



UNIVERSIDAD DEL SURESTE

CATEDRATICO: MALAQUIAS GARCIA PEREZ

MATERIA: TALLER DEL EMPRENDEDOR

ALUMNO: SILVESTRE MELINA PEREZ ESTRADA

CUATRIMESTRE: 9NO

CARRERA: CONTADURIA

TEMA: EMPRENDIMIENTO

FECHA: 08 DE JULIO DEL 2022

Contenido

1.1 NOMBRE DEL EMPRENDIMIENTO:.....	4
1.2 PROBLEMÁTICA:.....	4
1.3 META:.....	4
1.4 OBJETIVO GENERAL:	4
1.5 RECURSOS TECNOLOGICOS Y MATERIALES:	4
1.6 RECURSOS HUMANOS:	5
1.7 RECURSOS FINANCIEROS:	5
1.8 PRESUPUESTO GENERAL.....	6
1.9 TABLA DE AMORTIZACIONES:.....	6
2.0. TIEMPO ESTIMADO DE RECUPERACION DE INVERSION:	7
2.1. ANALISIS FODA.....	7
2.1.1. TECNICA PARA AMORTIGUAR UNA DEBILIDAD O AMENAZA IDENTIFICADA.	8
2.2. ORGANIGRAMA GENERAL	8
2.2.1. ORGANIGRAMA DE FUNCIONES	9
2.2.2 DESCRIPCION DE FUNCIONES.....	9
2.3. RESUMEN EJECUTIVO.....	10
2.4. FICHA TECNICA	11
2.5. RESULTADOS.....	11

INTRODUCCION

En esta actividad se eligió el emprendimiento de un vivero. La cual se llamará “vivero plantas y flores”.

El lugar donde se ubicará en Bachajón, Chilón, Chiapas.

Uno de los problemas que he tonado es de que en el pueblo de Bachajón solo hay unos cuantos viveros y venden flores de la localidad. Además, no venden masetas y adornos para jardines.

Este emprendimiento desea traer nuevas plantas y flores dentro del pueblo para que las personas tengan otra variedad de los que ya tienen actualmente. Para que encuentren artículos y materiales para que puedan tener un jardín bonito.

De la misma manera se tendrán en venta fertilizantes y abonos para que las plantas crezcan bonitas.

DESARROLLO

1.1 NOMBRE DEL EMPRENDIMIENTO:

Vivero plantas y flores

1.2 PROBLEMÁTICA:

En el pueblo de Bachajón yo he notado que algunas señoras les gusta las plantas y las flores. Y no hay un vivero que se dedique a traer nuevas flores al pueblo.

En ocasiones cuando una señora le pide que comporta algunas plantas con algunas vecinas se niegan.

1.3 META:

Traer al pueblo nuevas plantas y flores bonitas para que a las personas que les guste las plantas siembren y tengan un jardín bonito.

1.4 OBJETIVO GENERAL:

El vivero estará ubicado en el centro de Bachajón, se venderán distintas plantas y flores.

Se contará con 2 jardineros, 1 cajera y 1 de limpieza.

Se laborará de lunes a viernes. De 9 am-5 pm

1.5 RECURSOS TECNOLOGICOS Y MATERIALES:

		Presupuesto mensual	3 meses
Plantas		\$30000.00	\$90000.00
Sistema de riego		\$5000.00	\$15000.00
Caja registradora		\$3500.00	\$3500.00
Agua		\$100.00	\$300.00
Luz		\$85.00	\$255.00
Herramientas		\$5000.00	\$1500.00
TOTAL		\$43685.00	\$110555.00

1.6 RECURSOS HUMANOS:

NOMBRE	PUESTO	MENSUAL	3 MESES
Luna Karina	Encargado	\$3000.00	\$9000.00
Amayrani	Cajera	\$2000.00	\$6000.00
Moisés	Jardinero 1	\$2500.00	\$7500.00
Isaac	Jardinero 2	\$2500.00	\$7500.00
Raúl	Velador	\$2500.00	\$7500.00
Diana Luz	Limpieza	\$1500.00	\$4500.00

1.7 RECURSOS FINANCIEROS:

INSTITUCION	MONTO	TASA DE INTERES MENSUAL	INTERES ANUAL	PLAZO
BBVA	20%	5%	60%	12 MESES

1.8 PRESUPUESTO GENERAL

MONTO TOTAL DE RECURSOS EN 3 MESES	PORCENTAJE DE PRESTAMO REQUERIDO	RECURSO INVERTIDO	RECURSO FALTANTE
\$110555.00	20%	\$88444.00	\$22111.00

