

## **CUADRO SINOPTICO**

Nombre del Alumno: Edwin Alfredo González Gómez

Nombre del tema: MOTIVACION Y GRUPOS EN LA ORGANIZACIO

Parcial: 1

Nombre de la Materia: PSICOLOGIA ORGANIZACIONAL

Nombre del profesor: Luis Ángel Galindo Arguello

Nombre de la Licenciatura: Trabajo social y Gestión comunitaria

Cuatrimestre: 6

Son los factores capaces de provocar, mantener y dirigir la conducta hacia un objetivo	Características de las personas motivadas	Tienen confianza en sus habilidades y talentos Conocen sus fortalezas y debilidades Saben reconocer sus errores Tienen una actitud positiva Tienen muy claros sus objetivos
	Implicación para el desempeño y la satisfacción	Motivacion     Trabajo     Ambiente     Bienestar  Cumpliendo con sus necesidades contribuirá con mayor eficiencia y eficacia al logro de los objetivos organizacionales
	Jerarquía de las necesidades de Maslow	Se encuentran las necesidades más básicas y esenciales para satisfacer al ser humano  Cada vez más complejas y que necesitan más tiempo para ser cumplidas estas son  Cada vez más o Necesidades fisiológicas o Necesidades seguridad o Necesidades sociales o Necesidades de estima o Necesidades de autorrealizacion
	Teoría de las necesidades Adquiridas de McClelland	Son necesidades que operan a nivel inconsciente y son adquiridas a lo largo de la vida mediante el aprendizaje  Tecicas  Necesidades  • Realización o Logro • Poder • Afiliacion  • De Asociación • De Complementación • De Construcción • De Expresión
	Concepto	Estado que se produce cuando la actividad realizada no logra la satisfacción de las necesidades  Se produce cuando el sujeto no puede decidir entre dos o más motivaciones o entre las acciones que serían necesarias para satisfacer una necesidad  Tipos  • Conflicto interpersonal • Conflicto intergrupa

Integración de grupos de trabajo **ORGANIZACIÓN** 

**GRUPOS EN** 

Edad

- Cultura
- Personalidad

Administración de grupo y trabajos

Los roles son los papeles que una persona desempeña cuando participa en la actividad de un grupo

Un grupo se define como dos o más individuos que interactúan, que son independientes y se reúnen para lograr objetivos particulares

**Formales** 

No Formarles

Son aquellos que define la estrura de la organización, con trabajos designados que establecen tareas

Son alianzas que no están estructuradas de manera formal ni determinadas por la organización.

Toma de decisiones de los Grupos

Analizando las posibles alternativas para solucionarlo y aplicar aquella más adecuada, para después analizar si el objetivo deseado se ha conseguido o no

Tipos de decisiones

- · Decisiones de dirección
- · Decisiones estratégicas
- · Decisiones individuales
- · Decisiones operativas
- · Decisiones rutinarias o programadas
- · Decisiones de riesgo

Personalidad dentro de los grupos

- Dominante
- Expresivo
- Introvertidos
- Relacional

## **BIBLIOGRAFIA**

• (S/f). Com.mx. Recuperado el 12 de julio de 2022, de

https://plata formae ducativa uds.com. mx/assets/biblioteca/220 f4d 72358 a 058546828 c 644889 f3 03. pdf