

NOMBRE DEL ALUMNO: MARICELA ALVÁREZ TON

**NOMBRE DEL PROFESOR: EDUARDO GENNER
ESCALANTE**

LICENCIATURA: ENFERMERÍA

MATERIA: DIRECCIÓN Y LIDERAZGO

NOMBRE DEL TRABAJO: ENSAYO

SAN CRISTÓBAL DE LAS CASAS, CHIAPAS, NOVIEMBRE, 2022

INTRODUCCION

Hay habilidades directas que permite a influenciar la determinada persona que trabajen en forma entusiasmo, a un fin de alcanzar objetivos y metas comunes, de tener la capacidad y buscar un nivel de certezas, aprenderé las principales habilidades de un líder de ventas que conlleva la estructuración, el talento de capacidad en cumplir objetivos propuestos para desarrollar una meta.

¿QUIEN ES UN LIDER?

Un líder es aquella persona que satisface el control y organizar un plan de trabajo de dicha referencia que controla un grupo, que el tome las decisiones conforme manda y al mismo tiempo escucha para llevar el control, para eso un líder debe ser comprometido y tener esa capacidad mas sin embargo un líder debe saber sacar el éxito y el fracaso, por otra parte un líder no solo se trata que es un jefe por decir si no que también debe de tener una habilidad.

Hice venta de tomates saliendo a vender en mi comunidad tome una fecha de inicio 13/Nov/22 para salir a vender me tome el tiempo de una hora y media de venta y en ese tiempo estuvo excelente mi venta, tuve la oportunidad de ofrecer y convencer a las personas por el echo que los tomates son naturales no está en 100% químicos, por la ventaja que mi papa tiene esa labor de proyecto productivo de tomates donde yo me facilito de compáralo revenderlos.

Me tomé tres días vendiendo en el siguiente día pude vender los mismo y al tercer día casi la venta fue bajo. No fue como los dos días

En eso tome \$100 y me los vendieron 60 tomates por \$100 entonces yo los vendí 4X20. Saque como ganancia \$200.

Tengo la certeza y me considero que si tengo el valor de supéralos a mis compañeros me doy cuenta que si tengo la capacidad de salir adelante valiéndome en mi misma encontré como generar dinero. Entonces si tengo la certeza de cumplir mis metas. Entre mis listas de metas que me propuse entre las 10 metas la primera que quiero cumplir es sacar mi título. Mi segunda meta que yo quiero cumplir es hacer una farmacia en mi pueblo, por este lado me dirijo tomar mis capacidades de ser una líder.

Mis 10 metas:

- Sacar mi titulo

- Hacer una farmacia
- Hacer una maestría
- Sacar mi plaza como maestra
- Viajar con mis papas a México
- Comprar un terreno
- Tomar un vino caro
- Comer una comida china
- Hacer un proyecto de invernadero de tomates
- Sacar un carro

Conclusión

Actualmente es una función destinada a solo un grupo de personas que tienen la capacidad de liderar un aspecto de metas, ahora me doy cuenta que al proponernos se llega a cumplir tomado en cuenta que nos debemos liderar uno mismo saber a qué dirección vayamos, ser un líder de venta propia, tener el éxito y fracaso.