



**Nombre de alumno:** Dana Belén Rivera Escobar

**Nombre del profesor:** Gerardo Garduño

**Nombre del trabajo:** Súper nota, estrategias de promoción de ventas

**Materia:** Administración estratégica

**Grado:** 7mo. Cuatrimestre. Administración y estrategias de negocios

**Grupo:** A

Comitán de Domínguez Chiapas a 10 de noviembre de 2022



# Estrategias de promoción de ventas

## ¿Qué es promoción?

Actividades que estimulan la demanda de un producto a través de incentivos materiales

# Estrategias

## Cuento y recuento

Impulsa el movimiento de stock de los mayoristas a los detallistas



## Fuerte de mostrador

Son vendedores colocados en los establecimientos para llegar a los compradores



## Blitz de distribución

Camiones con la imagen del producto que transportan productos y obsequios



## Cupones en producto

Están impresos en el empaque del producto y ofrecen un descuento o premio



## Brigadas de distribución

Promotores uniformados transportados en un vehículo junto con un supervisor, quien asigna territorios a visitar



# Técnicas de promoción

