

Nombre de alumno: Gilary Garduño Alvarez

Nombre del profesor: Andrés Alejandro Reyes

Nombre del trabajo: Cuadro Sinóptico

Materia: Taller Del Emprendedor

Grado: 9no cuatrimestre

Grupo: A

Comitán de Domínguez Chiapas a 8 de junio de 2022.

	ſ	La propuesta de valor es definida por Metzgel y Donaire (2007), como la mezcla única de			
		Kotler también menciona que para el desarrollo de la propuesta de valor se dan	=		☐ Elegir un posicionamiento amplio para el producto como punto de partida (por ejemplo, mayor calidad, más seguridad, más prestigio, menos costo). Determinar una postura de valor para el producto, tal como más por más, más por lo mismo, lo mismo por menos, menos
Propuesta de valor		etapas (o			por mucho menos, más por menos. Y por último, desarrollar la propuesta de valor total del producto, en la que se debe responder a la pregunta del cliente: ¿por qué debo comprarle a usted? □ Elegir un posicionamiento amplio para el producto como punto de partida (por
		Kotler también menciona que para el desarrollo de la propuesta de valor se dan etapas (o	=		ejemplo, mayor calidad, más seguridad, más prestigio, menos costo). Determinar una postura de valor para el producto, tal como más por más, más por lo mismo, lo mismo por menos, menos por mucho menos, más por menos. Y por último, desarrollar la propuesta de valor total del producto, en la que se debe responder a la pregunta del cliente: ¿por qué debo comprarle a usted?
Generación de ideas	<pre> </pre>	En todas partes hay ideas que no requieren, al menos en un principio, una inversión	=		¿poi que deso compiane à disted:
	l	En todas partes hay ideas que no requieren, al menos en un principio, una inversión	₽		
		Un modelo de negocio (también conocido como diseño de negocios) describe la forma en	=	ſ	Análisis FODA (Fuerzas, Oportunidades, Debilidades y Amenazas).
Modelo de negocio		El emprendedor puede auxiliarse de la planeación estratégica como una	=		Análisis de la industria y del mercado (incluso la competencia). Análisis técnico-operativo. Análisis organizacional y de gestión del recurso humano. Análisis financiero.
		La importancia de un modelo de negocio para el emprendedor es que, por lo común, la	=	•	Analisis financiero.
		La importancia de un modelo de negocio para el emprendedor es que, por lo común, la	=		
Características de los modelos de	ſ	un modelo de negocio describe las operaciones de la	=		
negocios		El objetivo de un	=		
Bajos costos	\	Si la compañía tiene los mismos costos que sus competidores, entonces tendrá las mismas	=		
	l	Si la compañía tiene los mismos costos que sus competidores, entonces tendrá las mismas	=		
	ſ	La empresa debe hacer algo diferente al resto de sus competidores en la cadena de valor,	₽		
Innovación y diferenciación	{	La diferenciación o innovación debe ser de valor para el comprador, y se proporciona al La diferenciación o innovación debe ser de valor para el comprador, y se proporciona al	=		
Elementos de los modelos de	ſ	El modelo de negocio proporciona información importante acerca de la selección de	=		
negocios		El modelo de negocio proporciona información importante acerca de la selección de	=		
Naturaleza del proyecto	ſ	Antes de iniciar cualquier negocio, es necesario definir la esencia del mismo, es decir,	=		
rtatalaleza del projecto	l	Antes de iniciar cualquier negocio, es necesario definir la esencia del mismo, es decir,	=		
Justificación de la empresa	{	Una vez que ha seleccionado una idea, debe justificar la importancia de la misma, Una vez que ha seleccionado una idea, debe justificar la importancia de la misma,	=		
		Ya que tiene claro cuál es el producto o servicio que ofrecerá la empresa, el siguiente			El nombre de la empresa es su carta de presentación, es el reflejo de su imagen, su sello distintivo y, por ende, debe reunir una serie de características específicas. El giro de una empresa es su objeto u ocupación principal. En México existen tres giros en los que toda empresa se puede clasificar, de acuerdo con la Secretaría de Economía (SE). La ubicación de la empresa permite determinar el medio ambiente cercano a ésta. Una empresa de productos especializados en electrónica quizá no tenga tanto éxito en un poblado pequeño, como pudiera serlo en una ciudad grande a menos, por supuesto, de que las características particulares de ese
Propuesta de valor, nombre de la empresa, descripción de la empresa		Ya que tiene claro cuál es el producto o servicio que ofrecerá la empresa, el siguiente			poblado lo distingan por tener una fuerte industria en el área. El nombre de la empresa es su carta de presentación, es el reflejo de su imagen, su sello distintivo y, por ende, debe reunir una serie de características específicas. El giro de una empresa es su objeto u ocupación principal. En México existen tres giros en los que toda empresa se puede clasificar, de acuerdo con la Secretaría de Economía (SE). La ubicación de la empresa permite determinar el medio ambiente cercano a ésta. Una empresa de productos especializados en electrónica quizá no tenga tanto éxito en un poblado pequeño, como pudiera serlo en una ciudad grande a menos, por supuesto, de que las características particulares de ese poblado lo distingan por tener una fuerte industria en el área.
Análisis FODA, misión y visión de		El análisis FODA es una herramienta que el emprendedor puede utilizar para valorar la La misión de una empresa es su razón de ser; es el propósito o motivo por el cual existe	=======================================		
la empresa, productos y servicios ≡ de la		Al igual que la misión, la visión de la empresa es una declaración que ayuda el Los objetivos son los puntos intermedios de la misión. Es el segundo paso para Los objetivos son los puntos intermedios de la misión. Es el segundo paso para	=======================================		
	ſ	El análisis FODA es una herramienta que el emprendedor puede utilizar para valorar la	=		
Análisis FODA, misión y visión de		La misión de una empresa es su razón de ser; es el propósito o motivo por el cual existe	=		
la empresa, productos y servicios 😑	{	Al igual que la misión, la visión de la	=		

NACIMIENTO DE LA

IDEA DE NEGOCIO

Al igual que la misión, la visión de la empresa es una declaración que ayuda el

Los objetivos son los puntos intermedios de la misión. Es el segundo paso para

Los objetivos son los puntos intermedios de la misión. Es el segundo paso para