



# Mi Universidad

## Cuadro sinóptico

*Nombre del Alumno: Gilberto Haddad Osorio*

*Nombre del tema: Cuadro sinoptico*

*Parcial. I*

*Nombre de la Materia: Administración financiera.*

*Nombre de la Maestría: Administración*

*Cuatrimestre: 2*

*Comalcalco, Tab, 19 de enero del año 2022.*

# ADMINISTRACIÓN DE CUENTAS POR COBRAR.

**Cartera de cuentas por cobrar.**

- Representa el crédito.
- Función de la administración financiera del capital de trabajo.

**Las cuentas se clasifican,**

- Clientes.
- Deudores diversos.
- Documentos por cobrar (corto plazo).

**Técnicas de cuentas por cobrar.**

- Determinarse las condiciones de venta.
- Decidir el comprobante de deuda.
- Probabilidad de pago de los clientes.
- Cuánto crédito se está dispuesto a conceder.
- utilizar herramientas de mercadotecnia para promover las ventas.

**Descuento concedido por pronto pago.**

- Lo aplica el proveedor o lo aplicamos al cliente.
- Se efectúan en el pago del importe de la factura.
- Descuento por pronto pago concedido o descuento sobre ventas.

**Políticas de crédito y cobranza.**

- Se establece de acuerdo al mercado económico.
- Al tipo de persona, y a las características de los productos.

**Determinar créditos**

- Evaluaciones de crédito.
- Referencias comerciales y personales.
- Carácter estacional de las ventas.
- Volumen de ventas a crédito

**Estrategias en la administración de clientes.**

- Conservar los clientes y atraer nuevos.
- Pueden variar entre campos industriales diferentes.
- Efectivo en un plazo inferior a un año.

**Estrategia para recuperar cuentas atrasadas.**

- Se debe enviar un aviso o estado de cuenta a todos los clientes.
- Agencia de cobranza.
- Recibos, contra-recibos, pagarés o similares, que cuenten con la aceptación del cliente.



# FINANCIAMIENTO.

## Financiamiento a corto, mediano y largo plazo.

- Préstamo de recursos o de dinero que se le otorga a una empresa.
- Herramienta para potenciar el rendimiento de la empresa.
- Con riesgo bajo y a corto tiempo.

## Ventajas y desventajas del financiamiento a corto plazo

- Fáciles de conseguir
- Cuentan con muchos beneficios.
- \*Las tasas de interés aumentan
- \*Respaldado en activo implica costos.

## Financiamiento bancario.

- Créditos concedidos por el sistema bancario a las familias.
- Financiamiento a corto plazo.
- Bancos comerciales.
- Banco podrá auxiliar a la empresa.

## Financiamiento de la banca de desarrollo.

- Captación de dinero mediante depósitos.
- Dará una tasa de interés anual.
- Realizara operaciones de financieras como otorgamientos de crédito.
- La banca de desarrollo complementa a la banca comercial.

## Financiamiento bursátil.

- Mercado bursátil fortalece su estructura financiera.
- Que tengan como mínimo un capital.
- Empresa que emita capital le permitirán generar valor a la empresa.
- Colocar crédito de las empresas en bolsa equivale a dar valor a las empresas.

## Estrategias de financiamiento.

- En encontrar la mejor forma de financiarse, ajustándose a la estrategia comercial y productiva de la empresa.
- Costo altísimo que puede absorber la rentabilidad del negocio.
- Permite redirigir nuestras acciones a una solución.



## Alternativas de gestión.

- \*Definir una estrategia.
- \*Prevenir las necesidades.
- \*Planificar compras, ventas y formas de pago.
- \*Solicitar cotización de las necesidades.
- \*Invertir excedentes o capital de trabajo ocioso.