



**PASIÓN POR EDUCAR**

**Carrera:**

*Lic. En Contaduría Pública.*

**Maestra:**

*Lic. Yesica Dariana Sánchez Sánchez*

**Materia:**

*Dirección y liderazgo*

**Trabajo:**

*Cuadro Sinóptico*

**Alumna:**

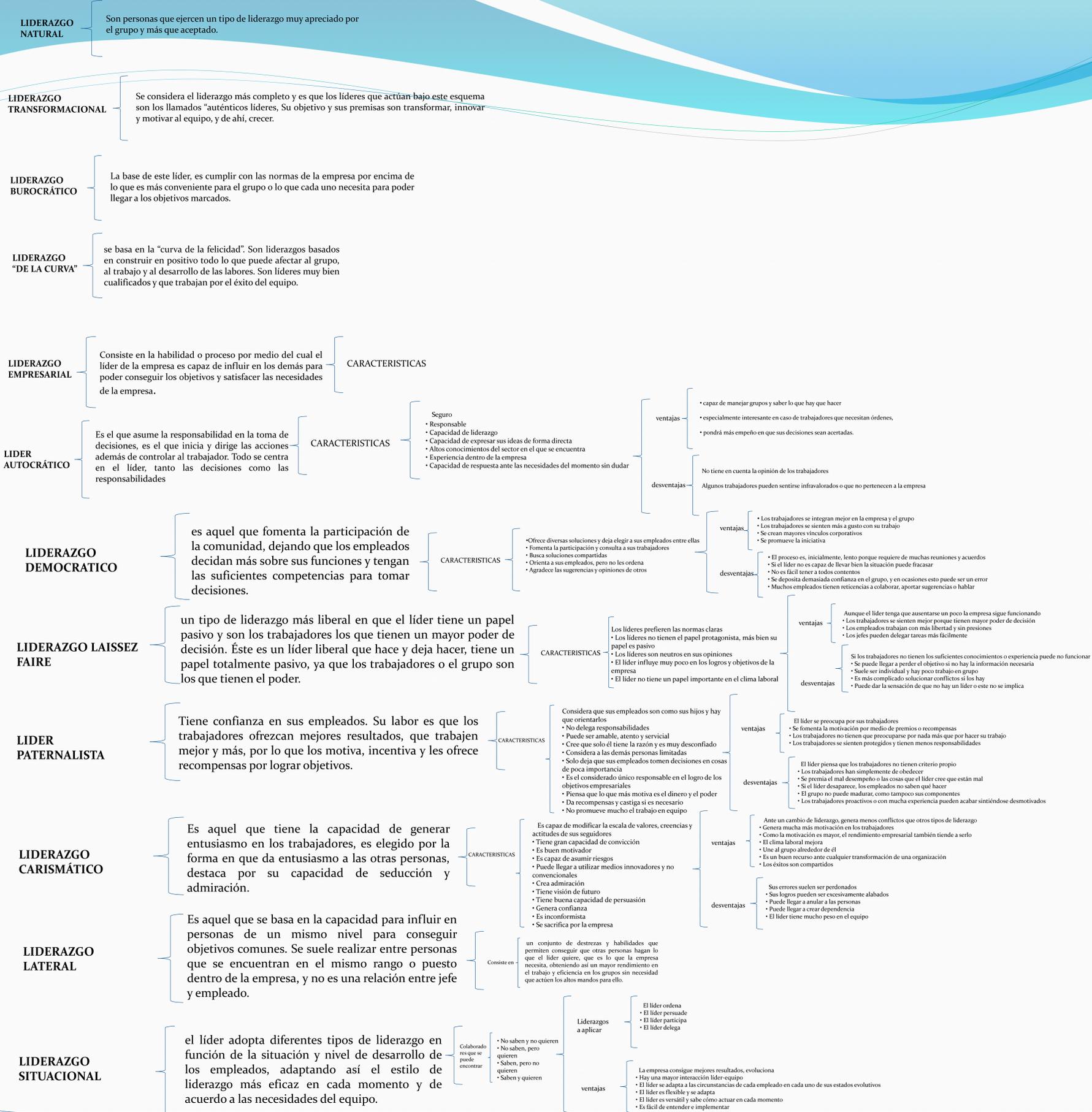
*María del Carmen Flores Bermúdez*

**Grado:** 7°

**Grupo:** A

**EL PENSAMIENTO DE LIDERAZGO**

**TIPOS DE LIDERAZGO**



**TÉCNICAS DE NEGOCIACION**

Negociar es un proceso muy parecido a vender, aunque con algunas diferencias. Ya hemos dicho que vender es persuadir, convencer al posible cliente para que piense y actúe como el vendedor quiere que este actúe y, siempre, en beneficio de ambas partes.

**Fases de la negociación**

