



Mi Universidad

Mapa conceptual

Nombre del Alumno: Juan Carlos Rivera Arias

Nombre del tema: Mecanismos de negociación de las redes de servicios desde los aseguradores y Segmentación de mercados en servicios de salud y negociación de cada segmento (Prepagas, EPS, ARS)

Parcial : I ero

Nombre del profesor: Mónica Elizabeth Culebro

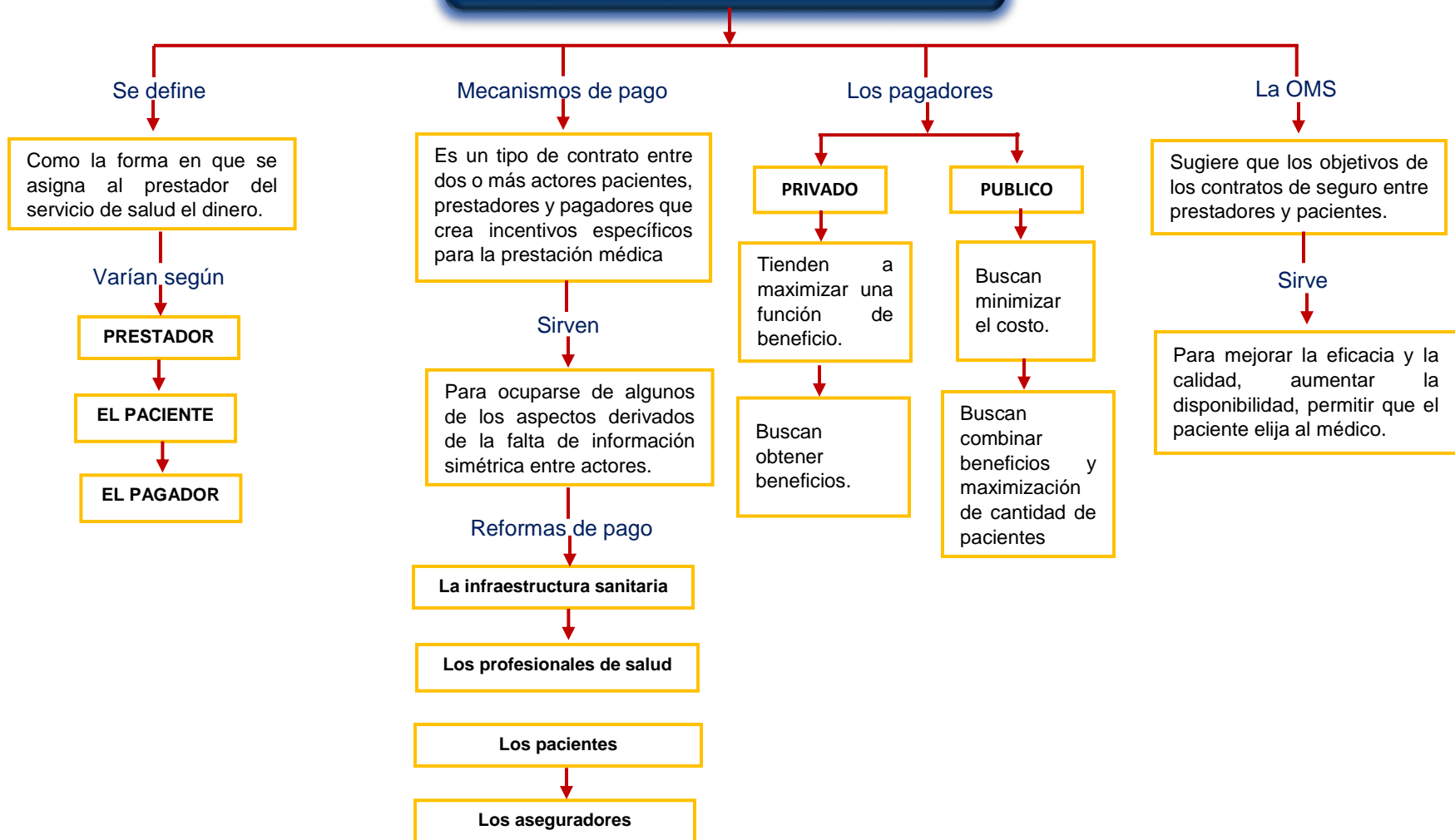
Nombre de la Materia: Negociación en organizaciones de salud

