

Licenciatura en psicología

Materia: comportamiento social

Trabajo: mapa conceptual

Docente: Laura Jacqueline López Hernández

Presenta: Scheyli yasmin Pérez Morales

4^{to} cuatrimestre

Frontera Comalapa Chiapas a

26 de septiembre del 2022



UNIDAD 1

Definición Operativa

Entender cómo y por qué los individuos se comportan, piensan y sienten en situaciones sociales que involucran a otras personas (reales o imaginarias).

La psicología social como la disciplina científica que busca entender la naturaleza y las causas del comportamiento y del pensamiento individual en situaciones sociales.

Reflectores e ilusiones

El efecto de reflector y la ilusión relacionada de transparencia son solo dos ejemplos de la interacción entre nuestro sentido del yo y nuestros mundos sociales.

El yo sí permite la planeación a largo plazo, el establecimiento de metas y el control.

Auto concepto

Los esquemas del yo conforman nuestros auto conceptos nos ayudan a organizar y recuperar nuestras experiencias.

Auto conocimiento

Los estudios sobre predicción afectiva revelan que la gente tiene muchas dificultades para predecir la intensidad y la duración de sus emociones.

La autoestima y sus implicaciones para el comportamiento y la cognición

Se valora en términos generales (aquellos con alta autoestima) tiene mayor probabilidad de valorar su apariencia, capacidades y demás.

Oportunidades de éxito creando impedimentos que hacen que el éxito sea menos probable.

Auto sabotaje y auto control

Juicios Sociales

Nuestro sistema de memoria es una red de asociaciones y la preparación o facilitación despierta o activa ciertas asociaciones.

Demuestran que facilitar un pensamiento, incluso sin estar conscientes de ello, puede influir en otro pensamiento o, incluso, en una acción

Percepción

Mientras mejor conocemos a la gente, mayor será la precisión con la que podamos interpretar sus pensamientos y sentimientos.

Importancia de las creencias

Influyen en la manera en que nos sentimos y actuamos y, al hacerlo, pueden ayudar a generar su propia realidad.

Influencia de las actitudes en la predicción del comportamiento

Las actitudes expresadas por las personas apenas pronosticaban sus diversas conductas.

Cuando las actitudes predicen el comportamiento

Nuestras actitudes sí predicen nuestro comportamiento cuando estas otras influencias sobre lo que decimos y hacemos son mínimas, cuando la actitud es específica para el comportamiento y cuando la actitud es potente.

Cuando nuestro comportamiento afecta nuestras actitudes.

Nuestro comportamiento también aparece en muchos ejemplos socio psicológico del auto persuasión. Como veremos una y otra vez, las actitudes se presentan como consecuencia de la conducta.