

“LA BARATA”

Donde lo tratan con alegría



Descripción

Esta empresa es creada con el fin de poder comercializar productos al mayoreo y al menudeo, los cuales puedan ser útiles. Además, poder obtener precios accesibles para ofrecer mejores ganancias a nuestros clientes.

En esta tienda nos encargamos de la venta de productos que sean accesibles y funcionales, como equipos de cocina, accesorios para TV, decoraciones, accesorios para celulares, accesorios de belleza, cosméticos, artículos deportivos, juguetes, juegos de mesa, etc.

Uno de los puntos importantes que nos hace resaltar al resto de negocios, es el trato personalizado que ofrecemos, contamos con una excelente actitud y trato que es lograda gracias a que los dueños del establecimiento se encuentran atendiendo. Es así se puede brindar la mejor experiencia.

Misión

Nuestra misión es poder ofrecer un amplio catálogo de productos que sean accesibles y funcionales para que la mayor cantidad de personas pueda obtenerlos.

Visión

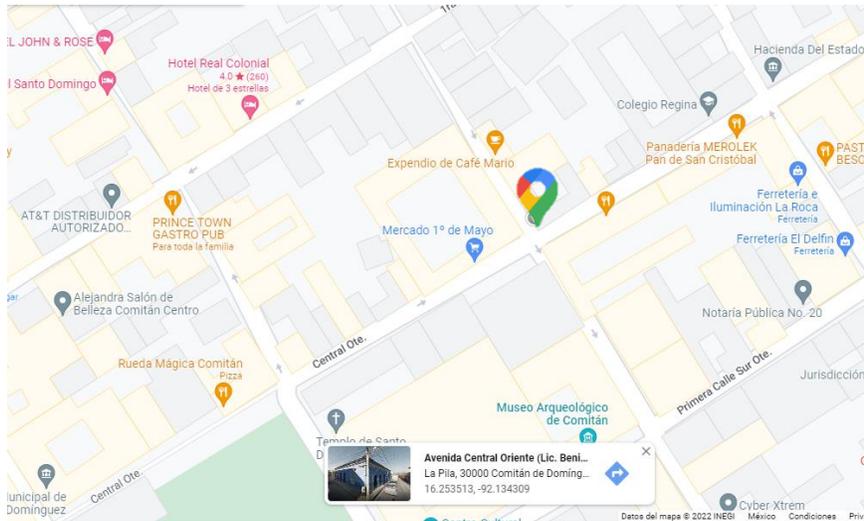
Lograr establecernos como uno de los mayores surtidores de productos del municipio, logrando rentabilidad para poder ofrecer la mejor calidad de productos.

Valores

Compromiso, pasión, trabajo en equipo, liderazgo y calidad.

Localización

“La barata” se encuentra ubicada en la 2ª avenida oriente norte entre la calle central y la calle 1ª norte oriente.



Segmento de mercado

En el corto plazo el segmento de mercado elegido es el de la población de Comitán de Domínguez, cuya edad fluctúa entre 10 años a los 60 años de edad; 65% son mujeres y 35% son hombres; 30% son foráneos y 70% son clientes locales.

Consumo aparente para La Barata

El número de clientes potenciales es de 58,813

El consumidor unitario aparente (por cliente) es de:

