

# **“ANÁLISIS DE LA INFORMACION FINANCIERA”**

**DOCENTE: REYNALDO FRANCISCO  
MANUEL GALLEGOS**

**ALUMNA: LIZBETH PEÑALOZA MARTINEZ**

**ACTIVIDAD 1: MAPA CONCEPTUAL**

**TEMA: MODELO COSTO-VOLUMEN-  
UTILIDAD**

**4° CUATRIMESTRE**

# MODELO COSTO-VOLUMEN-UTILIDAD

## PUNTO DE EQUILIBRIO

DEFINICION

OBJETIVOS

ES UNA TECNICA DE ANALISIS MUY IMPORTANTE, EMPLEADA COMO INSTRUMENTO DE PLANIFICACION DE UTILIDADES DE LA TOMA DE DECISIONES Y DE LA RESOLUCION DE PROBLEMAS, ES EL PUNTO DE EQUILIBRIO.

- + DETERMINAR EL MOMENTO EN QUE LOS INGRESOS SON IGUALES A LOS COSTOS Y GASTOS.
- + MEDIR LA EFICIENCIA DE OPERACIÓN Y CONTROLAR LA EJECUCION DE LAS CIFRAS PRESUPUESTADAS.
- + ESTABLECER LAS POLITICAS ADMINISTRATIVAS Y LOS PROGRAMAS DE EJECUCION.
- + FACILITAR EL ANALISIS, PLANEACION Y CONTROL DE LOS RESULTADOS DE LA EMPRESA.

CUANDO EL VOLUMEN DE VENTAS ESTE POR ENCIMA DEL MENCIONADO PUNTO, PARA LA UTILIDAD

LAS PERDIDAS CUANDO EL VOLUMEN SE DE POR DEBAJO

## PUNTO DE EQUILIBRIO ECONOMICO

- SIRVE PARA DETERMINAR EL PRECIO.
- ES EL PUNTO DONDE SE JUNTAN LOS OFERENTES (COMPRADORES) Y DEMANDANTES (VENDEDORES).
- SE PONEN DE ACUERDO EN EL PRECIO DEL BIEN.

## COSTOS FIJOS

DEPENDEN DEL NIVEL DE PRODUCCION. NO CAMBIAN Y SON CONSTANTES; NECESARIOS E INELUDIBLES, RENTAS DEL LOCAL, SUELDOS ADMINISTRATIVOS, SERVICIOS PUBLICOS, DEPRECIACIONES EN LINEA RECTA.

GASTOS Y COSTOS FIJOS; SON AQUELLAS PARTIDAS O CONCEPTOS QUE PERMANECEN CONSTANTES INDEPENDIEMENTE DEL NIVEL DE PRODUCCION Y VENTAS. COMO, POR EJEMPLO; RENTAS, SUELDOS ADMINISTRATIVOS, MANTENIMIENTOS Y VIGILANCIA POR CONTRATO, DEPRECIACION EN LINEA RECTA (DEDUCIR, RESTAR EN UN CIERTO TIEMPO), SUELDOS DE SUPERVISADORES, GERENTES Y DIRECTORES, HONORARIOS POR IGUAL.

## PUNTO DE EQUILIBRIO FINANCIERO

- SE UTILIZA PARA FIJAR OBJETIVOS CON RELACION A LAS VENTAS.
- SOLVENTAR TODOS AQUELLOS GASTOS Y COSTOS QUE EXISTEN EN LA EMPRESA.
- SEAN COSTOS FIJOS O VARIABLES DE PRODUCCION O DE OPERACIÓN.

## COSTOS VARIABLES

O COSTOS DE VENTAS. SON AQUELLOS QUE CAMBIAN EN PROPORCION DIRECTA CON LOS VOLUMENES DE PRODUCCION Y VENTAS; MATERIAS PRIMAS, MANO DE OBRA O DESTAJO, COMISIONES.