



Nombre del alumno: Viviana Jacqueline
Monjaras Ventura

Nombre del profesor: MONICA ELIZABETH
CULEBRO

Nombre del trabajo: Mapa Conceptual

Materia: NEGOCIACION EN SERVICIOS DE LA
SALUD

PASIÓN POR EDUCAR

Grado: 4to Cuatrimestre

Grupo: Maestría En Administración De
Servicios De La Salud

Mecanismos de negociación de las redes de servicios desde los aseguradores.

sistemas de pago a prestadores

Estos mecanismos se definen como la forma en que se asigna al prestador del servicio de salud el dinero proveniente del gobierno, la compañía e seguros u otro organismo financiador.

si el paciente no paga directamente sino a través de un seguro médico, no tiene que preocuparse por el costo del tratamiento

Reglas

Criterios para el traslado o rechazo de pacientes

El reintegro de los costos

Definir el precio por paciente

Ingresos/capital

proviene de:

pacientes

impuestos

Pagadores

tipos

privados

publicos

Tienden a maximizar una función de beneficio

Buscan obtener beneficios

buscan minimizar el costo

buscan combinar beneficios y maximización decantidad de pacientes atendidos

Las reformas en el pago a prestadores

Afectan a:

Los pacientes

La infraestructura sanitaria

Profesionales de la salud

Los aseguradores/pagadores

Un mecanismo de pago

tipo de contrato entre dos o más actores pacientes, prestadores y pagadores que crea incentivos específicos para la prestación médica

Minimiza el riesgo de que se manifieste una conducta oportunista.

La Organización Mundial de la Salud

sugiere que los objetivos de los contratos de seguro entre prestadores y pacientes, debenservir para mejorar la eficacia y la calidad, aumentar la disponibilidad, permitir que el paciente elija al médico y deben ser fáciles de implementar.