1.9 TABLA DE AMORTIZACIONES:

monto de crédito	\$22,111.00	\$22,111.00	
tasa de interés mensual	5%	5%	0.05
tasa de interés anual	60%	60%	
numero de pagos mensuales	12		
pago mensual	-\$2,494.68		

-\$2,494.68

tasa tasa de interés mensual
nper numero de
va pagos
 monto de crédito

Tabla de amortizaciones			
periodo o pago	intereses	amortizaciones	saldo
1	\$1,105.55	-\$1,389.13	\$20,721.87

	-		
2	\$1,036.09	-\$1,458.59	\$19,263.28
3	-\$963.16	-\$1,531.52	\$17,731.76
4	-\$886.59	-\$1,608.09	\$16,123.66
5	-\$806.18	-\$1,688.50	\$14,435.17
6	-\$721.76	-\$1,772.92	\$12,662.24
7	-\$633.11	-\$1,861.57	\$10,800.67
8	-\$540.03	-\$1,954.65	\$8,846.02
9	-\$442.30	-\$2,052.38	\$6,793.64
10	-\$339.68	-\$2,155.00	\$4,638.64
11	-\$231.93	-\$2,262.75	\$2,375.89
12	-\$118.79	-\$2,375.89	\$0.00
interés por pagar	\$7,825.19	-\$22,111.00	préstamo solicitado

2.0. TIEMPO ESTIMADO DE RECUPERACION DE INVERSION:

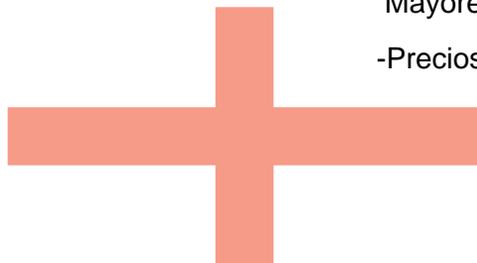
EN 1 AÑO

2.1. ANALISIS FODA

-La variedad de plantas
-La localización

-La demanda de clientes
-Compra de proveedores a
Mayoreo.

-Precios accesibles



- Plantas marchitadas
- Artículos fallados

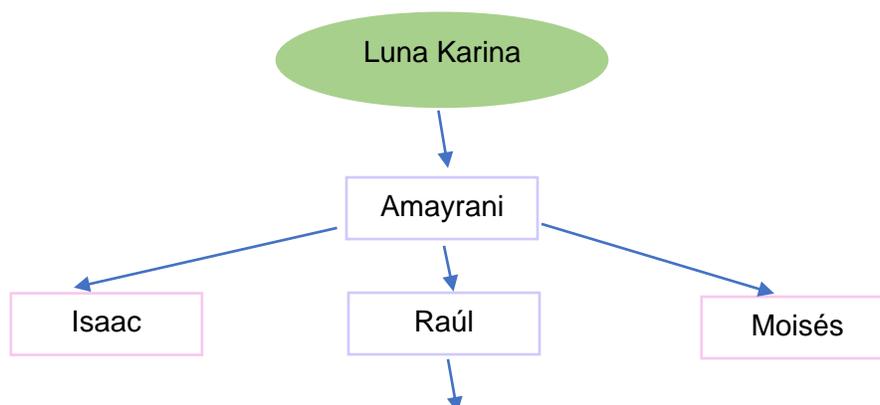
- Un robo
- Desastres naturales (temblor, lluvia)

2.1.1. TECNICA PARA AMORTIGUAR UNA DEBILIDAD O AMENAZA IDENTIFICADA.

Conseguir un buen lugar donde estarán las plantas, tener un buen cuidado, regarlas a diario y podarlas para que no se marchiten.

