

UNIVERSIDAD DEL SURESTE

MATERIA: TALLER DEL EMPRENDEDOR

DOCENTE: ING. EDUARDO GENNER ESCALANTE

TEMA: PLAN DE NEGOCIO

ALUMNA: ESTEFANÍA DEL CARMEN PÉREZ SÁNCHEZ

LICENCIATURA EN ENFERMERÍA

NOVENO CUATRIMESTRE



San Cristóbal de las Casas, Chiapas. 06 de Julio 2022

Productos para emprender:

Primer producto:

- ✚ Material didáctico

Segundo producto:

- ✚ Cosméticos de belleza

Tercer producto:

- ✚ Duraznos en almíbar caseros

Plan de trabajo del producto

Producto o servicio a vender:

Material didáctico **“Pencil Art”**

¿Por qué? Porque es importante que se implemente el juego para un buen aprendizaje y que sea divertido.

Precio	Costo venta	Ganancia	Cantidad de productos a vender	Ganancia
\$100	\$115	\$15	50	\$750

Competencia:

Mi negocio ofrecerá material didáctico como abecedarios animados, vocales, números (número y cantidad), rompecabezas, silabario, etc. La competencia se encuentra en:

- ✚ Papelerías locales y de empresas
- ✚ Venta en diversas redes sociales
- ✚ El costo de los productos variara entre \$100.00 y \$150.00
- ✚ Puntos de entregas: Soriana, Chedraui y zona centro.

Mis ingresos a futuro

¿Dónde voy a trabajar?

A futuro me gustaría trabajar en un hospital en el que pueda desarrollar mis aprendizajes, ya sea de manera pública o privada.

¿Qué hago si no lo logro?

Emprender un negocio con amigos en el que podamos generar ingresos centrándonos en realizar algún sanatorio o laboratorio de análisis clínicos.

¿Cuál es mi plan “B”?

Emprender un negocio como el que se menciona o ampliar el negocio familiar que tenemos, para así poder generar más ingresos.

¿El plan B, en realidad es el plan B?

Si, realmente lo es.