Nombre de la Maestría: Maestría en administración de sistemas de salud

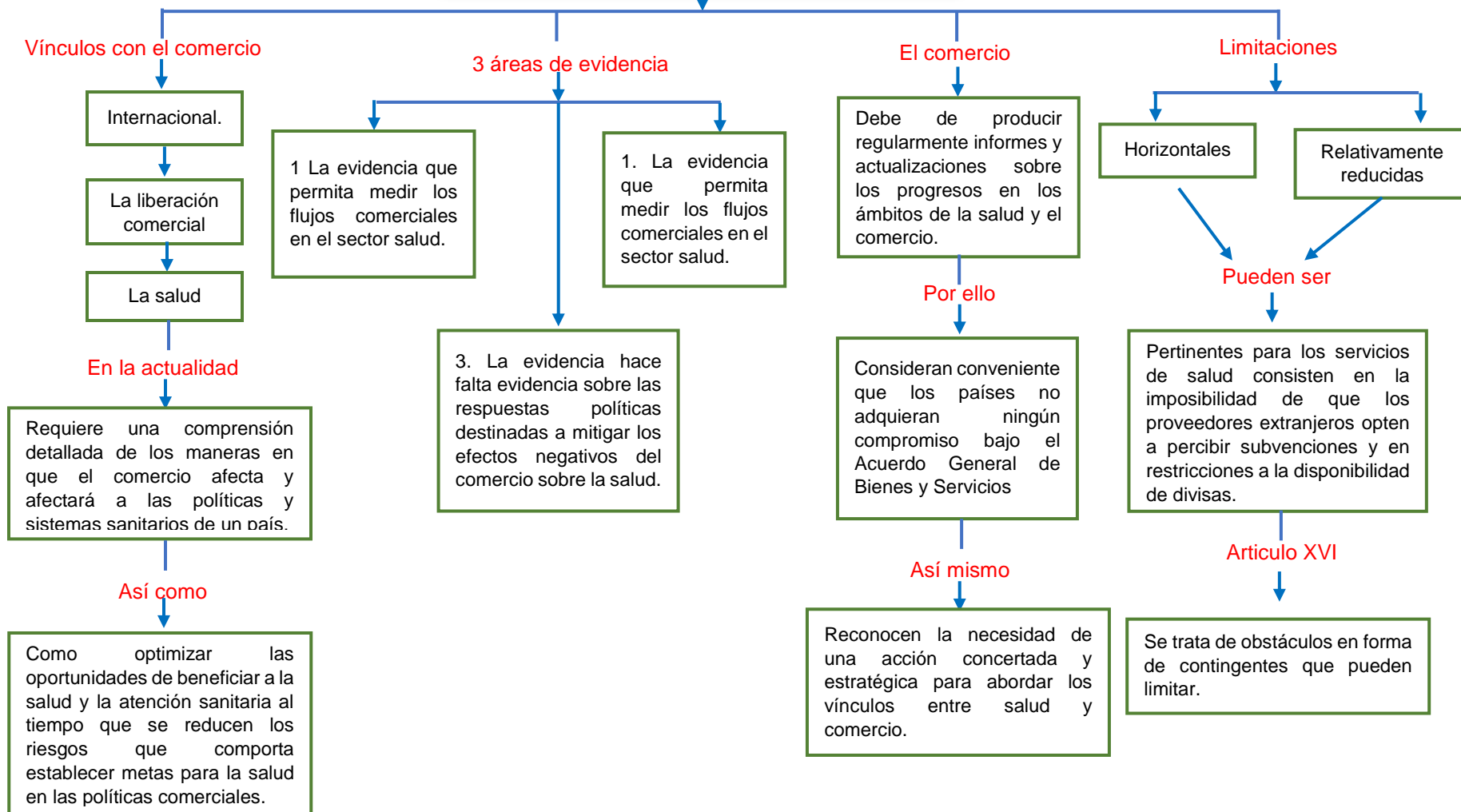
Cuatrimestre: 4to

