



Nombre de alumno: ÉRIKA DE JESÚS MORALES AGUILAR

Nombre del profesor: LUIS ÁNGEL GALINDO ARGUELLO

Nombre del trabajo: UNIDAD III

Materia: ANÁLISIS DE LA CONDUCTA

Grado: 2°

PASIÓN POR EDUCAR

Grupo: "A"

Comitán de Domínguez Chiapas a 23 de
Febrero de 2022.

CONDICIONAMIENTO OPERANTE

INTRODUCCIÓN

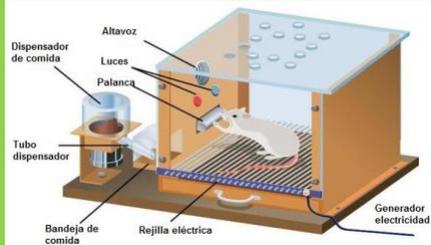
Durante la primera parte del siglo XX, el conductismo se transformó en una fuerza significativa dentro de la psicología, las ideas de John B. Watson dominaron esta escuela de pensamiento desde el principio.

EDWARD THORNDIKE

Había propuesto lo que llamó la ley del efecto, de acuerdo con este principio, es más probable que se repitan las acciones que siguen los resultados deseables.

CONDICIONAMIENTO OPERANTE

Un método de aprendizaje que incide a través de recompensas y castigos por comportamiento.



REFORZADOR POSITIVO

	algo agradable	algo desagradable
dar (+)	Refuerzo positivo	Castigo positivo
quitar (-)	Castigo negativo	Refuerzo negativo

Se crea una asociación entre un comportamiento ejemplo: si a un niño no le gusta comer verdura, lo refuerzan con un premio.

REFORZADOR NEGATIVO

Es un objeto o suceso cuya eliminación una conducta aumenta la probabilidad de que está conducta aumente.

No es sinónimo de castigo .



CASTIGO POSITIVO

Se incrementa con recompensas mayores.

La recompensa deben darse conjuntamente en el tiempo.

Castigo positivo

Se aplica un estímulo desagradable para reducir la conducta indeseada



CASTIGO NEGATIVO

Suelen suprimir la conducta, la tasa de respuesta debería ser una función inversa de la intensidad del EI. Cuanto mayor fuese la intensidad del castigo.



REFLEJO INNATOS

Es el hecho de que aquel REFLEJO se basa en un reforzador condicionado, sea innato o también condicionado, casi no tiene importancia.

CONCLUSIÓN

El objetivo es dar a conocer el autor que representa el condicionamiento operante, y cuales son las bases que lo conforman.

El condicionamiento operante fue acuñado por el conductista Burrhus Frederick Skinner, que es la razón por la que de vez en cuando puedes escuchar que se lo conoce como condicionamiento “skinneriano”.

Como conductista, consideraba que no era verdaderamente imprescindible mirar los pensamientos y las motivaciones internas para entender el comportamiento, en cambio aludí, habríamos de mirar solo las causas externas y observables del comportamiento humano.

Durante la primera parte del siglo XX, el conductismo se transformó en una fuerza significativa dentro de la psicología, las ideas de John B. Watson dominaron esta escuela de pensamiento desde el principio, se centró en los principios del condicionamiento clásico.

consideraba que podía “tomar” a cualquier persona sin importar su historia familiar o experiencias previas y “entrenarla” para que ésta fuese lo que el decidiera.

Cuando los primeros conductistas habían ajustado sus intereses en el aprendizaje asociativo, Skinner estaba más interesado en cómo las consecuencias de las acciones de las personas influían en su comportamiento, usó el término operante para nombrar a cualquier

“comportamiento activo que opera sobre el medio ambiente para generar consecuencias”.

En otras palabras, la teoría explica cómo adquirimos el rango de conductas aprendidas que exhibimos todos los días.

Su teoría fue fuertemente influenciada por el trabajo del psicólogo Edward Thorndike, que

había propuesto lo que llamó la ley del efecto, de acuerdo con este principio, es más probable que se repitan las acciones que siguen los resultados deseables, mientras que las

medidas seguidas por resultados indeseables tienen menos probabilidades de repetirse.

El condicionamiento operante se basa en una premisa bastante simple: las acciones que son

seguidas por el refuerzo se fortalecerán y es más probable que vuelvan a ocurrir en el futuro.

Si cuenta una historia divertida en clase y todo el mundo se ríe, probablemente sea más

probable que vuelva a contar esa historia en el futuro, si levanta la mano para hacer una

pregunta y su profesor alaba su comportamiento educado, será más probable que levante la mano la próxima vez que tenga una pregunta o comentario.

El condicionamiento operante (a veces catalogado como condicionamiento instrumental) es un método de aprendizaje que incide a través de recompensas y castigos por

comportamiento. Por ejemplo, cuando una rata de laboratorio presiona un botón azul, recibe

una bolita de comida como recompensa, pero cuando presiona el botón rojo recibe una leve

descarga eléctrica, como resultado, aprende a presionar el botón azul pero evita el botón rojo.

El condicionamiento operante no es solo algo que tiene lugar en entornos experimentales

mientras se entrenan animales de laboratorio, también juega un papel importante en el aprendizaje diario, el refuerzo y el castigo tienen lugar casi todos los días en entornos

naturales, así como en entornos más estructurados, como el aula o las sesiones de terapia.

Es un proceso muy diferente, a través del cual la persona maneja de manera eficiente el

ambiente nuevo. Muchas cosas que forman parte del ambiente, tales como el alimento, el

agua, el contacto sexual y el escape del peligro, son importantes para la supervivencia del

individuo y de la especie, y cualquier comportamiento que las produzca tiene

consiguientemente un valor de supervivencia. A través del proceso de condicionamiento

operante, el comportamiento que tiene esta clase de consecuencia llega a tener mayor

probabilidad de ocurrencia. Se dice que el comportamiento se fortalece por sus

consecuencias, y por esa razón a las mismas consecuencias se las llama "reforzadores". Así,

pues, cuando un organismo hambriento exhibe un comportamiento que produce alimento,

las consecuencias refuerzan el comportamiento y, por tanto, éste tiene mayor probabilidad de volver a ocurrir.

El comportamiento que reduce una condición potencialmente dañina, tal como una temperatura extrema, se ve reforzado por la consecuencia y, por tanto, tiende a volver a ocurrir en condiciones similares.

FUENTES BIBLIOGRÁFICAS

ANTOLOGÍA ANÁLISIS DE LA CONDUCTA

<http://www.condicionamiento/conducta.com.mx>