



**Mi Universidad**

ENSAYO

**NOMBRE DEL ALUMNO: Conny Yanini López Méndez**

**TEMA: Unidad I emprendedor**

**PARCIAL: Iro**

**MATERIA: Taller del emprendedor**

**NOMBRE DEL PROFESOR: Lic. Icel Bernardo Lepe Arriaga**

**LICENCIATURA: Lic. Enfermería general**

**CUATRIMESTRE: 9°**

*Lugar y Fecha de elaboración*

Frontera Comalapa, Chiapas a 26 de Mayo del 2022.

## INTRODUCCIÓN AL EMPRENDEDURISMO

Para comenzar a abordar este tema debemos saber que es emprendedurismo el cual se basa en el proceso de diseñar, lanzar y administrar un nuevo negocio, que generalmente comienza como una pequeña empresa o una emergente, ofreciendo a la venta un producto, servicio o proceso.

Esto nos hace establecer una planeación para así poder desarrollar lo antes mencionado. El plan de negocios es, en forma general:

- Una serie de pasos para la concepción y el desarrollo de un proyecto.
- Un sistema de planeación para alcanzar metas determinadas.
- Una recolección organizada de información para facilitar la toma de decisiones.
- Una guía específica para canalizar eficientemente los recursos disponibles.

En concreto, el plan de negocios abarca siete grandes áreas de suma importancia, en las que se engloban los puntos mencionados y otros, como:

-Naturaleza del proyecto, es decir la descripción de la empresa.

-El mercado del producto o servicio lo que es distribución, esquema de promoción y publicidad, plan de introducción y ventas, etcétera.

-La organización cuando hablamos de esto nos enfocamos al sistema administrativo y el recurso humano en el proyecto.

-Las finanzas del proyecto nos referimos al proceso de planeación para el arranque, desarrollo y consolidación del proyecto.

Puedo decir que me parece excelente la estructura de este proceso, pues nos enseña a como echar a andar una empresa, además de la importancia que tiene el emprendedurismo como lo es apoyar al crecimiento económico de la población, además de generar empleos y actividades productivas en una sociedad. nos permite la creación y acumulación de riqueza y nos brinda bienestar y movilidad social para los individuos.

El tema de emprendedor es muy relevante pues es aquel que monta su empresa desde cero y se enfrenta a los retos que supone transformar una idea en un negocio.

Dichos individuos se caracterizan por su capacidad para crear e innovar; es decir, salen de la costumbre y hacen cosas diferentes para mejorar lo existente. Esta forma de visualizar al emprendedor la comparten Steinhoff, Burgess (1993), Siropolis (1990) y Drucker (1989), quienes se refieren al emprendedor como la persona que “hace negocios exitosos, que desarrolla nuevas ideas o nuevas formas de enfocar el mercado”.

Para emprender un negocio y, por tanto, convertirse en un emprendedor se deben tener las siguientes cualidades:

- **Pasión y motivación:** Hacer lo que te gusta y trabajar por hacer realidad tus sueños son la mejor combinación para alcanzar el éxito.
- **Perseverancia, tenacidad y capacidad para afrontar nuevas situaciones:** La insistencia, el no decaer y una reacción optimista que te ayude a aprender de cada pequeño error, es la “chispa” que hará que tu negocio no caiga en el olvido y en el fracaso.
- **Creatividad, innovación e ingenio:** Lo primero que se necesita es identificar el valor añadido que ofreceremos a nuestros potenciales clientes. Esa será nuestra ventaja competitiva: el motivo por el cual un cliente nos comprará a nosotros y no a otros.
- **Planear y analizar:** No sólo basta con la idea y la solución que aporta a una necesidad de la sociedad, sino que eso debe materializarse, analizar con cautela el entorno y su viabilidad en un plan de empresa.
- **Saber comunicar y socializarse:** El networking o marketing las habilidades de comunicación y negociación son esenciales para transmitir la idea y darse a conocer.
- **Formar un buen equipo:** Formar un equipo de trabajo requiere rodearse de gente que complemente tus conocimientos, que sienta la idea como suya, compartir una misma visión de futuro y la disposición a asumir grandes riesgos.
- Iniciativa y responsabilidad, persistencia en la solución de problemas, realismo, autoconfianza, altos niveles de energía, busca de realimentación, control interno alto, toma de riesgos calculados, baja necesidad de estatus y poder, integridad y confiabilidad.

En lo personal este tema me pareció muy importante ya que se adquiere conocimientos y fluimos en pensamientos de cómo obtener un negocio, teniendo en cuenta una serie de pasos para poder estructurar bien el proyecto.

Ser emprendedor es una forma de adquirir economía mediante los productos que ofrezcamos a la población, siempre teniendo en cuenta lo que se planea vender sea necesario para las personas, se estudia el lugar donde se pondrá para así estar seguros de obtener ganancias e ingresos suficientes.