



**Mi Universidad**

**ENSAYO**

**NOMBRE DEL ALUMNO: ERIKA YATZIRI CASTILLO FIGUEROA**

**TEMA:** Espíritu emprendedor

**PARCIAL:** 1er parcial

**MATERIA:** Taller del emprendedor

**NOMBRE DEL PROFESOR:** Icel Bernardo Lepe Arriaga

**LICENCIATURA:** ENFERMERIA

**CUATRIMESTRE:** 9° cuatrimestre

Como introducción de este ensayo donde se hablará del espíritu emprendedor donde el deseo de ser empresario es el punto de partida del proceso para convertirse en emprendedor. Este deseo es consecuencia de diversos estímulos personales, sociales y culturales. Todo emprendedor tiene unos motivos y unas razones para iniciarse en un nuevo proyecto, este puede ser de carácter social, económico, político, artístico, cultural o de cualquier otra índole, pero se parte de una motivación o de una necesidad o dificultad que se tenga en el ámbito personal, familiar o social.

- **Espíritu emprendedor**

El emprendedor es un líder, debido a que ve oportunidades donde otros no ven nada, o sólo ven dificultades. Existe consenso cuando se afirma que una persona emprendedora es líder. A este propósito, el refranero popular reza que el optimista ve una oportunidad en cada dificultad y el pesimista ve una dificultad en cada oportunidad. Estos pensamientos nos llevan a reflexionar sobre las oportunidades que dejamos pasar a diario, por no tener la voluntad o el arrojo de sacarlas adelante o sencillamente porque no las vemos por muchas de nuestras limitaciones o miopías sobre la creatividad y la ausencia de un espíritu emprendedor.

Los elementos constitutivos de una vida emprendedora, incluyen muchas de las virtudes básicas de las carreras. El emprendedor asume un *compromiso que lo conduce* a desarrollar una práctica ignorada que resolverá una discordia en pequeña o en gran escala. El emprendedor logra reconocimiento al declararse responsable de resolver el problema y reunir gente que tenga un interés similar. El emprendedor valora mucho la lealtad de su núcleo y actúa para preservarla. Los emprendedores apoyan a otros que se embarcan en empresas similares, de lo que se evidencia la forma en la que los emprendedores exitosos se han convertido en inversionistas de capital de riesgo. Al apoyar otros afanes emprendedores, activamente están construyendo nuevas formas de comunidad. En síntesis, al declararse responsables por una determinada resolución de discordia comunitaria, se convierten en autores de una historia de vida continua. Esta continuidad es su responsabilidad puesto que involucra la resolución exitosa de la discordia y la lealtad

continúa al grupo que se ha reunido. Igual que el profesional o el administrador que agrega valor a sus capacidades al ofrecerlas a las asociaciones cívicas, el emprendedor acumula poder para su negocio diseñándolo de modo que atienda a intereses muy generales.

De acuerdo con lo planteado anteriormente debo decir, que siempre el riesgo será directamente proporcional a la ganancia en cualquier actividad humana, por lo tanto, quien asume más riesgo, aunque con menos probabilidad de éxito, tendrá la oportunidad de recibir una mayor recompensa en el largo plazo, además de la satisfacción de no quedarse y mirar como otras personas si obtienen metas que para otros parecerían inalcanzables.

(Say, 1083): Define:

Un emprendedor es un agente económico que une todos los medios de producción. La tierra de uno, el trabajo de otro y el capital de un tercero y produce un producto. Mediante la venta de un producto en el mercado, paga la renta de la tierra, el salario de sus empleados, interés en el capital y su provecho es el remanente. Intercambia recursos económicos desde un área de baja productividad hacia un área de alta productividad y alto rendimiento.

(Schumpeter, 1934) Argumenta:

Los emprendedores son innovadores que buscan destruir el estatus-quo de los productos y servicios existentes para crear nuevos productos y servicios.

