

Universidad del Sur este
no. mediana veterinaria y zootecnia

Desarrollo Empresarial

catedrático: victor

alumna: Raquel U.

Rizo Escalante

Preguntas: unidad 1
unidad 2
unidad 3
unidad 4
unidad 5

26/08/22

- ~~1~~ ¿El emprendedor se nace o se hace?
algunos hacen la habilidad y otros nacen con ella
- 2 Soy un emprendedor? Si
- 3 Cuantos tipos de emprendedores hay? 5 tipos
 • emprendedor administrativo • emprendedor oportunista
 • emprendedor adquisitivo • emprendedor innovador
 • emprendedor imitador
- 4 ¿cuáles son las ventajas de emprender?
aprender a administrar los recursos
- 5 ¿cuáles son las desventajas de emprender?
que no siempre puede funcionar como quiere
- 6 ¿cuáles son las características de los emprendedores?
la osadía, el arrojo, la persistencia, la audacia
- 7 ¿todos somos emprendedores? No
- 8 ¿cuál es la clave para emprender con éxito?
tener confianza y seguridad en uno mismo
como en el producto

¿todos somos creativos? ~~Si~~ 17/05 unidad 2
 No todos tienen esa habilidad

- 2 ¿cuáles son las excusas (barreras) para no innovar?
Miedo al fracaso • temor a las consecuencias de los cambios • Divesión al riesgo
- 3 ¿cuáles de esas barreras le afectan a la mayoría de las personas?
 • Falta de curiosidad
 • Temor al fracaso
 • Duda

4 Como incrementar la creatividad

Ser curioso - tener una voz propia

5 romper con lo establecido - ejercicios de proyección que relaciona la creatividad y los proyectos emprendedores

Son las que motivan a llevar a cabo el proyecto partiendo de las ideas que se tengan o al identificar una necesidad

6 Cuáles son las diferencias para innovar y crear
el primero se refiere a un proceso mental para generar ideas
el segundo tiene que ver con la materialización de esas ideas

7 porque se confunde el término artista con el creador

debido a su gran cualidad de crear y en el artista de crear su arte

8 en general ¿se podría decir que un emprendedor exitoso se distingue por su creatividad

Si y su habilidad a vender

unidad 3

1. Que es trabajar en equipo
hecho por un grupo de personas que tienen un objetivo en común
2. existe diferencia entre trabajo en equipo y grupo?
en un grupo los miembros son independientes entre si y tienen responsabilidades individuales
equipo/la responsabilidad es compartida
3. cuales son las ventajas de un trabajo en equipo
el equipo mejora la suma de ideas
Forma un objetivo común
ayuda a desarrollar la confianza
4. cuales son las desventajas de un trabajo en equipo
individualidad - lenta de decisiones lentas
falta de conocimiento de los miembros
Mal liderazgo
5. cuales son los pasos para construir un equipo de trabajo exitoso
 - generar compromiso y metas en común
 - contar con todas las herramientas tecnológicas necesarias
6. cuales son algunas causas del fracaso de trabajo en equipo
Falta de confianza * Falta de comunicación
este aspecto debe de ser uno de los más importantes
7. como debe de ser una reunión de trabajo
objetivo definidos y claros - informar a todos con suficiente anticipación - elegir la hora y equipo necesario

9 ¿Que importancia tiene la comunicación?

La cohesión del equipo hacia unos objetivos específicos es que permitan que todos avancen en la misma dirección.

unidad 4

10 ¿Que es propuesta de valor?

es una estrategia que pone en su mercado la empresa para distinguirse de sus competidores por algo en concreto.

2 cuales son las ventajas de redactar un propuesta de valor.

crear valor - diseñar tu propia idea.
conocer a tu cliente - focalizar tus esfuerzos

3 como una propuesta de valor puede hacer que el consumidor prefiera un determinado producto?

costes de consumo, plan de ventas
precio promedio, tamaño de mercado

4 cuales son las características de una propuesta de valor

atractivo deberas entender el mercado para poder atraer a los clientes ofreciendo una propuesta de valor basada en la necesidad.

3 ¿Qué información debe de tener el emprendedor para rediseñar su modelo de negocio que va a ofrecer al mercado, como va a definir sus productos - como va a vender sus productos

4 ¿cuáles son los elementos esenciales de un modelo de negocio? Estrategias claras hacia la innovación un ambiente de confianza y autonomía

5 con Dieterando ¿propia idea proyecto emprendedor (Empresa) que elementos debe recibir en el modelo de negocio de acuerdo al formato que proponen Osterwalder & Chesbrough, Rosenbloom o Ramirez?
Propuesta de valor; Segmentación de clientes canales de distribución - relación con el cliente, recursos clave

