

UNIVERSIDAD DEL SURESTE

LICENCIATURA:

MEDICINA HUMANAN

CATEDRÁTICO:

LIC. VÍCTOR GONZALES SALAS

TRABAJO:

PROPUESTA DE MODELO DE NEGOCIO

ALUMNO:

JOSUÉ DE LEÓN LÓPEZ

GRADO:

7 SEMESTRE

FECHA:

20/11/22

LUGAR:

TAPACHULA CHIAPAS

PROPUESTA DE MODELO DE NEGOCIO

El emprender un negocio es satisfacer las necesidades de un grupo de personas es decir prestar un servicio o producto en este caso mi proyecto a seguir sería una farmacia ya que en mi comunidad no hay una. y eso se convierte en un negocio cuando las necesidades te generan ganancia de cierto producto para poder satisfacer ciertas necesidades económicas del emprendedor.



Mi propuesta de valor sería el generar mis propios medicamentos teniendo en cuenta de poder invertir en la materia prima y laboratorio para brindar un mejor precio calidad de producto a mi manera y presentaciones además de tener las instalaciones necesarias y brindar la mejor atención al cliente para tener preferencias una buena propuesta de valor.

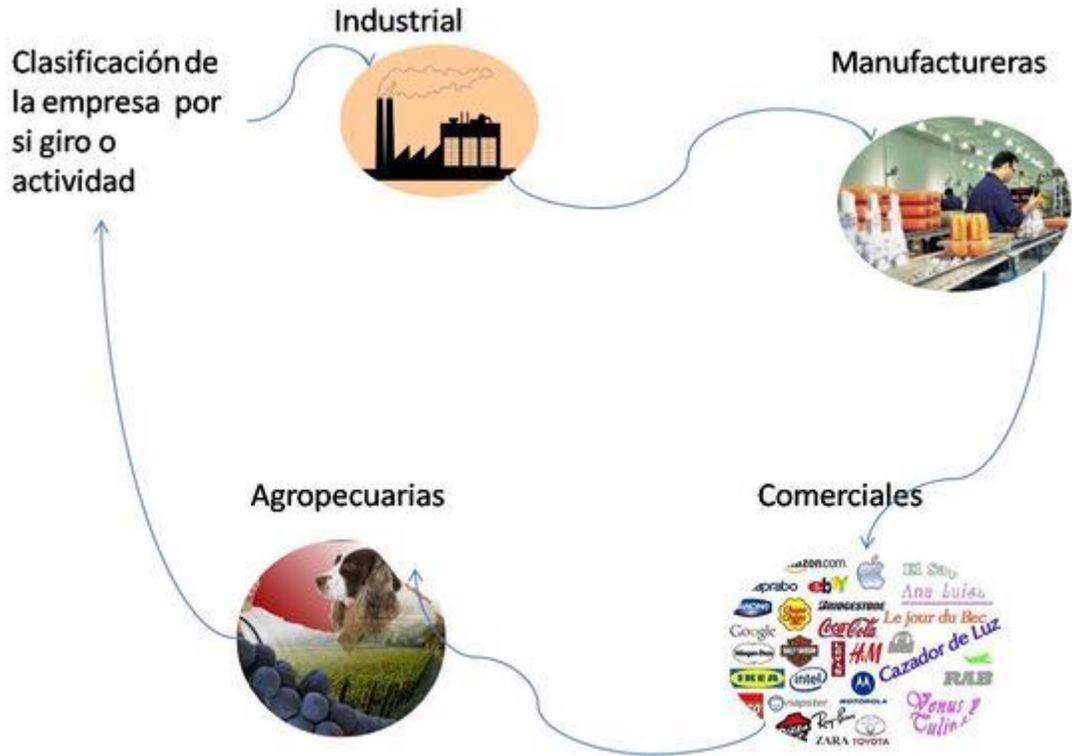
Descripción de la empresa

La empresa contará con servicios de calidad una buena presentación e higiene y una buena visión del producto para poder mostrar y almacenar los medicamentos tener una constante aprobación ante Cofepris para tener certificación para dar confianza a los clientes de la calidad de producto que se les ofrecerá

Tipo de empresa

Empresas del sector terciario (sector servicios).

El giro de la empresa, sería la elaboración de propios medicamentos desde la materia prima hasta los medicamentos es el proceso que llevara elaborar cada medicamento y el resto de cosas como son gases materiales de que se solicite a proveedores como son fabricas directas desde cierta parte del país el tiempo estimado en llegar sería de 6-7 días. Y la clasificaría como comercial



El análisis FODA una de las fortalezas en este caso sería la propia elaboración de un medicamento ya que registras tu propia marca tu propios porcentaje de producción al día , las oportunidades que puedo tener al hacer eso es surtir a otras farmacias y mantener un precio justo , debilidades realmente el producir los medicamentos no es nada fácil y es muy difícil ya que necesitaría varias aprobaciones de capacitación pero en este caso suponiendo que así sea sería una muy buena opción de trabajo y de emprendimiento. Las amenazas de un negocio o proyecto determinado en este caso es muy riesgosos ya que al tener una falla en la producción es decir que los medicamentos no aprueben los beneficios o resultados esperados nos meteríamos en problemas legales y multas muy altas en dado caso fallar o que tengas una reacción adversa no esperada.

Misión, visión y valores de una empresa.

Es la razón de ser de una empresa.



La misión sería lograr todo lo mencionado y tener la propia marca de medicamentos que se vaya dando a conocer tener ciertas pruebas de beneficios contratar a el mejor equipo de trabajo lograr

cierto porcentaje favorable al día tener al personal adecuado en cada área tanto de producción como el de comercio y promoción y cierta imagen de confianza.

Visión

Comprobar y corroborar con los resultados de alivio de cada medicamento tener a los clientes satisfechos y que sientan mejoría al consumirlos contar con transportes propios para enviar a diferentes parte del país volvernors internacional lograr poner en alto el nombre de los productos ver el en 10 años con locales propios en diferentes partes del país en este caso cauchutan, Tuxtla chico, Tapachula, Huehuetán, Huixtla Tuxtla Gutiérrez ext.

Mis objetivos a corto plazo son en menos de 2 meses contar con el personal adecuado a mediano tener suficiente producto y a largo plazo tener locales propios en cada punto donde se iniciará rentando.



Generalmente una **empresa** está formada mínimo por 5 **áreas** funcionales básicas (dirección, administración, ventas, producción y contabilidad), pero puede estar formada por muchas más (investigación, recursos humanos, estrategia, etc)

