



MAPA CONCEPTUAL

SILVIA RENATA MONJARÁS GUILLÉN

MECANISMOS DE NEGOCIACIÓN DE LAS REDES DE SERVICIOS DESDE
LOS ASEGURADORES Y SEGMENTACIÓN DE MERCADOS EN SERVICIOS
DE SALUD Y NEGOCIACIÓN DE CADA SEGMENTO (PREPAGAS, EPS, ARS)

NEGOCIACIÓN EN ORGANIZACIONES DE SALUD

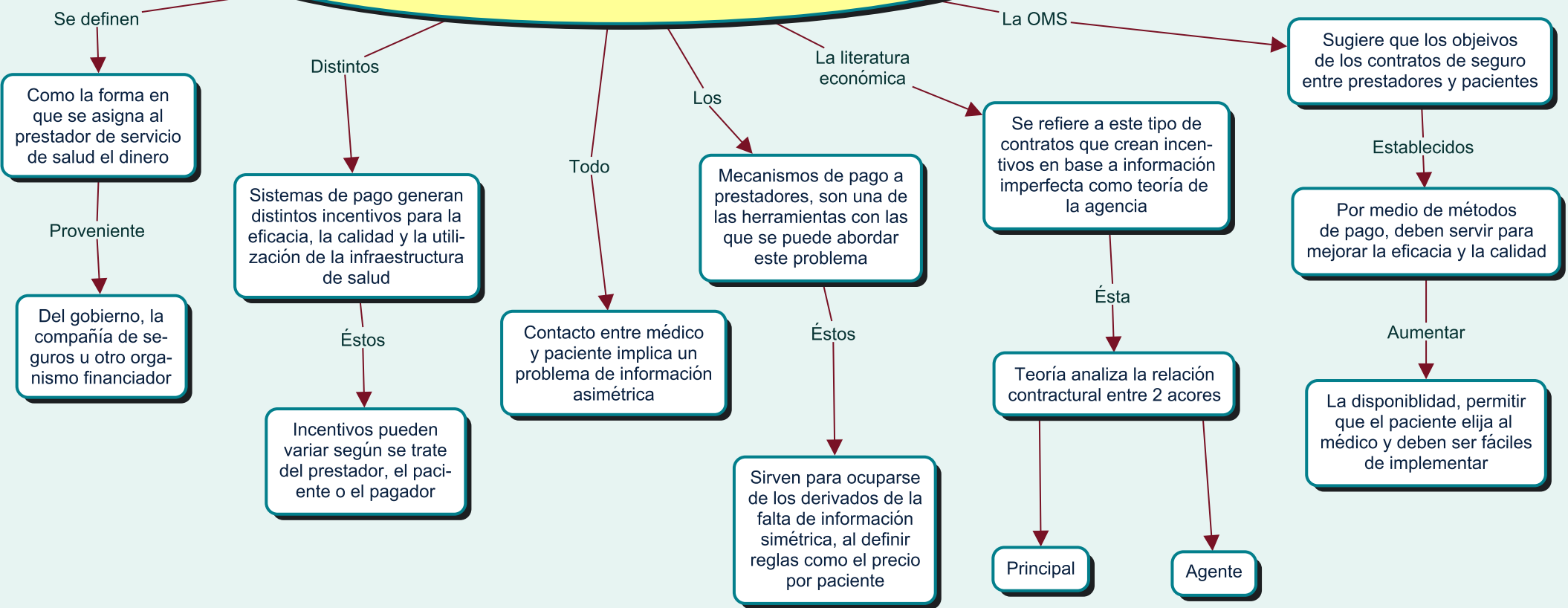
MTRA. MÓNICA ELIZABETH CULEBRO GÓMEZ

MAESTRÍA EN ADMINISTRACIÓN EN SISTEMAS DE LA SALUD

CUARTO CUATRIMETRE

Comitán de Domínguez a 12 de noviembre de 2022

MECANISMOS DE NEGOCIACIÓN DE LAS REDES DE SERVICIOS DESDE LOS ASEGURADORES



CONSIDERACIONES COMERCIALES EN LA NEGOCIACIÓN DE LOS SERVICIOS DE SALUD

Actualidad para una efectiva custodia de los sistemas sanitarios nacionales se requiere una comprensión detallada

En la

Pueden

3 áreas de evidencias

Por

El AGCS

Las

Perseguir objetivos nacionales en esferas tales como las normas, las licencias y los títulos de aptitud con el fin de garantizar la calidad del servicio

Las maneras en que el comercio afecta y afectará a las políticas y sistemas sanitarios de un país

De

1. La evidencia que permita medir los flujos comerciales en el sector salud

2. La evidencia debe servir principalmente para determinar si el comercio contribuye a mayores o menores índices de salud

Elo es necesario que la OMS se implique más estrechamente con las organizaciones internacionales de comercio

Ofrece un sistema de condiciones pre- visibles y exigibles jurídicamente para el comercio de servicios

Limitaciones aplicables a todos los sectores consignados en la lista pueden figurar en una sección horizontal para evitar su repetición

Los

Como optimizar las oportunidades de beneficiar a la salud y la atención sanitaria al tiempo que se reducen los riesgos

Así

3. Hace falta evidencia sobre las respuestas políticas destinadas a mitigar los efectos negativos del comercio sobre la salud

Por ejemplo

Accediendo a la condición de observador pleno en el Consejo General de la OMC

Es aplicable

a) Adopten a los gobiernos, cualquier nivel u organismos dependientes

Compromisos pueden variar entre las regiones de un país que consigna sus compromisos en listas