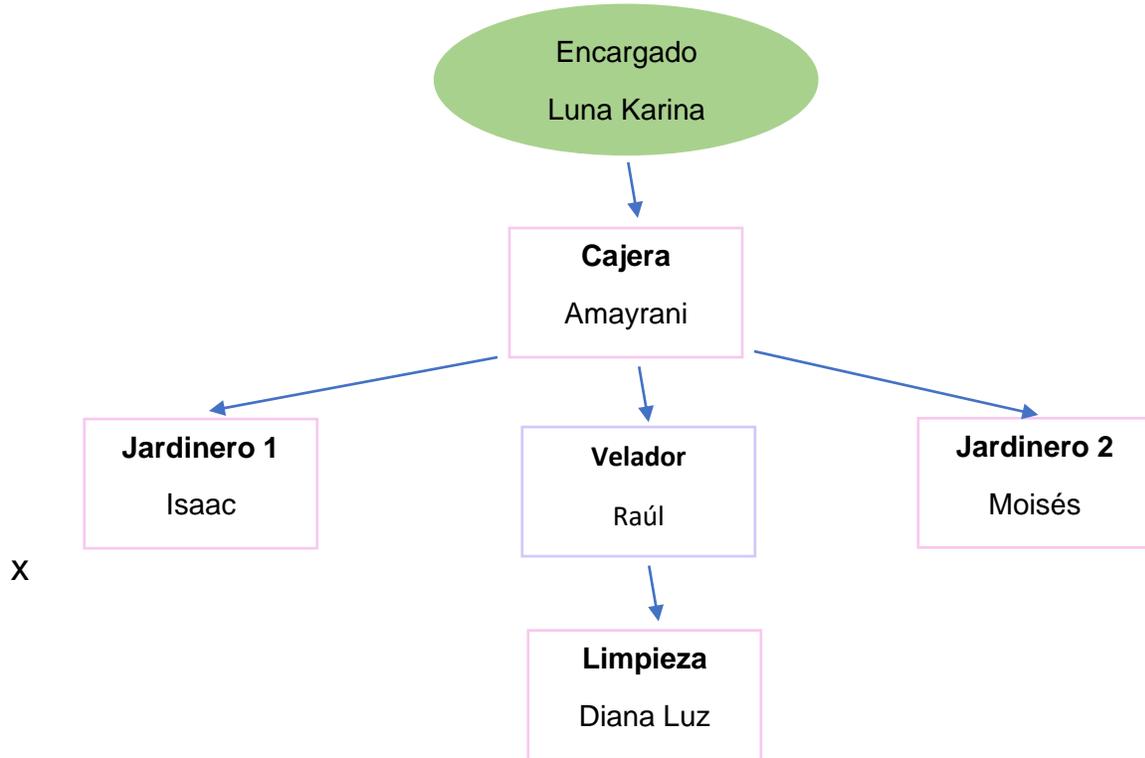
Para que no hay robos en la noche el velador debe de estar atento y de día los jardineros, de la misma manera se tendrán cámaras.

