



Materia

taller del emprendedor

Trabajo

cuestionarios

docente

victor gonzales salas

¿El emprendedor hace o se hace? Unidad 1

se hace

Unidad 1

~~11/05/~~

¿Soy yo un emprendedor?

No, ya que no cuento con los recursos y no basta con tener las ideas.

¿Cuántos tipos de emprendedor existen? 8 = multifuncional, por accidente, oportunista, inversionista, por necesidad, visionario

¿Cuáles son las ventajas de emprender?

~~El miedo al fracaso~~, tendrás más dinero si sabes administrar, tiempos establecidos para ti, no recibirás órdenes o maltratos de alguien más.

¿Cuáles son las desventajas de emprender?

miedo, tener paciencia ya que los resultados tardan en verse, talvez más estrés

¿Cuáles son las características de los emprendedores?

pasión, liderazgo, paciencia, responsabilidad, confianza

7. ¿Todos somos emprendedores? NO, ya que algunos tienen la posibilidad y no lo hacen

¿Cuál es la clave para emprender con éxito?
Confianza y Seguridad tanto en uno mismo como en el Producto

TEMA
Emprendimiento empresarial

FECHA
11 / mayo / 2022

1. ¿Todos somos creativos? NO
2. ¿Cuáles son las razones o excusas (barreras) para no innovar?
1: Capital 2: miedo a fracaso
3. ¿Cuáles de esas barreras le afectan a la mayoría de las personas?
Capital, ya que si la mayoría tuviera suficiente dinero para emprender lo haría.
4. ¿Cómo incrementar la creatividad?
Romper algo ya establecido, ser curioso, estar relajados.
5. ¿Qué relación tiene la creatividad y los proyectos emprendedores?
La creatividad son las que motivan a llevar a cabo un proyecto, partiendo de las ideas que se tengan.
6. ¿Cuál es la diferencia entre innovar y crear?
Innovar es un proceso mental, generar ideas y crear es algo que aplica con lo material, se lleva a cabo lo idealizado.
7. ¿Por qué se confunde el término artista con creativo?
Por que los dos tienen la habilidad de crear



TEMA _____ FECHA _____

8- En general ¿Se podría decir que un emprendedor exitoso se distingue por su creatividad? Si, ya que este idealiza su futuro negocio, si funcionara o no.

Unidad. 1

11/10

Emprendimiento Empresarial

FECHA

Unidad 3 11/04/2022

- 1- ¿Que es trabajar en equipo?
trabajo de un grupo de personas, tienen un objetivo en común, y debe de dar solución a los problemas.
- 2- ¿Existe diferencia entre trabajo en equipo y en grupo? Si, el trabajo en grupo es de que cada uno hara cosas diferentes, ~~At~~ y en equipo no.
- 3- ¿Ventajas del trabajo en equipo?
terminar rapido, todos dan opiniones para soluciones, aprendemos un poco de la otra persona.
- 4- ¿Desventajas del trabajo en equipo? a veces no todos trabajan, existen disgustos, o peñas.
- 5- ¿Pasos para que un equipo de trabajo tenga éxito?
Organizarse, Ser accesibles, promover la colaboración de otros.
- 6- ¿Causas del fracaso del trabajo en equipo? la falta de confianza y la falta de comunicación.
- 7- ¿Como debe ser una reunion de trabajo?
debe de tener objetivos definidos y claros, compartir ideas y opiniones, debe ser un lugar agradable para trabajar.
- 8- ¿Que problemas aparecen en el trabajo en equipo?
que no todos estan de acuerdo, discusiones, no todos trabajan.
- 9- ¿Que importancia tiene la comunicación en el éxito de un trabajo en equipo? Se sentirán mas comprometidos, trabajarán sin tantos problemas.

1. ¿Cuales son las ventajas de redactar una propuesta de valor?
 Diseñar al cliente, focalizar los esfuerzos, que los clientes vengan a ti

2. ¿Como una propuesta de valor puede hacer que el consumidor prefiera un determinado producto o servicio antes que el de los competidores?
 Por el plan de ventas: precio, tamaño de mercado, y el trato que se les brinda.

3. ¿Cuales son las características de una propuesta de valor que sea atractivo?
 entender el mercado para atraer al cliente.

4. ¿Que elementos debe incluir una buena propuesta de valor?
 Simpleza; que se entienda
 * atractiva * diferente * rentable
 * alcanzable * contundente.

5. ¿En que consiste el éxito de una propuesta de valor?
 Se refleja por el conocimiento profundo del cliente, saber las necesidades y deseos.

6. ¿Recomendaciones para la relación de propuesta de valor?
 = los beneficios que espera el cliente
 - cual es su valor y porque te elige antes que a la competencia

7. ¿Que es una propuesta de valor?
 Sirve para transmitir de manera objetiva y directa, las ventajas de una empresa para el cliente

¿Qué es un modelo de negocio?

Representación abstracta de una organización, ya sea de manera textual o gráfica.

¿Cuáles son las ventajas de establecer un modelo de negocio?

- Ventajas: Define tu estructura de costes en relación a la globalidad de tu proyecto
- Desventajas: No es una metodología ni estrategia, es una herramienta que debemos saber usar

¿Qué información debe reunir el emprendedor para redactar su modelo de negocio?

- * Conocer el mercado objetivo
- * Determinar el precio
- * Definir la ventaja competitiva
- * Definir los canales de distribución

¿Cuáles son los elementos esenciales de un modelo de negocio?

- * Relación entre el cliente
- * propuesta de valor
- * segmentación de clientes
- * flujo de ingresos
- * recursos clave
- * actividades clave

¿Qué elementos debe incluir en el modelo de negocio de acuerdo con el formato que proponen Osterwalder, Chesbrough y Rosenbloom o Ramirez?

- propuesta de valor; segmento de mercado, estructura de la cadena de valor generación de ingresos y ganancias.
- Osterwalder: segmento de mercado, propuesta de valor, canales de distribución, flujos de ingresos
- Ramirez: concepto de negocio, mercados y clientes, cadena de valor y estructura de procesos.

