



Mi Universidad

Cuadro sinóptico

Nombre del Alumno: Victor Geovani Montero López

Nombre del tema: Unidad I- Fundamentos del comportamiento organizacional

Unidad II- El individuo

Parcial: 1er Parcial

Nombre de la Materia: Comportamiento y cultura organizacional

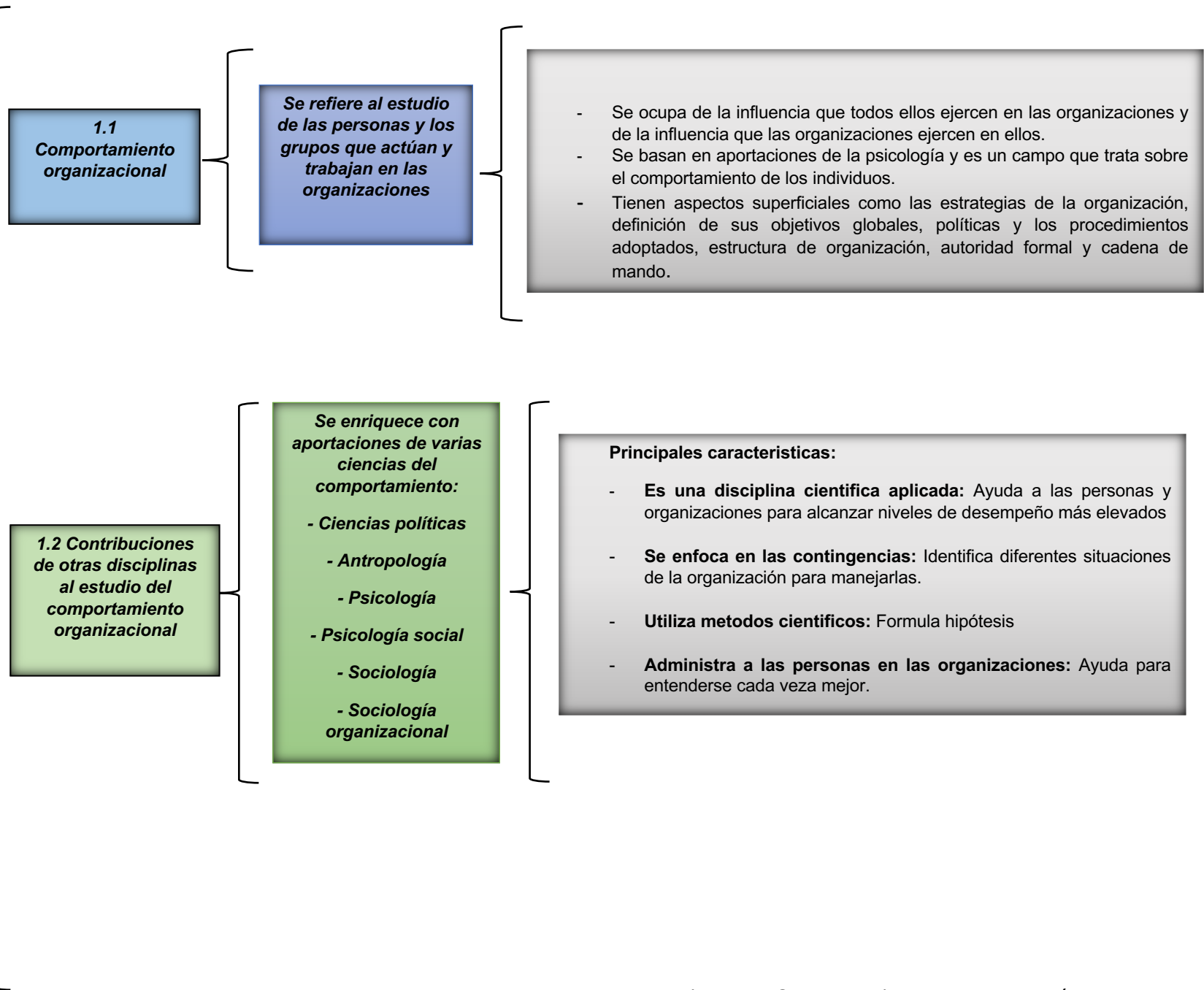
Nombre del profesor: Nayeli Morales Gómez

Nombre de la Licenciatura: Maestría en administración en sistemas de salud.

Cuatrimestre: 1ro



FUNDAMENTOS DEL
COMPORTAMIENTO
ORGANIZACIONAL





EL INDIVIDUO

2.1 Personalidad, emociones, habilidades y aprendizaje

El estudio de las organizaciones no toma en cuenta la existencia e importancia que tienen las diferencias individuales entre los integrantes de la organización.

Comportamiento organizacional: Es el estudio y la aplicación de conocimientos relativos a la manera en que las personas actúan dentro de las organizaciones sus elementos son: Personas, tecnología y estructura.

Conducta individual: El individuo se incorpora a la organización como un todo único e indivisible y lleva en si toda su contribución psicológica estas conductas son: Personalidad, actitud y aprendizaje.

2.2 Percepción y toma de decisiones individual

Es el proceso mediante el cuál los individuos organizan e interpretan sus impresiones sensoriales con el propósito de dar significado a su ambiente.

Pasos para la toma de decisiones:

Precisar el problema, identificar criterios de decisión, distribuir ponderaciones a los criterios, desarrollar las alternativas, evaluar las alternativas y elegir la mejor alternativa.

2.3 Valores, actitudes y satisfacción laboral.

Los valores son formas básicas de modos de conducta y son base para entender las actitudes y motivaciones ya que influyen en nuestra percepción

Las actitudes son aprobaciones o desaprobaciones y son formas de representar como se siente una persona como la satisfacción en el trabajo, el compromiso organizacional y el involucramiento con el puesto.

La satisfacción laboral es la actitud que un empleado asume respecto a su trabajo como la productividad, el ausentismo y la rotación.

2.4 Motivación y sus aplicaciones

La teoría de la motivación de Maslow está basada en la llamada pirámide de las necesidades en donde se pueden jerarquizar o clasificar por orden de importancia y de influencia en el comportamiento humano

Las cuáles son:

- La autorrealización
- Estima
- Sociales
- Seguridad
- Necesidades fisiológicas