



## proyección profesional

1. **Motivación:** la motivación es la presión interna surgida de una necesidad, también interna, que excita (vía electroquímico) las estructuras nerviosas, origina un estado de energía que impulsa al organismo a la actividad, e inicia, guía y mantiene la conducta hasta alcanzar una meta.
2. Explique el significado de necesidad, impulso y recompensa:
  - Necesidad: Son variables que surgen del interior de cada individuo y depende de elementos culturales
  - Impulso: Son los medios que sirven para aliviar las necesidades
  - Incentivos: algo que puede aliviar una necesidad o reducir un impulso.
3. Comente como funciona el proceso de investigación motivación: las necesidades y las personas provocan tensión e incomodidad en la persona, la persona ha escogido un curso de acción para satisfacer determinada necesidad, si la persona satisface la necesidad, el proceso de motivación habrá tenido éxito.
4. Cuales son las principales fórmulas del contenido de la motivación? (Que tienen en común?) Teoría de la pirámide de necesidades adquiridas. Todas ellas hablan sobre las necesidades.
5. Explique la forma de la pirámide de las necesidades: es la división de las necesidades humanas en 5 niveles (fisiológicas, seguridad, sociales, estima y autorrealización).

- 17: Explique la teoría del refuerzo y las estrategias para modificar el comportamiento:
- Se centra en como se comporta un individuo teniendo en cuenta los estímulos que recibe.
  - La teoría del refuerzo se basa en utilizar reforzadores positivos o negativos.
- 18- Explique el modelo integral de la motivación. Incluye relación (apegos), colaboración, conformismo, y empatía. Las marcas que demuestran empático por circunstancias alejadas y que permiten Se unan entorno a uno causas.

- 12- **Explique la teoría de la definición de los objetivos:** la teoría del establecimiento de metas o objetivos. Se pone que las intenciones de trabajar para conseguir un determinado objetivo.
- 13- **Que es autoeficacia y la realimentación autogenerada:**
- **Autoeficacia:** refiere a las creencias que cada individuo tiene acerca de sus propias capacidades para ejecutar una tarea.
  - **Realimentación autogenerada:** se debe diferenciar que no todas ellas son iguales de eficientes, proporciona una mayor ayuda para autogenerada.
- 14- **Teoría de la equidad:** muestra que las personas comparan sus aportaciones y recompensas con las de otros para evaluar si existe equidad.
- 15- **Teoría de las expectativas:** argumenta que el comportamiento depende de 3 factores: relación entre esfuerzo y desempeño, entre desempeño y recompensa y objetivos personales.
- 16- **Significado de expectativa, instrumentalidad y valencia y como aumentarlas:**
- **Expectativa:** No se trata de una simple ilusión, sino de un hecho probable con fundamento. La expectativa también puede entender como la aspiración a cumplir.
  - **Instrumentalidad:** Son prioridades sociales de las cosas, atribuidas por los hombres en el proceso de trabajo al convertirlas en medio.



- 6- Cuales son las necesidades de orden inferior y las de orden superior? (Como funcionan?) necesidades fisiologicas y las de seguridad son las necesidades que hay que cumplir
- 7- Explique la teoria RG. : Explica que las necesidades establecidas por la piramide de la necesidad, y el establecido que la piramide se puede reacomodar y esas 5 necesidades las adapte las 3.
- 8- Explique la teoria de los factores o Herzberg resume las teorias en 2 factores los cuales son los higienicos (necesidades fisiologicas, seguridad social) motivacionales (estima y autorrealizacion)
- 9- Explique la teoria de las necesidades afiradas: las propuso Maclellan e hizo 3 necesidades realizacion; poder y afiliacion.
- 10- Compare las teorias del contenido de la motivacion: Todas las teorias se establecen por necesidades estableciendo metas o motivaciones
- 11- Cuales son las principales teorias del proceso de motivacion? Aunque existen muchas teorias de motivacion laboral de alto impacto, son: Teorias de las necesidades (maclelland), teoria de los dos factores de motivacion (Herzberg) teoria X e Y (mcgregor).