2.2. ORGANIGRAMA GENERAL

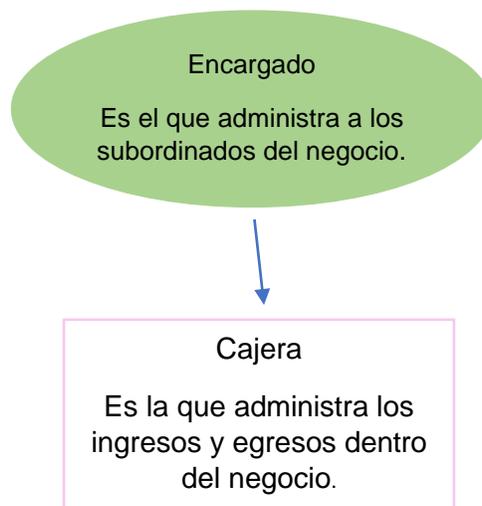


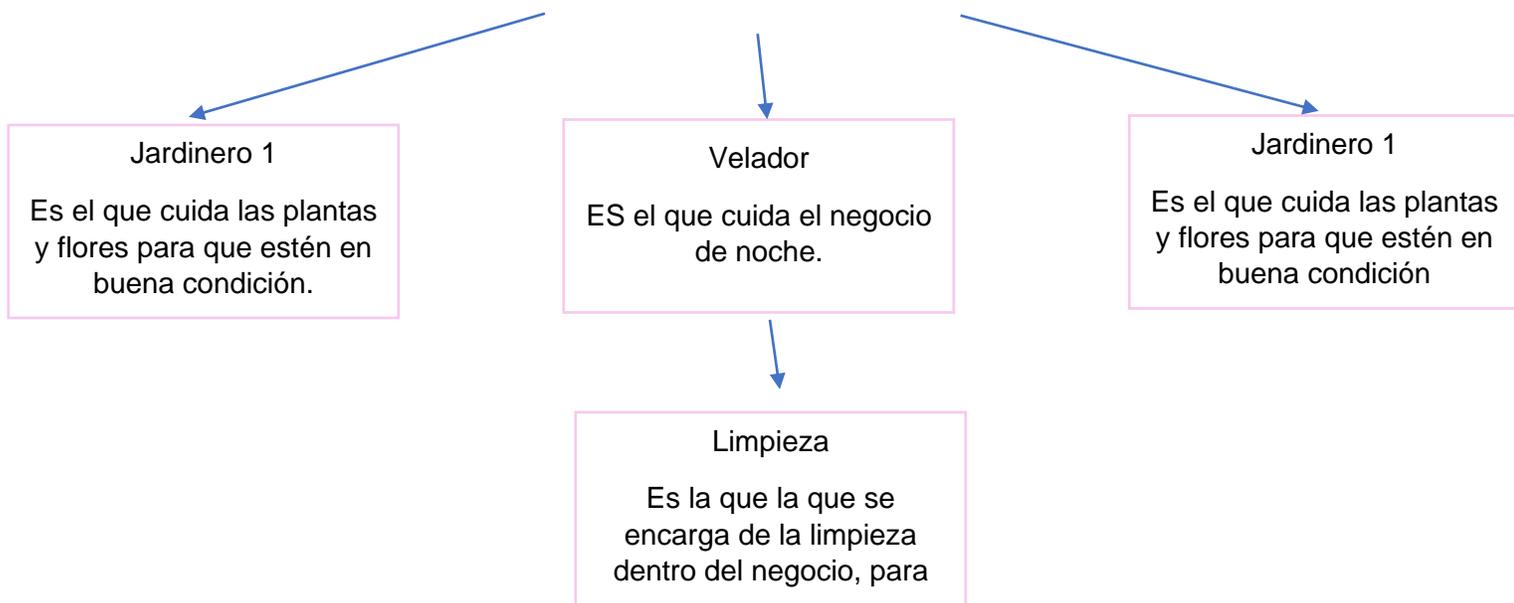
Diana Luz

2.2.1. ORGANIGRAMA DE FUNCIONES



2.2.2 DESCRIPCION DE FUNCIONES





2.3. RESUMEN EJECUTIVO

El emprendimiento es un vivero, desea traer una variedad de plantas y flores al pueblo, así como también materiales y accesorios que se usan para tener un jardín bonito.

A diferencia de otros viveros se venderán artículos y fertilizantes para que las plantas crezcan de buena manera, así como contaremos con sistemas de apartado y pedidos que la gente desee.

En un futuro se desea contar con plantas extranjeras y tener una buena visualización hacia los clientes.

2.4. FICHA TECNICA

Nombre	Vivero plantas y flores
Encargado	Luna Karina
Año de fundación	2022
Rubro	Variedad de plantas y flores
Visión	Ser uno de los viveros más visitados en el pueblo por su variedad de plantas y la atención al cliente.
Cantidad de empleados	6
Localización	Bachajón, Chilón, Chiapas.
Contacto	9192406370

2.5. RESULTADOS

En esta actividad se dio conocer sobre el emprendimiento llamado “vivero plantas y flores” se eligió esto porque en Bachajón no hay muchos viveros.

En este emprendimiento se pretende importar nuevas plantas a la localidad con el fin de que las personas tengan otra variedad de plantas.

En sí, la materia me ayudo a comprender varios temas que yo desconocía, un ejemplo de las tablas que se realizo en Excel. De la misma manera como estudiantes ya tenemos una idea de como los pasos que se debe seguir para llegar a lograr un buen emprendimiento y no fracasar en el intento o minimizar los errores que podamos cometer.

Es bueno conocer sobre estos temas porque mas adelante pueda que queramos emprender un negocio y con esta información ya tenemos una noción básica, en el caso

de los que ya tienen un negocio sería reforzar la información y llevarlas a cabo en su negocio.

Hoy en día son más los que desean emprender, pero para esto hay que estar informados y estar innovando porque si uno como dueño no lo hace, alguien más lo hará.

Por tal razón estar actualizados y buscando nuevas estrategias ayudara con las ventas y en tener clientes.

FUENTES BIBLIOGRAFICAS:

Formato uds