Señalan

Los expertos que se requiere fortalecer las capacidades institucionales en este sector e insistir en que la salud se coloque entre las prioridades

b) Incidan en el suministro de servicios

NEGOCIACIÓN DE PRECIOS EN SERVICIOS DE SALUD

Anteriormente

Existía una Comisión encargada de negociar el precio de medicamentos y demás insumos para la salud

Es

Así que la actual administración reitera que las nuevas facultades para realizar procedimientos de licitación consolidados

Funciones

El Artículo Único

Simplemente otorga el acuerdo por el que se crea la referida Comisión

Pero

También adjudicaciones directas en materia de salud, para insumos con o sin patente o de fuente única

Es decir

Aquellos para los cuales existe un posible oferente en el mercado al momento en que se tenga programado realizar la contratación

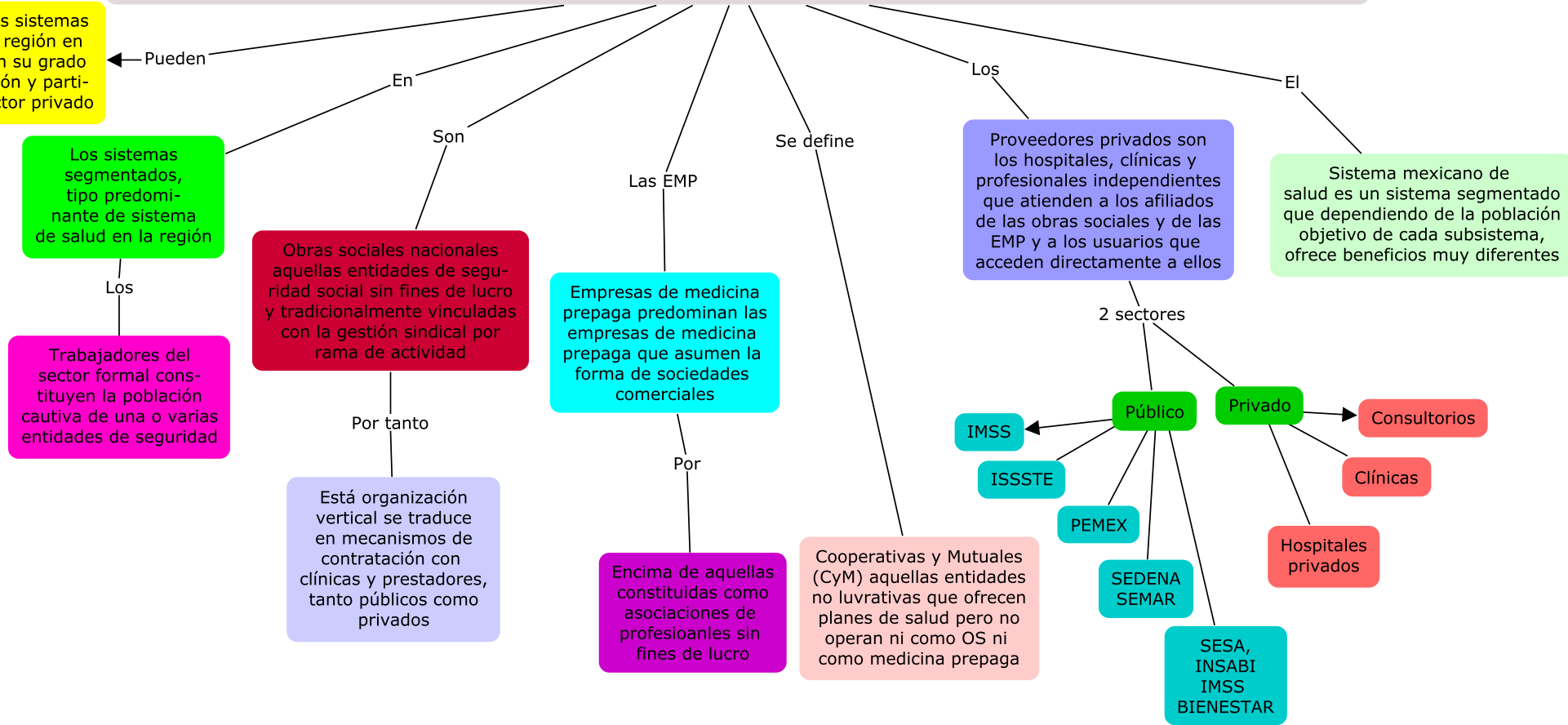
I. Ser la única instancia del Gobierno Federal que pueda negociar anualmente los precios de los medicamentos

II. Determinar el universo de los medicamentos y demás insumos para la salud sujetos a negociación

III. Instrumentar estrategias de negociación y de adquisición que coadyuven a hacer más eficiente la compra pública

UNIDAD III. SEGMENTACIÓN DE MERCADOS EN SERVICIOS DE SALUD Y NEGOCIACIÓN DE CADA SEGMENTO (PREPAGAS, EPS, ARS)

Establecerse los sistemas de salud de la región en 4 grupos según su grado de fragmentación y participación del sector privado



BIBLIOGRAFÍA

1. Cadena Rodríguez, Jean. Manual de negociación, técnicas de negociación y comercio internacional, Grupo editor ESPE, México, 2020.
2. Briceño Ruíz. Alberto. Derecho de la seguridad social. Editorial, Oxford, México, 2019.
3. Villa Juan Pablo. Manual de negociación y resolución de conflictos. Editorial PROFIT. México, 2018.
4. Bravo Peralta. Martín Virgilio, Manual de negociación, mediación y conciliación. IBI UBIS. Colección Jurídica. México, 2017.

LINKOGRAFÍA DE CONSULTA

<http://dsp.facmed.unam.mx/wp-content/uploads/2020/10/Sistemas-de-salud.-Modelos.pdf>

http://www.funpadem.org/app/webroot/files/publication/files/12_pub179_ibbtrainingmanualspanish.pdf