



**PASIÓN POR EDUCAR**

**NOMBRE DEL ALUMNO:**

**ANGEL RODOLFO JIMÉNEZ DEARA.**

**NOMBRE DEL PROFESOR:**

**LIC. LUIS MIGUEL SÁNCHEZ HERNÁNDEZ.**



**LICENCIATURA:**

**CIENCIAS DE LA EDUCACIÓN.**

**CUATRIMESTRE: 4TO**

**GRUPO: "B"**

**PASIÓN POR EDUCAR**

**MATERIA:**

**PSICOLOGÍA SOCIAL.**

**NOMBRE DEL TRABAJO:**

**SUPERNOTA.**

OCOSINGO, CHIAPAS A 04 DE DICIEMBRE DE 2021.

# DINAMICA DE GRUPO

## 3.1 NORMAS SOCIALES.



- Para comprender la motivación, funcionamiento cognoscitivo, socialización.
- Puede ser explícitas y normales (escritos en normas, reglamento o leyes).
- Se refiere a los productos de la interacción social compartida por los participantes y reglamentan sus conductas.
- Conlleva algún tipo de sanción, utilizado por el grupo cuando hay violaciones o desviaciones



### CÓMO SE FORMAN LAS NORMAS

En el proceso de inducción se establecen los objetivos y expectativas y se determinan las necesidades de capacitación que tenga el nuevo empleado.

### CÓMO AFECTAN LAS NORMAS DE CONDUCTA

- Son externas para el niño, se le interioriza un sistema de recompensas y castigos.
- Se ataca durante la conducta agresiva dirigida contra la madre



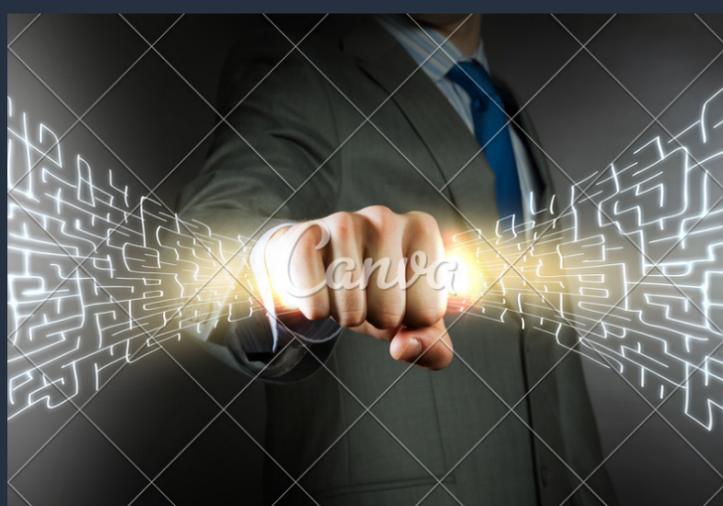
### CÓMO SE FORMAN LAS NORMAS

- Antecedentes y la experiencia previa del participante.
- Unidos los individuos enfrentan a problemas de juzgar o evaluar estímulos nítidos.



### CONCLUSIONES DE SHERIFF A LA FORMACIÓN DE NORMA

1. Cuando una persona se enfrenta a un estímulo ambiguo, crea un patrón en juicios que hace sobre ellos.
2. Cuando una persona que ha desarrollado una norma estable y vuelve a la situación con otros individuos cuyas normas difieran a el.
3. Después de que el individuo ha participado con otro en la formación de una norma se le pide que emita juicios por sí mismo.



## 3.2 CONFORMIDAD Y DESVIACION.

- Indican variación en la conducta respecto a ciertas pautas.
- Los considerados no conformistas o desviado suelen estar conformado con frecuencia a las normas de los grupos a los que se encuentran afiliados.



