mindmind

ACCIONES ESTRATÉGICAS PARA ESTABLECER LA IMAGEN PERSONAL

- Comunicación no verbal
  - Podemos tomar en cuenta que
    - la comunicación no verbal se puede manifestar como
      - gestos
        - Son movimientos corporales que manifiestan y dan a entender información del cuerpo y expresan desde el punto de vista diversas acciones
          - Ejemplo
            - una expresión
              - es la forma en que una transmite al exterior mismo
      - posturas
        - un gesto lo podemos ver como una forma de dar información del uno a otro punto
          - Como ejemplo podemos tomar el dogma
            - la puesta dirigida desde una mueca hasta una acción
              - una mueca puede ser siempre ella
                - un rise puede la cohibe
              - una acción
                - hacer una bifa
                - es esa acción transitoriamente o
                - una
                - Dependiendo de una acción a una reacción
- Comunicación Oral
  - Tono
    - es la forma en que el ser humano manifiesta mi tono de voz
      - como ejemplo podemos tomar Superhéroes
        - cambia mitiendo voz de mujer
          - Ser consciente
            - que este punto los consultores a la dinámica de interpretación
              - Como vamos a hablar en un ambiente neutro
                - hablar demasiado lento
                - hablar con rapidez y pausadamente en la medida
                - Tono
                - es la forma de poder al momento cuando escucha
                - Cuando cambia que este acorde
                - Frase recurrente exclamo y dialogo
  - Voz
    - Hablar en un tono claro
      - es cuando vamos a
        - Cuál debe ser el
          - Ejemplo puede ser un
            - Voz
              - Alto
                - Alguna cosa demasiado de acuerdo con el tonido
              - Bajo
                - Alguna cosa hablar el acuerdo de mujer
- Imagen corporal
  - Vestimenta
    - Es un factor fundamental que es mucho de que hablar
      - Es decir que se puede determinar como criterios para determinar cómo que tipo de personas tenemos
        - como ejemplo podemos tomar
          - Cuando vas personas es y una secretaria de trabajo
            - Como puedo lo/vestiarme es el poder y forma de vestir
              - Es el ser más compacto es una persona bien vestida y una que si
                - tener una figura relevante, mejora esquema de poder
  - Aseo
    - es la forma de estar personalmente y cuidarse para cómoda seguridad, frescura y estas que mara una persona activa
      - Puede como es consiste en el aseo cerca de esencia a esp de cada, cuidadosa mantiene cabello cara y el pies de manera
- Gestos personales
  - Gestos que tienen dentro una diversidad de la persona los cuales son
    - Cuerpo
    - Pies y piernas
    - Ojos
    - Cara
    - Boca
- Discurso
  - Es
    - Un discurso o elocución en público ha significado tradicionalmente el acto de hablar cara a cara una audiencia en vivo, pero hoy en día incluye cualquier forma de hablar a una audiencia, incluido el discurso pregrabado pronunciado a gran distancia por medios de sicología
      - Para llevarlo a cabo
        - Existe un proceso mediante etapas las cuales son
          - Introducción
          - Desarrollo
          - Cierre
          - Conclusión
            - Estas son facies que dan valor a que la relación verbal entre emisor y receptor sea lo adecuada
- Comportamientos personales
  - Las comportamiento aportan dato y un importante valor añadido a la organización y las empresas se consiguen
    - lo saben
      - Entre ellas están
        - Adaptabilidad
        - Aprendizaje
        - Colaboración
        - Comunicación
        - Creatividad
        - Gestión de la información
        - Inteligencia social
        - Liderazgo
        - Motivación
        - Responsabilidad