



Mi Universidad

Super nota

Nombre del Alumno: Nadia Hernández Gordillo.

Nombre del tema: unidad IV

Nombre de la Materia: análisis de la conducta.

Nombre del profesor: Sandy Guzmán.

Nombre de la Licenciatura: Trabajo social y gestión comunitaria.

Cuatrimestre: 4To

4.2 MOLDEAMIENTO.

El moldeamiento consiste en reforzar las aproximaciones sucesivas que conducen al desarrollo de una conducta meta.

Esta técnica se utiliza de forma frecuente para desarrollar repertorios de conducta que no se han establecido o que el individuo aún no sabe cómo realizar, es decir, el moldeamiento: funciona de forma efectiva cuando se le quiere enseñar algo nuevo a un sujeto.

Pasos que se debe seguir para aplicar dicha estrategia:

Primer paso:

Consiste en seleccionar la conducta meta y definirla de forma clara y completa, en este punto es importante seleccionar el comportamiento que quieren desarrollar o entrenar en el sujeto.

Este debe ser delimitado de la mejor manera posible para que se pueda tener claridad sobre las aproximaciones sucesivas que van a ser reforzadas.

Segundo paso:

Acá consiste en evaluar el nivel de ejecución real, es decir se debe saber el nivel inicial en el que se encuentra el sujeto en relación con lo que se quiere enseñar.

Ejemplo: se quiere que un individuo aprenda a nadar, va a ser muy diferente si su nivel inicia es que logra sumergir la totalidad de su cuerpo debajo del agua, a diferencia de su sujeto que únicamente logra sumergir parte de sus piernas, en ambos casos, el nivel de ejecución real es diferente de modo que para realizar el reforzamiento de las aproximaciones se debe tener en cuenta el punto de partida (sumergir la totalidad del cuerpo para un caso, sumergir parte de las piernas para el otro) desde el que se va a iniciar.

tercer paso:

selecciona los reforzadores que se utilizarán, un reforzador es un estímulo consecuente que aumenta la probabilidad de ocurrencia de la conducta, es decir puede ser un tangible (algo material) o un elogio (¡lo estás haciendo muy bien!) que se entrega después de realizada la conducta y que permite que dicho comportamiento vuelva a presentarse en el futuro.

Es recomendable que los reforzadores a utilizar sean de tipo social, es decir frases de aprobación o elogios que le permitan al sujeto entender que está haciendo las cosas de una forma adecuada.

Ultimo paso:

Es reforzar de forma diferencial las aproximaciones sucesivas.

En este caso la persona que está realizando el moldeamiento deberá mostrarle de forma progresiva como lograr el objetivo. En esta estrategia se utilizan los reforzadores para establecer una conducta nueva en un sujeto. La entrega de estos reforzadores debe ser contingente con la emisión del comportamiento que se quiere instaurar, esto quiere decir que la entrega del reforzador debe ser inmediatamente después de emitida la conducta, pues si se entrega mucho tiempo después, es probable que no genere el efecto esperado.