

Ensayo

Nombre del Alumno: GLADIS ANDREA HERRERA DE LEÓN

Nombre del tema: UNIDAD III. Modelos de equilibrio

Parcial: I

Nombre de la Materia: Matemáticas administrativas

Nombre del profesor: J.S.C EMANUEL EDUARDO SÁNCHEZ PÉREZ

Nombre de la Licenciatura: ADMINISTRACION Y ESTRATEGIAS DE NEGOCIOS

Cuatrimestre: 2



Lugar y Fecha

Modelos de equilibrio.

Es una situación física, el mercado se encuentra en un equilibrio. Se oferta tanto como se demanda. Lo que quiero decir es que muchos compradores interesados en comprar al mismo tiempo un Mercado que ofrecerá menos cantidad.

Por lo siguiente también hay exceso de oferta; si el precio de un bien sube deja el equilibrio pero al mismo tiempo menos compradores habrá, esta situación se conoce como exceso de oferta. Por eso se tiene que llegar a un equilibrio en el que se ofrece tanto como se demanda.

El equilibrio es considerado un indicador necesario para calcular no solo la eficiencia de las operaciones de una empresa si no las ventas netas para que la empresa no gane ni pierda y se encuentre en un equilibrio.

De ahí llega la competencia, como el negocio da frutos buenos las competencias no tardan en llegar.

Si a un conocido le quedan dos caminos inmediatos para no seguir perdiendo más ventas.

Bajar costos sin bajar también la calidad evitar que las ventas no caigan mas.

Una solución final seria diseñar algo nuevo y diferente a lo que vende la competencia con materiales reciclados.

Hay una formula donde se puede hallar el punto de equilibrio.

$$(Pxu)-(Cvu \times u)-Cf=0$$

P= precio de venta unitario

U= unidades del punto de equilibrio, es decir, unidades a vender de modo que los ingresos sean iguales a los costos.

Cvu= costo variable unitario

Cf= costos fijos.

Toda la empresa trabaja entre dos mercados: proveedores y consumidores pero el punto de equilibrio sería el cual dependiera del costo de los insumos y el precio de venta de los productos.

Punto de equilibrio contable:

Lucro: cero

Formula $pec = \text{gastos fijos} / \text{márgenes de contribución}$.

Punto de equilibrio financiero o de caja.

Lucro: cero

Formula: $pEC = \text{gastos fijos} - \text{gastos no desembolsados} / \text{margen de contribución}$.

Punto de equilibrio económico:

Lucro = cero + remuneración del capital propio.

Formula: $PE E = (\text{costos fijos} + \text{beneficios deseados}) / \text{margen de contribución}$.

Así es la diferencia entre los ingresos por ventas y el costo de los insumos o producto representan un equilibrio o mejor dicho que le tendríamos que dar un equilibrio y hacer la decisión efectiva.



Bibliografía.

Antología de matemáticas administrativas de la unidad III LC- LAN 202