

Nombre de alumno: Danilo Sánchez Espinoza.

Nombre del profesor: Gerardo Garduño Ortega.

Nombre del trabajo: Súper Nota.

Materia: Administración estratégica.

Grado: 7° Cuatrimestre.

Grupo: Administración de Empresas.

Ocosingo Chiapas a 23 de Septiembre de 2022.

LIDERAZGO ESTRATÉGICO: ADMINISTRACIÓN DEL PROCESO DE PREPARACIÓN DE ESTRATEGIAS.



El término liderazgo estratégico se refiere a la forma más eficaz de realizar la gestión del proceso de preparación de estrategias de una compañía para crear una ventaja competitiva.

El proceso de preparación de estrategias es aquel por el cual los administradores seleccionan y después ponen en práctica un conjunto de estrategias cuyo objetivo es lograr una ventaja competitiva.

Le corresponde manejar el proceso de preparación de estrategias para elevar el desempeño de una compañía, lo cual incrementa el valor de la empresa para sus propietarios y sus accionistas, para aumentar el valor para los accionistas.

Sus compañías compiten con otras por los clientes. La competencia es un proceso de muchas caídas en el que sólo las más eficientes y eficaces vencen. Es una carrera interminable.

Se dice que una compañía tiene una ventaja competitiva sobre sus rivales cuando su rentabilidad es mayor que la promedio de otras empresas que compiten por los mismos clientes.

Cuanta más alta sea su rentabilidad en relación con la de los rivales, mayor será la ventaja competitiva. Una compañía tiene una ventaja competitiva sostenida cuando sus estrategias le permiten mantener una rentabilidad por arriba del promedio durante varios años.

La clave para entender la ventaja competitiva es saber apreciar la forma en que los administradores de estrategias intentan, al cabo del tiempo, crear actividades que en conjunto se adecuen a fin de que la compañía sea única o diferente de sus rivales y sea capaz de superarlos constantemente.

Maximizar el valor para el accionista es el objetivo principal de las compañías que generan utilidades por dos razones:

La primera es que los accionistas proporcionan a las empresas el capital de riesgo que permite a los administradores adquirir los recursos necesarios para producir y vender bienes y servicios. El capital de riesgo es aquel que una compañía no puede recuperar si fracasa o quiebra.

La segunda razón es que los accionistas son los propietarios legales de una corporación y, por lo tanto, sus acciones representan un derecho sobre las ganancias generadas por una compañía.

Los administradores deben aplicar estrategias que incrementen la rentabilidad de la compañía y aseguren el crecimiento de las ganancias.

Para ello, una compañía debe ser capaz de superar a sus competidores, esto es, debe tener una ventaja competitiva.

El valor para el accionista se refiere al rendimiento que obtienen los accionistas por la compra de acciones de una compañía. Este rendimiento proviene de dos fuentes:

- La plusvalía del capital que se refleja en el valor de las acciones de la compañía
- El pago de dividendos.

En conjunto, la rentabilidad y el crecimiento de las utilidades son los principales impulsores del valor para el accionista. Para hacer crecer la rentabilidad y las utilidades con el paso del tiempo, los administradores deben formular e implantar estrategias que den a su compañía una ventaja competitiva sobre sus rivales.

Liderazgo estratégico.



Ventaja competitiva.



Desempeño superior.



Bibliografía básica y complementaria:

Antología: Administración estratégica.

Unidad I: LIDERAZGO ESTRATÉGICO: ADMINISTRACIÓN DEL PROCESO DE PREPARACIÓN DE ESTRATEGIAS.

Temas: 1.1 Liderazgo estratégico, ventaja competitiva y desempeño superior.