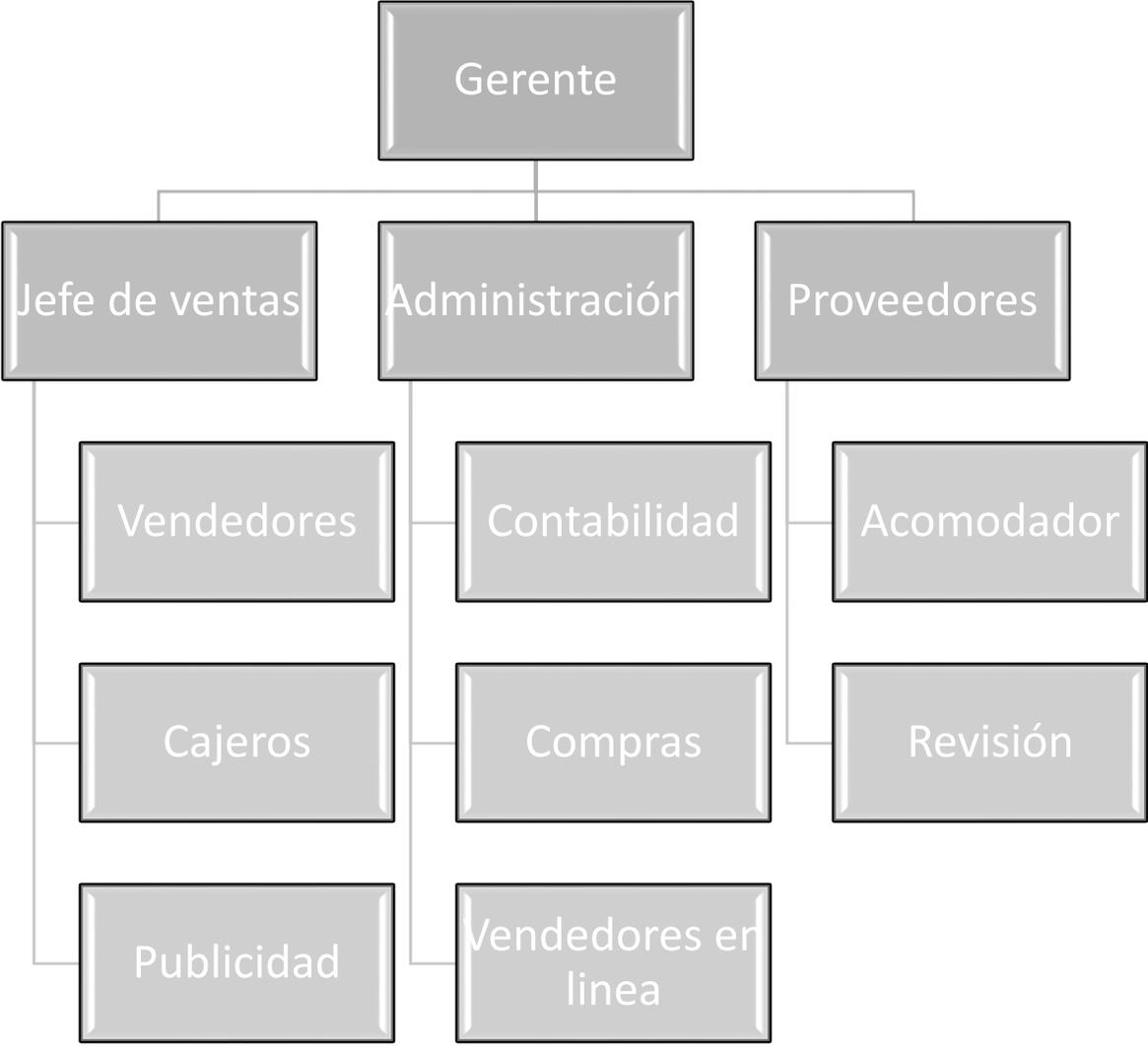
1,000 personas lo consumirían 1 vez por semana

3,000 personas lo consumirían 2 veces por semana

20,800 personas lo consumirían 1 vez al mes

34,013 personas lo consumirían ocasionalmente

El consumo mensual aparente del mercado es de 82,813 porciones individuales



Gerente: Encargado de supervisar todas las áreas

Jefe de ventas: Se encarga de las ventas

Vendedores: Apoyan al cliente en su compra

Cajeros: Encargado de cobrar a los clientes

Publicidad: Encargado de repartir trípticos

Administración: Se encarga de organizar los recursos

Contabilidad: Gestiona todos los recursos financieros

Compras: Administra las compras de la empresa

Vendedores en línea: Se encarga de vender en línea

Proveedores: Ingresan la mercancía proveniente de otros establecimientos

Acomodador: Acomoda mercancía en el lugar que le corresponde

Revisión: Revisa el estado de la mercancía nueva

ANEXOS

EDAD: SEXO:

INSTRUCCIONES. Lea cuidadosamente y responda según corresponda.

1.- ¿Cuál es su rango edad?

a) 10-20 b) 21-30 c) 31-40 d) 41-50

2.- ¿Con que frecuencia adquiere utensilios de cocina?

a) Poco b) Regularmente d) Frecuentemente

3.- ¿Con que frecuencia adquiere calzado?

a) Poco b) Regularmente d) Frecuentemente

4.- ¿Con que frecuencia adquiere juguetes?

a) Poco b) Regularmente d) Frecuentemente

5.- ¿Cuánto calza?

a) 20-23 b) 24-26 c) 27-29

6.- Los productos que ha adquirido del establecimiento son?

a) Bueno b) Regular c) Malo

7.- ¿Cuánto pagaría por unos zapatos de vestir?

a) 280-300 b) 310-350 c) 360-400

8.- ¿Cómo prefiere ser atendido?

a) Personalizado b) Individual

9.- ¿Qué consume más?

a) Zapatos b) Juguetes c) Artículos de ocasión

10.- ¿Cómo supo del establecimiento?

a) Internet b) Recomendación c) Familiar