

# El Pensamiento De Liderazgo

Ingrid Del Rosario García Calderón

## El Papel del Liderazgo en la Solucion de Problemas

Un problema es simplemente una dificultad que lleva a lo que es discutible, cuestionable o dudoso.

Reconoce la Naturaleza de un problema

Considera alternativas posibles

Llegando a una conclusión para tomar decisiones

Implementando los sistemas y medios para moverse hacia la acción y poner en efecto la decisión.

## Características de la Negociación

Establece y acerca posiciones para llegar a un acuerdo que beneficie a ambos

La calidad de negociación se mide por impacto y la influencia que se ejerza en la contraparte y no solo por la intención que se tenga en la misma.

Ambos negociadores obtengan o cesa. ventajas y esto dependerá de las habilidades de cada uno para llegar a un acuerdo final

## Importancia de la Comunicación en el Liderazgo

Un líder debe ser capaz de comunicar y lograr influenciar a las personas

El ser humano por naturaleza posee necesidades sociales.

Una comunicación efectiva entre el líder y los miembros del equipo, permite que todo fluya de manera natural.

## Base y Principios de un Líder Sistémico

Un líder Sistémico es aquel que sabe equilibrar la interacción de sus habilidades técnicas, humanísticas y conceptuales para modelar la relación

Habilidades Técnicas

Habilidades Conceptuales

Habilidades Humanísticas

## Líder Estratégico

El líder Estratégico se distingue por sus particulares características; tienen siempre en mente los resultados a conseguir.

Pensamiento a largo plazo

Se anticipa

Es humilde

Toma decisiones

## El Liderazgo y el Pensamiento Sistémico

El líder Sistémico debe visualizar en forma integral la interacción de los elementos que identifican a la personalidad de una organización.

### La Quinta Disciplina

Organización de Aprendizaje

Maestro Personal

Modelos Metales

Visión Compartida

Aprendizaje en Equipo

## Estilos de Liderazgo

Liderazgo Autocrático

Liderazgo Pobre

Liderazgo Club Campestre

Liderazgo Democrático

Liderazgo Participativo

Liderazgo hacia la Tarea

Liderazgo a la Mitad del Camino

Liderazgo de Equipo

## Concepto de Conflicto

El conflicto ocurre cuando una de las partes trata de alcanzar sus propios objetivos, que están relacionados con los de otra parte, la cual interfiere con la que está tratando de alcanzar sus objetivos.

### Fases del Conflicto

Conflicto Percibido

Conflicto Vivido

Conflicto Manifiesto

## Negociación

Es el proceso que sigue para satisfacer necesidades cuando otra persona controla lo que nosotros queremos

Se realiza entre dos personas

Se realiza entre una persona y un grupo

Se realiza entre Grupos

## Importancia de la Negociación en el Manejo de conflictos

### Cuatro Elementos Para que Surja un Conflicto

Son partes independientes

Cada parte culpa a la otra

Las partes están alteradas

Ninguna parte quiere ceder