### CONFORMIDAD EN SITUACION DE GRUPO

- Se refiere a la tendencia de un individuo a seguir las reglas o conductas del grupo al que pertenece.
- Conformarse primero a las normas de dicho grupo.
- Tratar de eliminar las tradiciones del grupo a imponer otras nuevas.
- 



### CONFORMIDAD EN SITUACIONES SOCIALES TRANSITORIAS

- La naturaleza de las presiones que obligan a la conformidad en situaciones sociales transitorias.
- Definida como el nivel en el que el individuo o grupo puede alterar su opinión y actitud para adaptarse y encajar en las normas de otro grupo.



### DELINCUENCIA Y USO DE DROGAS EN UN CONTEXTO SOCIAL.

- Psicólogos sociales han contribuido de modo notable que se entienda la delincuencia y uso de drogas al hacer incapie en el contexto social donde suele presentarse tal conducta
- Llamada conducta antisocial en funcion de la patologia del individuo, de un hogar, desecho del desempleo.



- Se recompensa a la psicoterapia individual como tratamiento para los jóvenes criminal:
- a) Muchos jovenes no resulta efectiva.
- b) Razon es que muchos delincuentes no estan enfermos.
- La conducta refleja conformidad a las normas sociales de los grupos.

## 3.3 PRODUCTIVIDAD Y EFECTIVIDAD DE LOS GRUPOS.

### SOLUCIÓN Y EFECTIVIDAD DE LOS GRUPOS

- Método más útil para clasificar las tareas de grupo es con base a aquellos aspectos de la conducta de grupo.
- Los rasgos distintivos de las áreas son el grado en que exigen ciertas conductas de grupo para que se y las ejecute adecuadamente. llamada demandas críticas



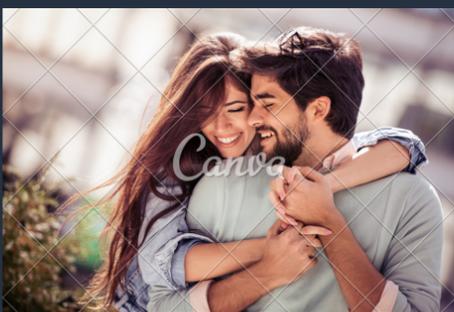
### ATMÓSFERA DE GRUPO

- Si la atmosfera del grupo es positiva habra mayor rendimiento y satisfaccion por las tareas realizadas, donde hay participacion activa.



### RELACIONES INTERPERSONALES.

- Característico de un amigo no solo el que lo apreciamos sino el que no se aprecie.
- Son aquellas que establecen y sostienen con otras personas de satisfacer necesidades, intercambiar sentimientos, conocimientos y experiencias.



### PERCEPCIÓN INTERPERSONAL..

- Primacia informacion obtenida acerca de una persona nuestro primer contacto con ella tiende a quedar en primer plano de alli en adelante.
- Intensidad de hacer importancia en la determinacion de nuestras impresiones cualquier característica sobresaliente en especial aquellas inesperadas

### REDES DE COMUNICACIÓN.

- Naturaleza de la comunicación que se presenta dentro del grupo es una de las variables estudiadas más al fondo.
- Puede causar mayor satisfacción por las tareas. con el objetivo de compartir y optimizar informaciones.



### FACILITACION SOCIAL

- Es la tendencia a ejecutar mejor tareas simples cuando somos observados por otras.
- Más perceptible en lo que se ocupan mas por las opiniones de otros cuando el individuo en visto por alguien que no conoce o que no puede ver bien.



### LA TRACCION SOCIAL.

- Muestran aprecio un grupo de personas, tienden a poseer Lockhee en la cultura suelen llamarse características personales socialmente deseables.
- Paso fundamental para tomar decisiones futuras.
- Prueba más evidente para demostrar resultados positivos a los inversionistas.



## **FUENTE BIBLIOGRÁFICA**

**UDS. PSICOLOGÍA SOCIAL, CUARTO CUATRIMESTRE.  
ANTOLOGÍA.**