



NOMBRE DEL ALUMNO : YOMARA MAIVED BORRALLAS MENDEZ

NOMBRE DEL PROFESOR: JOSUE HERNANDEZ

NOMBRE DEL TRABAJO: ENSAYO DEL TEMA DE PUNTO DE
EQUILIBRIO

MATERIA :ANALISIS DE LA INFORMACION FINANCIERA

GRADO: 4

GRUPO: A

FRONTERA COMALAPA, CHIAPAS, A 12 DE SEPTIEMBRE DEL 2021

INTRODUCCION

PUNTO DE EQUILIBRIO

El punto de equilibrio es uno de los elementos centrales en cualquier tipo de negocio ya que es una herramienta necesaria, porque nos permite determinar el nivel de ventas necesario para saber cuánto necesita vender para pagar los costos, y entre otras cosas, y para cuando se llevará para obtener beneficios, cómo saber cuándo empiezas generar dinero.

El punto de equilibrio es la actividad donde los ingresos totales son iguales a los costos totales es el punto donde no existe ni utilidad ni pérdida. Este consiste en predeterminar de donde partir para donde obtener utilidades. Para determinar bien el punto de equilibrio es necesario definir los costos, ya que sería los dos principales costos como costos fijos, costos variables y el precio de venta.

Los costos fijos son aquellos que dependen de las unidades vendidas o producidas, como la materia prima, mano de obra, viáticos para ventas, etc.

Los costos variables son aquellas que varían en total proporción a los cambios en el nivel de actividad.

La fórmula para determinar el punto de equilibrio se determina así: $\text{costos fijos} / (\text{precio de venta} - \text{costos variables})$. También el punto de equilibrio se puede determinar gráficamente para mejor visualización y así tener una expectativa desde donde tenemos a partir de este método gráfico nos presenta el área perdida y el área ganada ya si observar mejor así donde tenemos que partir y planear, dar estrategias para la toma de decisiones.

El punto de equilibrio además de ayudar a analizar la información, también es una útil herramienta para la toma de decisiones, fijación de precios y análisis de costos, gastos e ingresos. Requerimientos para el punto de equilibrio, es para poder realizar un análisis por medio del punto de equilibrio se necesitan una serie de puntos

Los inventarios deben de ser constantes, o que las variaciones que presentan no sean relevantes durante la operación de la entidad.

La contabilidad debe de estar basada en el costeo directo o marginal en lugar del método de costeo absorbente, esto con el fin de poder identificar los costos fijos y los costos variables. Se deberá de realizar la separación de los costos fijos y costos variables. Determinar la utilidad o contribución marginal por unidad de producción.

En el punto de equilibrio también es importante la mezcla de ventas, que al termino de todo se asume que la empresa solo produce y vende un artículo, pero en realidad las empresas venden varios productos o líneas de productos a diferentes precios y costos unitarios variables.

Por eso es importante calcular el punto de equilibrio porque nos ayuda a identificar y nos permite predecir a partir de qué punto tú negocio va a ser rentable. Te ayuda identificar si estas produciendo la cantidad que necesitas vender o si debes ajustar la manufactura. También nos ayuda a mejorar tus estrategias de comercialización. así como el precio de venta al público de tus productos. Si el producto puede ser vendido en mayores cantidades de las que arroja el punto de equilibrio tendremos entonces que la empresa percibirá beneficios. Si por el contrario se encuentra por debajo del punto de equilibrio, tendrá perdidas.

Así se puede concluir que la determinación del punto de equilibrio es uno de los elementos centrales en cualquier tipo de empresa puesto que nos permite determinar el nivel de ingresos que cubre los costos fijos y los costos variables, además es una herramienta estratégica clave a la hora de determinar la solvencia de un negocio y su nivel de rentabilidad.