



Nombre de alumno: Blanca Nabora Gomez Velasco

Nombre del profesor: Yaneth Del Roció Espinosa Espinosa

Nombre del trabajo: Súper nota

Materia: Plan de negocio

Grado: séptimo cuatrimestre

Grupo: LCF26SDC0120-B

Comitán de Domínguez Chiapas a 10 de octubre 2022.

Evaluación y gestión del plan de negocios

Fuentes de financiamiento y otros apoyos
Para impulsar la creación de una Pyme o su expansión es fundamental elegir el préstamo . Una correcta elección no sólo tiene que ver con los intereses y las tasas, también es necesario que tomes en cuenta el nivel en que está la idea.

Friends, Family and Fools
Es una de las primeras fuentes de financiamiento. Es cuando un emprendedor inicia su negocio gracias a la ayuda de familiares y amigos; es decir, con el dinero de gente que confía en ti.



El capital semilla, conocido en ocasiones como financiación semilla, es un tipo de oferta de acciones en la cual un inversor adquiere una parte de un negocio o empresa.



Fondos Gubernamentales

Se usan para generar modelos de negocio y desarrollo del proyecto, es decir, cuando está más avanzado que una simple idea.

Las principales fuentes son los fondos de la Secretaría de Economía (SE), Nafin y Conacyt.

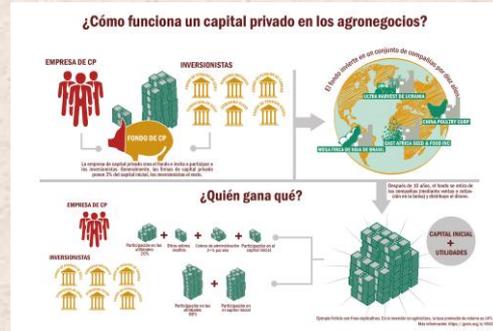


El capital riesgo consiste en financiar empresas incipientes en fase de crecimiento con elevado potencial y riesgo..

Private equity
 Se trata de un fondo para empresas grandes y se utiliza para expandir el negocio o para la internacionalización. Aporta capital a cambio de acciones que la empresa otorga.



El financiamiento es el proceso por el que se proporciona capital a una empresa o persona para utilizar en un proyecto o negocio, es decir, recursos como dinero y crédito para que pueda ejecutar sus planes.



Inversionistas Angeles son las personas o entidades con experiencia en los negocios que están interesadas en promover la iniciativa empresarial y participar en un buen negocio.

Bancaria

1 Préstamo y crédito

A Características

B Cuotas

C La TAE

6,50 TAE

CONTRATO DE PRÉSTAMO

Modelos de incubación de empresas en México



Una incubadora de negocios es una empresa que ayuda a emprendimientos, startups o negocios nuevos a acelerar su crecimiento y éxito. Proveen apoyo en áreas como: gestión, entrenamientos, oficinas físicas, capital, asesorías y ampliación de la red de contactos.

El ITESM (Instituto Tecnológico de Estudios Superiores de Monterrey)



Venture Institute



Unincube



ITESO



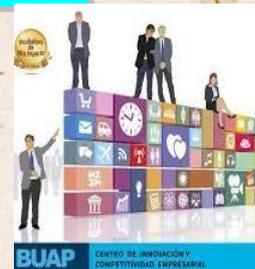
CIEBT (Centro de Incubación de Empresas de Base Tecnológica)

Wayra México

Smart Impact



CICE-BUAP



Angel Ventures México

Angel Ventures México opera el Club de Inversionistas de México, A.C. (CIM), facilitando el acceso de capital a empresarios, y presentando proyectos de alto valor a los inversionistas



W wayra
M INNOVATION

1. El Problema

2. Tu solución

3. El modelo de negocio

10. El Resumen y la necesidad de la acción

Presentacion del documento

Regla 10-20-30 para presentaciones de PowerPoint la cual sugiere que las presentaciones no deben tener más de 10 diapositivas, durar más de 20 minutos y tener más de 30 puntos de tamaño en el texto.

4. Ventaja Competitiva

9. Situación Actual y Programa de avance

5. Marketing y ventas

8. Proyecciones Financieras

7. El Equipo

6. Competencia

Validación del plan de negocios

Tener el 'business plan' como documento guía.

2. Perfecciona la idea

3. Un estudio, a fondo, del mercado

4. ¿Qué hace la competencia? Investiga quiénes serán los competidores con los que te disputarás el mercado.



7. Prepara un buen Plan B.

6. Finanzas realistas.

5. Busca tu propuesta de valor.