Villahermosa. Tabasco. Noviembre del 2022

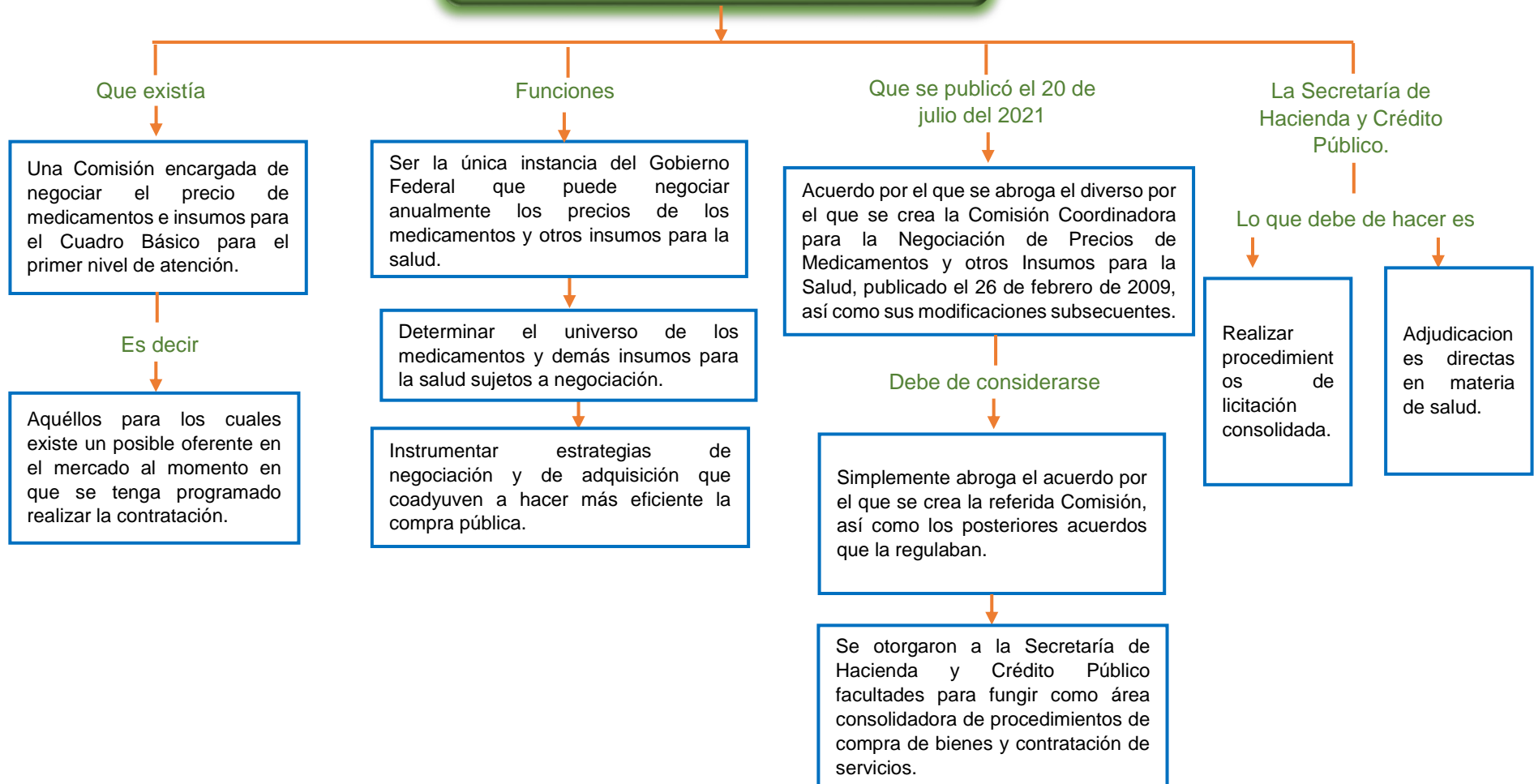
MECANISMOS DE NEGOCIACIÓN DE LAS REDES DE SERVICIOS DESDE LOS ASEGURADORES.



