

*ACTIVIDADES DE “TALLER DEL
EMPREENDEDOR”*

LIC. EN ENFERMERÍA

*ALUMNA: DANIELA ALEJANDRA ROVELO
MOLINA.*



PRODUCTOS PARA EMPRENDER

1er Producto.

→ Mascarillas faciales.

2do Producto.

→ Labiales cosméticos.

3er Producto.

→ Flan napolitano casero.

Plan de trabajo con el producto a vender.

Producto o servicio a vender.

→ Mascarillas faciales.

“Shope Mascarillas”

Mi negocio ofrece la venta de mascarillas faciales de diversos aromas, texturas y para diferentes cuidados de la piel, su venta es a menudeo y mayoreo para todo tipo de piel.

Precio	Costo de venta	Ganancia	Cantidad de productos a vender	Ganancia tota.
\$4.80	\$9.00	\$4.20 c/u	100 productos	\$420.

Competencia.

- Venta de mascarillas por diversas personas tanto en la red social de Facebook e Instagram.
- El costo de estos productos varía entre \$15 y \$13 pesos.

→ Puntos de entrega: en el centro de San Cristóbal de las Casas, en San Francisco y San Ramón.

Mis ingresos a futuro.

¿Dónde voy a trabajar?

Quiero trabajar en una clínica por parte de la jurisdicción sanitaria o en algún centro de salud con servicios ampliados.

¿Qué hago si no lo logro?

Emprender algún negocio que me deje buen ingreso y al igual tener un empleo en alguna institución o empresa privada (sanatorios, clínicas o laboratorios privados).

¿Cuál es mi plan B?

Realizar algún negocio familiar como podría ser en venta de comida u antojitos (cenaduría) y tener un empleo en una empresa/ institución privada.

¿El plan B en realidad es el plan B?

Si lo es.