

"FINANCIACIÓN EN LA EMPRESA FAMILIAR"

Concepto de financiamiento

El financiamiento es el proceso por el que se proporciona capital a una empresa o persona para utilizar en un proyecto o negocio, es decir, recursos como dinero y crédito para que pueda ejecutar sus planes. En el caso de las compañías, suelen ser préstamos bancarios o recursos aportados por sus inversionistas.

Fuentes de financiamiento

Crowdfunding: es una forma de financiación online que prescinde de los intermediarios financieros como bancos para obtener el impulso económico a través de donaciones de usuarios cuya motivación puede ser altruista y/o a cambio de algún tipo de recompensa relacionada con el proyecto.

alianza estratégica

Una alianza estratégica es una relación entre dos o más entidades que acuerdan compartir los recursos para lograr un objetivo de beneficio mutuo.

crédito bancario

Un préstamo bancario es la emisión de fondos por parte de una institución financiera que el prestatario se compromete a devolver a tiempo con intereses. El préstamo se otorga no sólo a personas físicas, sino también a empresas y empresarios.

Los Business Angels invierten su propio dinero en una o más empresas en fase inicial de alto potencial de crecimiento (convirtiéndose en accionistas de la empresa). Aportan experiencia en la gestión junto con su red personal de contactos.

apoyos gubernamentales

Son dependencias y organismos pertenecientes al gobierno, cuya principal función es brindar apoyo a emprendedores, proyectos productivos y brindar asesoría en todos los trámites legales o requisitos con los que se deben cumplir para obtener apoyo por parte de una dependencia.

NAFIN

El crédito para Crecer Juntos es un crédito que se otorga a través de la banca comercial con respaldo de Nacional Financiera S.N.C. (NAFIN), diseñado para apoyarte en la operación de tu negocio y adaptarse a tus necesidades.

Rama del tema 3

Importancia del apoyo financiero a la empresa familiar

En México más del 90% de las empresas son micro, pequeñas y medianas empresas, las cuales tienen una aportación muy importante en el Producto Interno Bruto del país, debido a que éstas son las principales generadoras de producción y empleo en los estados mexicanos, sin embargo, crecer, madurar y permanecer en el mercado se han convertido en los principales desafíos para ellas.

Estrategias de inversión

Una estrategia de inversión es un plan de compra y venta de valores en función de los objetivos, el tiempo y las características personales del inversor.