Autores:

- Charles W. L. Hill et al (2011). Administración estratégica. Octava edición. México: Mc Graw Hill.
- David, Fred (2009). Conceptos de administración estratégica. México: PEARSON
- Eduardo, Bueno (2010). Dirección estratégica. México: Ediciones Piramide

Descarga de 3 imágenes en google para complementar el trabajo realizado.

https://www.google.com/search?q=liderazgo+estrat%C3%A9gico&tbm=isch&ved=2ahUKEwiHrP_F_5f6AhXSrnIEHRMgB4sQ2-cCegQIABAA&oq=liderazgo+estrat%C3%A9gico&gs_lcp=CgNpbWcQAzIECCMQJzIECCMQJzIFCAAQgAQyBQgAEIAEMgUIABCABDIFCAAQgAQyBQgAEIAEMgUIABCABDIFCAAQgAQyBQgAEIAEOgQIABAYOgYIABAeEAhQmgdYhxRgsBl oAHAAeACAackBiAGaCpIBBTauOS4xmAEAoAEBqgELZ3dzLXdpei1pbWfAAQE&sclient=img&ei=TbsjY8fRENldytMPk8Cc2Ag&bih=584&biw=1280#imgrc=T7Mt639GDaURuM

https://www.google.com/search?q=liderazgo+estrat%C3%A9gico&sxsrf=ALiCzsbjW3Kb9nnvFC2vbeO26shR2CPR5g:1663284278235&source=lnms&tbm=isch&sa=X&ved=2ahUKEwja8sHk-Jf6AhXKFTQIHbQsC_MQ_AUoAXoECAEQAw&biw=1280&bih=584&dpr=1.5#imgrc=E8ixmI71WNR1cM

[https://www.google.com/search?q=ventaja+competitiva&tbm=isch&ved=2ahUKEwie_chM-Jf6AhWjrXIEHVYpAoYQ2-cCegQIABAA&oq=ventaja+&gs_lcp=CgNpbWcQARgAMgUIABCABDIFCAAQgAQyBQgAEIAEMgUIABCABDIFCAAQgAQyBQgAEIAEMgUIABCABDIFCAAQgAQyBQgAEIAEMgUIABCABD oECAAAQzoECCMQJzoHCCMQ6gIQJ1DkCFiNPmC8U2gLcAB4BIABtAKIAeMRkgEIMC4xNi4wLjGYAQCgAQGqAQtn3Mtd2l6LWltZ7ABCsABAQ&sclient=img&ei=OrQjY574GaPbytMP1tKIsAg&bih=584&biw=1280#imgrc=yw42oZa_waertM&imgdii=EdXM9CzFPFPMtM](https://www.google.com/search?q=ventaja+competitiva&tbm=isch&ved=2ahUKEwie_chM-Jf6AhWjrXIEHVYpAoYQ2-cCegQIABAA&oq=ventaja+&gs_lcp=CgNpbWcQARgAMgUIABCABDIFCAAQgAQyBQgAEIAEMgUIABCABDIFCAAQgAQyBQgAEIAEMgUIABCABDIFCAAQgAQyBQgAEIAEMgUIABCABDIFCAAQgAQyBQgAEIAEMgUIABCABD oECAAAQzoECCMQJzoHCCMQ6gIQJ1DkCFiNPmC8U2gLcAB4BIABtAKIAeMRkgEIMC4xNi4wLjGYAQCgAQGqAQtn3Mtd2l6LWltZ7ABCsABAQ&sclient=img&ei=OrQjY574GaPbytMP1tKIsAg&bih=584&biw=1280#imgrc=yw42oZa_waertM&imgdii=EdXM9CzFPFPMtM)

https://www.google.com/search?q=desempe%C3%B1o+superior+administraci%C3%B3n&tbm=isch&ved=2ahUKEwjo1rG4gJj6AhUZs3IEHf6TDnkQ2-cCegQIABAA&oq=desempe%C3%B1o+superior+administraci%C3%B3n&gs_lcp=CgNpbWcQAzoECCMQJzoFCAAQgAQ6BggAEB4QBzoECAAQHjoECAAQGFD_BVjllmCIomgAcAB4AIAB3QGIAcYPkgEGMC4xNS4xmAEAoAEBqgELZ3dzLXdpei1pbWfAAQE&sclient=img&ei=PbwjY47ECpnmytMP_ qe6yAc&bih=584&biw=1280#imgrc=y6xAnblg0e3p_M