del tema: Modelos de equilibrio

Parcial: 3

Nombre de la Materia: Matemáticas administrativas

Nombre del profesor: Emmanuel Eduardo Sánchez Pérez

Nombre de la Licenciatura: Administración y estrategia de negocios

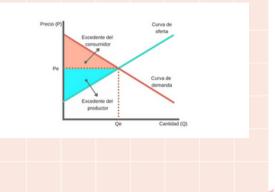
Cuatrimestre: 2do cuatrimestre

MODELOS DE

EQUILIBRIO

MODELOS PARA DETERMINACIÓN DEL PRECIO DE EQUILIBRIO DE LA OFERTA Y LA DEMANDA

El equilibrio se logra al recio en el que las cantidades de demanda y ofrecida son iguales. Los precios se establecen en función de la solicitud por los consumidores y la cantidad provista por los productores, generando un punto de equilibrio en los cuales los consumidores estarán dispuestos a adquirir un producto



MODELOS PARA DETERMINACIÓN DEL PUNTO DE EQUILIBRIO DE LAS VENTAS Y

LOS GASTOS

• Punto de equilibrio en unidades

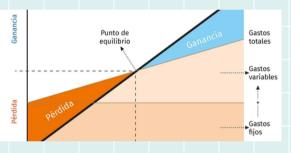
• PE= costos fijos/ (precio de venta-costo de venta)

- Punto de equilibrio
- Punto del equilibrio en valor



CASOS EN QUE NO SE PUEDE DETERMINAR O ENCONTRAR UN PUNTO DE



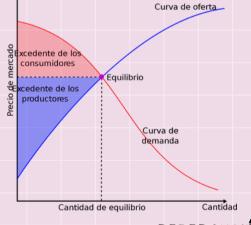


Hallar en punto de equilibrio es hallar el número de unidades a vender, de modo que se cumpla con lo anterior

Definir costos

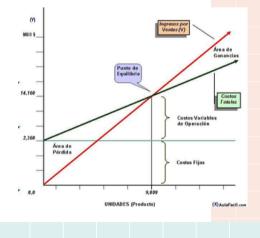
- Clasificar los costos en costos variables (CV) y costos fijos (CF)
 - Hallar el costo variable unitario
 Aplicar la formula del punto equilibrio
 - Comprobar resultados Analizar el punto de equilibrio

CRITERIOS PARA APLICAR UN MODELO DE EQUILIBRIO ADECUADO



El volumen de producción es igual al volumen de ventas del periodo, no hay variación en el inventario de productos, el precio de venta permanece invariable para los diferentes volúmenes esperados, es decir no es influencia por la cantidad a colocarse en el mercado

REPERCUSIÓN DE LOS COSTOS EN LA OBTENCIÓN DEL PUNTO DE EQUILIBRIO



Es base al volumen de equilibrio es base al margen de contribución variable unitario (mcvu), el cual es la diferencias entre el precio de ventanas (ρ) y el costo variable unitario (cvu) mcvu = ρ – cvu=

EFECTOS DEL PUNTO DE EQUILIBRIO EN LOS INFORMES ADMINISTRATIVOS - CONTABLES

Es establecido a través de un cálculo que sirve para definir el momento en que los ingresos de una empresa cubre sus gastos fijos variables, es cuando se logra vender lo mismo que gastas, no gastas ni pierdes has alcanzado el punto de equilibrio



Referencias

https://www.bbva.com/es/teoria-la-oferta-la-demanda/

https://excelparatodos.com/punto-de-equilibrio/

 $\underline{https://www.salesforce.com/mx/blog/2021/11/punto-de-equilibrio-que-es-y-como-calcularlo.html}$