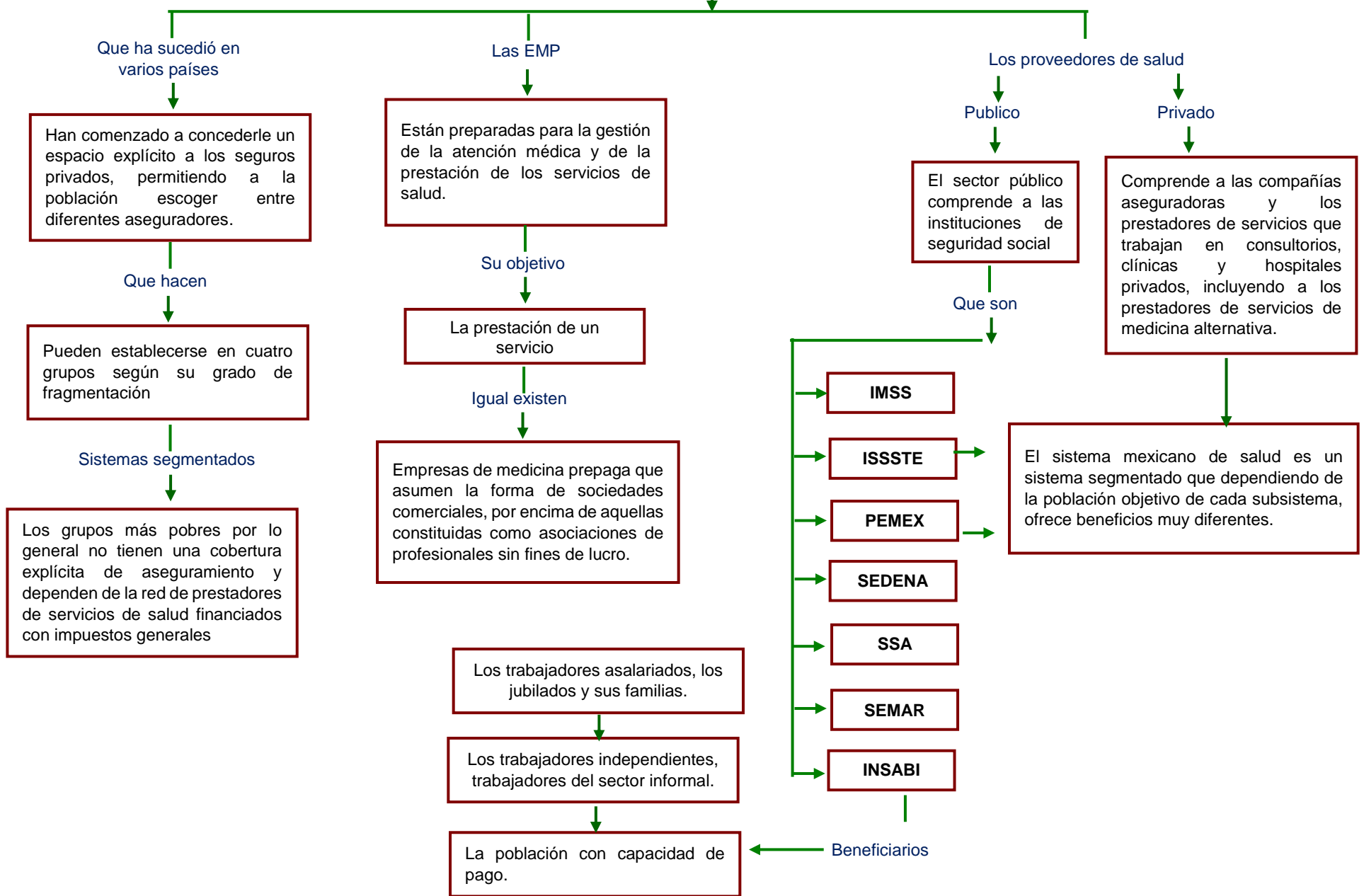
CONSIDERACIONES COMERCIALES EN LA NEGOCIACIÓN DE LOS SERVICIOS DE SALUD



NEGOCIACIÓN DE PRECIOS EN SERVICIOS DE SALUD



SEGMENTACIÓN DE MERCADOS EN SERVICIOS DE SALUD Y NEGOCIACIÓN DE CADA SEGMENTO (PREPAGAS, EPS, ARS)



BIBLIOGRAFÍAS

- Briceño Ruíz. Alberto. Derecho de la seguridad social. Editorial, Oxford, México, 2019.
- Villa Juan Pablo. Manual de negociación y resolución de conflictos. Editorial PROFIT. México, 2018.
- <http://dsp.facmed.unam.mx/wp-content/uploads/2020/10/Sistemas-de-salud.-Modelos.pdf>