(Drucker:, 1964) Menciona:

Un emprendedor busca el cambio, responde a él y explota sus oportunidades. La innovación es una herramienta específica de un emprendedor, por ende, en emprendedor efectivo convierte una fuente en un recurso.

- **Características del emprendedor**

Para John Kao, las características particulares que definen a un emprendedor son las siguientes:

- Compromiso total, determinación y perseverancia.
- Capacidad para alcanzar metas.
- Orientación a la metas y oportunidades.
- Tener iniciativa y responsabilidad.
- Persistencia en la solución de problemas.
- Ser realista.
- Tener confianza en sí mismo.
- Poseer altos niveles de energía.
- Búsqueda de retroalimentación constante.
- Tener control interno alto.
- Asumir riesgos calculados.
- Tener integridad y confiabilidad.
- Poseer tolerancia al cambio.

Rafael Alcaraz divide a las características que un buen emprendedor debe de tener en 5 categorías. Las categorías son:

1. Factores motivacionales.
2. Características personales.
3. Características físicas.
4. Las Características intelectuales.
5. Competencias generales.

- Tipos de emprendedores:

Carlos Prieto Sierra, él nos indica en su libro que es posible distinguir 3 tipos de empresario, los cuales son:

1. Aquellos que son dueños de una organización (propietarios).
2. Quienes aportan capital en una empresa (inversionistas o accionistas).
3. Quienes se encuentran a cargo de las actividades de la misma (alta dirección integrada por directores ejecutivos o gerentes).

Schollhammer (1980) divide a los emprendedores en cinco tipos de personalidades:

1. El emprendedor administrativo. Hace uso de la investigación y del desarrollo para generar nuevas y mejores formas de hacer las cosas.
2. El emprendedor oportunista. Busca constantemente las oportunidades y se mantiene alerta ante las posibilidades que le rodean.
3. El emprendedor adquisitivo. Se mantiene en continua innovación, la cual le permite crecer y mejorar lo que hace.
4. El emprendedor incubador. En su afán por crecer y buscar oportunidades y por preferir la autonomía, crea unidades independientes que al final se convierten en negocios nuevos, incluso a partir de alguno ya existente.
5. El emprendedor imitador. Genera sus procesos de innovación a partir de elementos básicos ya existentes, mediante la mejora de ellos.

#### 1. Emprendedor social

No busca dinero, ni fama. Solo se enfoca en resolver algún problema en su sociedad o comunidad mediante un sistema innovador. El emprendedor social desea ejecutar sus ideas para que las personas puedan tener una mejor calidad de vida en cualquier parte del mundo.

## 2. Emprendedor especialista

Es una persona metódica y técnica. Se concentra en las ideas para un sector específico y busca generar impacto a nivel corporativo con ellas. En su mayoría son profesionistas que combinan sus conocimientos con el emprendimiento para desarrollar un proyecto que les genere dinero.

## 3. Emprendedor multifuncional

Seguro conoces personas que pueden hacer mil cosas a la vez. Bueno, los emprendedores multicentro, son personas que se enfocan en varios proyectos a la vez, sin tener mucho que ver uno con el otro. Son capaces de generar avances con dos o más negocios en simultáneo, sin perder el enfoque en ninguno.

## 4. Emprendedores por accidente

En la historia hemos visto que muchos errores han ocasionado en sus responsables grandes descubrimientos. Los emprendedores por accidente son los que se topan con una idea al azar y la identifican como una posibilidad real de negocios. Como cuando Zuckerberg estaba ayudando a unos compañeros de estudio en su página web de la fraternidad y la transformó.

## 5. Emprendedor oportunista

Ya hablamos de esto en los tipos de emprendimiento. No es más que el emprendedor que logra identificar la oportunidad y desarrolla una solución a un problema en específico.

En conclusión, emprendimiento es aquella actitud y aptitud de la persona que le permite emprender nuevos retos, nuevos proyectos; es lo que le permite avanzar un paso más, ir más allá de donde ya ha llegado.