



Mi Universidad

Mapa conceptual

NOMBRE DEL ALUMNO: Santos Jesús Marroquín Juárez.

TEMA: EL PENSAMIENTO DEL LIDERAZGO.

PARCIAL: segundo

MATERIA: dirección y liderazgo.

NOMBRE DEL PROFESOR: Eduardo Alikvann Escobar Solís.

LICENCIATURA: trabajo social y gestión comunitaria.

CUATRIMESTRE: 7to.

Frontera Comalapa Chiapas; a 19 de noviembre del año 2021.

EL PÉNSAMIENTO DE LIDERAZGO

TIPOS DE LIDERAZGO

LIDEZGO NATURAL, NO ES RECONOCIDO COMOUN TITULO QUE REPRESENTA EL "ROL"

LIDERAZGO TRANSFOMACIONAL;SON LLAMADOS "AUTENTICOS LIDERES"

LIDERAZGO BUROCRATICO; ES CUMPLIR RAJATABLA LAS NORMAS DE LA EMPRESA.

LIDERAZGO DE LA CURVA; se basa en la curva de la felicidad.

EL LIDERAZGO EMPRESARIAL; habilidad el proceso.

PENSAMIENTO SISTEMATICO Y LIDERAZGO.

EL PEMNSAMIENTO SISTEMATICO; que todo puede ser mas , menos o igual que la suma de las partes.

LA ACTUAL SOCIEDAD: pasa a concepto de mano de obra al capital de intelectual.

PENSAMIENTO SISTEMATICO; comprende una amplia y heterogénea variedad de métodos.

ESTRUCTURA SISTEMATICA :es la configuración de interrelaciones entre los componentes claves del sistema.

CICLOS Y CAMBIOS : generan crecimientos e potencial y colapso.

CICLO REFORZADOR: generalmente potencial el crecimiento de los demás.

TECNICAS DE NEGOCIACION

Negociar _ es un procesó muy parecido a vender , aunque con algunas diferencias.

la preparación; definir lo que se pretende conseguir y como conseguirlo.

La discusión: las personas negocian por que tienen o creen tener un conflicto de derechos o interés.

Las señales: es un medio que utilizan los negociadores.

Las propuestas; es todo aquello que se negocia.

