



**Nombre de alumnos: GABRIEL  
MORALESVAZQUEZ**

**Nombre del profesor: LEGMY YANET  
SANTIZO**

**Nombre del trabajo: MAPA CONCEPTUAL**

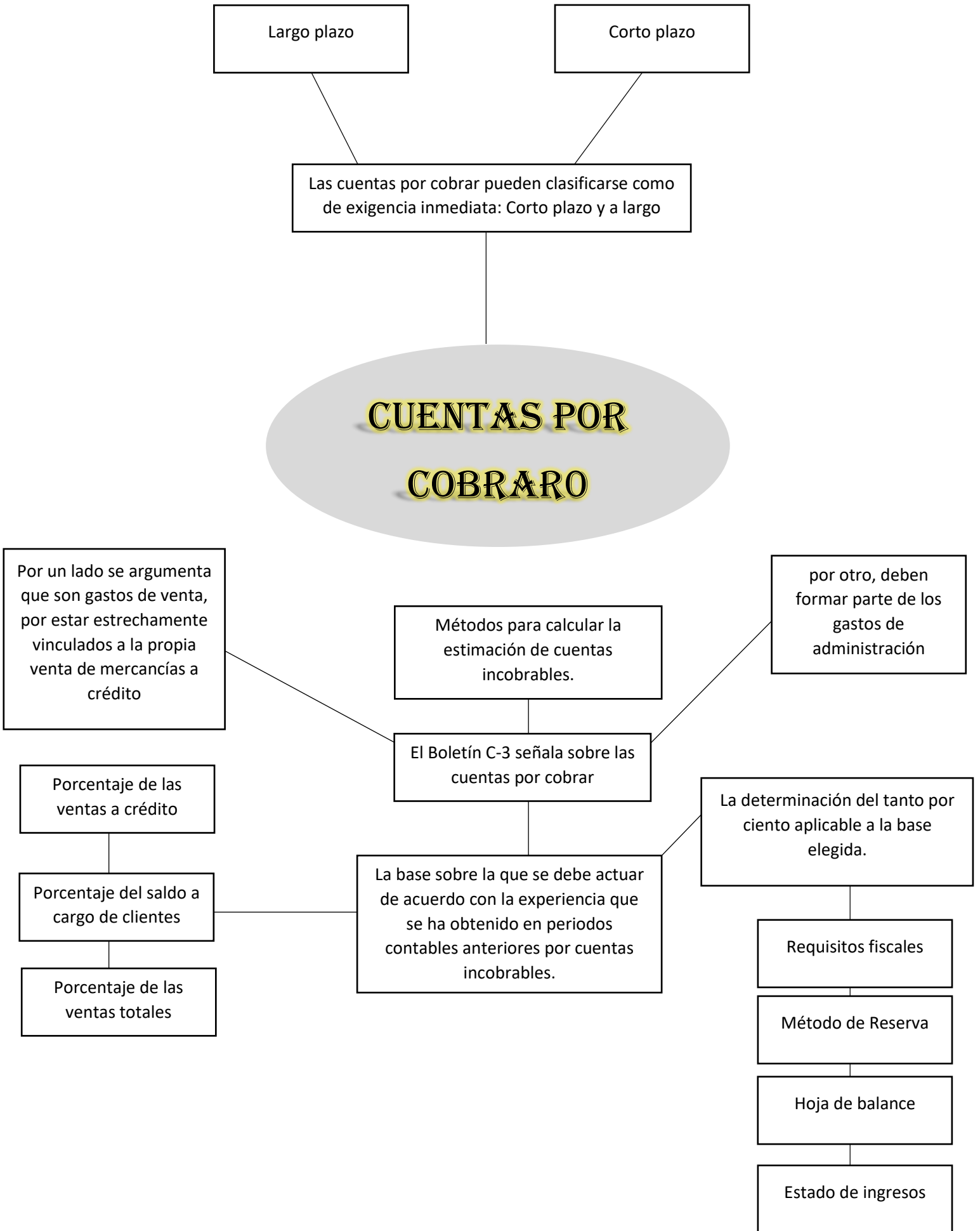
**Materia:**

**PASIÓN POR EDUCAR**

**Grado: 5 SEMESTRE**

**Grupo: (A)**

Comitán de Domínguez, Chiapas a 12 de septiembre de 2019.



Largo plazo

Corto plazo

Las cuentas por cobrar pueden clasificarse como de exigencia inmediata: Corto plazo y a largo

# CUENTAS POR COBRAR

Por un lado se argumenta que son gastos de venta, por estar estrechamente vinculados a la propia venta de mercancías a crédito

Métodos para calcular la estimación de cuentas incobrables.

por otro, deben formar parte de los gastos de administración

El Boletín C-3 señala sobre las cuentas por cobrar

Porcentaje de las ventas a crédito

Porcentaje del saldo a cargo de clientes

Porcentaje de las ventas totales

La base sobre la que se debe actuar de acuerdo con la experiencia que se ha obtenido en periodos contables anteriores por cuentas incobrables.

La determinación del tanto por ciento aplicable a la base elegida.

Requisitos fiscales

Método de Reserva

Hoja de balance

Estado de ingresos